

<<宴之道>>

图书基本信息

书名：<<宴之道>>

13位ISBN编号：9787802112162

10位ISBN编号：7802112168

出版时间：2006-3

出版时间：中央编译

作者：冯玉珠

页数：227

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<宴之道>>

### 内容概要

《宴之道：职场宴请细节攻略》讲述了餐桌是广交朋友的好地方，它不仅能快速缩短宾主之间的距离，有助于消除误解摩擦，而且可以扩大视野和圈子，展示一个人的素质和才华。

然而，餐桌如战场，餐饮无小事，无论是宴请的理由、宴请对象、赴宴的时间、赴宴的着装、订餐、点菜、点酒、排座次、或是祝酒、敬酒、劝酒、劝菜、劝相、席间话语以及结账、迎送、等等都不或忽视。

一个宴请，有时候可以改变了一个人的一生；一桌筵席，甚至可以影响一个人职业生涯的成功与失败。

《宴之道》全面归纳、详细介绍了请客吃饭的技巧和餐桌礼规则，并有针对性地分析、解答了请客吃饭中经常遇到的各种问题。

## <<宴之道>>

### 书籍目录

第一章 宴请学问生死攸关一、请客吃饭是职场必备能力二、请客吃饭是一种重要的交际方式三、宴请动机与宴请理由的关系四、请客吃饭找理由五、为什么你的宴请理由被拒绝六、宴请理由被拒绝后，怎么办？

七、邀请客人的技巧第二章 宴请的对象差别大一、男女饮食差异二、老幼饮食区别三、东西南北饮食的不同四、民族习俗各异五、职业影响饮食六、把握宴请对象的身份第三章 宴请的形式和类别一、宴请的类型二、现代宴席的种类和基本格局第四章 订餐的技巧一、订餐的重要性二、订餐的方式和一般程序三、宴请时间与地点的选择四、订餐的注意事项第五章 点菜是一项“硬功夫”一、点菜难，难地上青天二、菜单是点菜的向导三、谁来点菜四、点菜的方法五、点菜的原则六、点菜陷阱及其防范七、如何点酒水八、怎样点主食？

第六章 宴请活动的组织和安排一、确定宴请目的、名义、对象、范围和形式二、发出邀请三、菜单的拟订四、现场布置五、宴请程序及现场工作六、餐桌上的意外与紧急情况第七章 餐桌礼仪细说一、应邀与赴宴二、入座礼仪三、餐巾与筷子的使用四、进餐礼仪五、席间用餐交谈礼仪六、讲究品饮之道八、餐桌抽烟礼仪九、离席与有礼第八章 结账显风度第九章 西餐攻略第十章 涉外宴请的细节第十一章 成功的商务餐第十二章 菜点酒水常识

## &lt;&lt;宴之道&gt;&gt;

## 章节摘录

三、宴请动机与宴请理由 动机是引起和维护个体活动并使之朝一定目标和方向进行的内在心理动力。

动机是行为的直接原因、内在动因。

宴请动机也叫宴请目的。

请客吃饭本身是一个过程而不是目的，为请客而请客的行为是不存在的，人的任何交际活动都是有特定的动机推动的。

换句话说，请客吃饭是为了满足某种需要，即使是在餐馆里闲聊时的东拉西扯，也有解闷、打发时间的目的。

宴请动机表现为人的预期的目的、愿望、要求、兴趣等。

宴请动机所指向的目标可能是物质的，也可能是精神的。

由于每个人的个性心理特征不同，所以每个人的宴请动机也不同。

在现实生活中，宴请动机可能是宴请主客双方都非常明确的，也较易为他人所察觉和了解的，也可能是宴请主体自身不明确或对他非常隐匿的。

例如，有时出于某种原因，就有可能掩饰自己真实的宴请动机。

(一) 宴请动机与理由的一致性 在通常情况下，宴请动机与宴请理由是一致的。

例如有朋自远方来，要请客吃饭；多日不见的朋友聚餐；朋友请过你，你想投桃报李；事办成了，感谢对方给予的帮助，请客吃饭；庆贺做成一笔新的交易而请客；等等。

(二) 宴请动机与理由的不一致性 钱钟书在《吃饭》一文中说：“吃饭有时候很像结婚，名义上最主要的东西，其实往往是附属品，吃讲究的其实不只是吃菜，正如讨阔佬的小姐，宗旨倒并不是在女人。

”在请客吃饭的行为中，一般说来动机与理由是一致的。

但有时理由相同，动机不一定相同；有时动机相同，理由又不一定相同。

比如节假日，许多人在餐馆饭店办酒席请客，动机就不一定相同；同样是因喜事而设宴请客，动机也不一定相同；有的纯粹为了喜庆祝贺，有的则可能还有其他目的。

再比如，你想交女朋友，就开门见山直接提出邀请，说出自己的目的：“李小姐，你真漂亮！

我想和你搞对象，咱们一块去吃饭吧！”人家去吗？ 所以，笨蛋也知道应该找个适当的理由来请客。

四、请客吃饭找理由 现在职场上的很多吃喝，那酒、饭、菜，其实也都属于附属品。

请客吃饭在很大程度上已失去了原来意义，变成了一种排场，一种面子，一种投资，一种交易，一种手段。

有人戏言，“革命离不开请客吃饭”，“吃饭也出生产力”。

也许人们正是发现了请客吃饭是一种十分体面而又毫无风险的“创收手段”，所以请客的理由越来越多，五花八门。

比如生日、乔迁、工作调动、开业典礼等都要请客，单是在孩子身上就有满月、百天、抓周、生日、上大学等多次开发的机会。

小李是新分来的大学生，初入职场的他和办公室里元老级的同事总有些不合拍，连科长都说他有些木讷。

办公室里的同事总能找到理由请客，科长也时不时欣然前往。

而小李更加被孤立，虽然他也在寻找请客的理由，以期拉近和大家的关系。

小李没有女朋友，生日还有半年多的时间，他实在找不到可以宴请大家的理由，又怕落个马屁精的雅号。

这天，小李在路边的饭厅吃午餐，看到对面商店门口有个体育彩票销售点，很多人排着队在买彩票。

小李灵光一闪，顿时想到一个好办法。

从那天，小李开始买彩票，还有意无意将买来的彩票遗忘在办公桌上。

小李买彩票的消息，在同事间不胫而走。

<<宴之道>>

还没等大家把这个消息炒成办公室最热门话题，小李一天早上郑重地宣布自己获得20000元的一个奖。下班了，同事和科长被请进了艳阳天，酒足饭饱后，小李从大家的眼神里看到了认可和友好的神情，渐渐融入了这个大集体。

而这一切要谢就得谢那次虚拟的“中奖”啦。

P6-7 .....

<<宴之道>>

编辑推荐

无论你是一位初级职场的新手，还是一位已经站稳的脚根的内行里手，或者是一位大公司里的成功经理人，无论你什在什么职位，做怎样的工作，这《宴之道:职场宴请细节攻略》都可以使你在餐桌上尽显绅士风度和淑女仪范，助你事业上更大成功。

<<宴之道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>