

<<犹太人为什么成功>>

图书基本信息

书名：<<犹太人为什么成功>>

13位ISBN编号：9787802112087

10位ISBN编号：7802112087

出版时间：2006-1

出版时间：中央编译

作者：田在玮、莎文

页数：240

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人为什么成功>>

内容概要

犹太人原系游牧民族，于公元前18世纪左右，迁徙至目前以色列所在的土地上。一般都认为《圣经》里最先出现的犹太人亚伯拉罕，就是这个时期的人物。

犹太社会崇高学问，拉比（犹太教士）最受大家尊敬。

犹太童话故事里出现的英雄，既非勇士，也不是什么王子，而是贤人。

有一个拉比问：人有一口却有两耳，这是什么原因呢？

另一个拉比回答：这是因为人要多听少说。

问：人的眼睛是由黑白两部分组成，为什么却从黑的部分来看事物呢？

答：那是因为从黑暗面来看世界比较妥当。

神告诫世人，凡事都不要从光明面来看，以免过分乐观。

<<犹太人为什么成功>>

书籍目录

第一章 伟大的民族 1 学习比什么都重要 2 生存状态 3 契约就是生命 4 创造财富的密码 5 不因善小而不为 6 理想是人生的良伴 7 享受豪华晚餐的人 第二章 独特的智慧 1 拉比与《犹太法典》 2 休息是为了走更远的路 3 笑是战无不胜的利器 4 挑战权威 5 绝不放弃 第三章 知识就是生命 1 人生最宝贵的财富 2 多难兴邦 3 想象力 4 熊彼德教育法 5 多听自己的声音 6 不能埋没个性 7 听是一门学问 第四章 实用的经商秘诀 1 追求财富是一种手段 2 诚信是商业道德的准则 3 推陈出新的理念 4 善于在数字上下功夫 5 慈悲经商也能赚钱 6 存钱和挣钱的原则 7 能不害人 8 君子取财有道 9 灵活多样的赚钱手段 第五章 金融世家的成功策略 1 在恶劣环境中寻找欢乐 2 诀窍 3 尼桑·罗斯查尔德的故事 4 以怀柔策略取胜 5 反败为胜 6 巧用对策 7 金融王国的老大 第六章 犹太谈判术 1 外交大师基辛格 2 不能放过任何细节 3 该让步时就让步 4 在技巧上下功夫 5 把握好追求的目标 6 弱势争赢的哲学 7 善于操纵 8 将对手视为朋友 9 胜算在于心法 第七章 成功者的舞台 1 美国投资银行的影响力 2 掌控世界钻石市场的人 3 扮演新闻媒体的重要角色 4 电影业的开拓者 5 领导电脑业 6 世界最富有的人 7 世界经济的操盘手 8 经济学大师 9 管理大师杜拉克

<<犹太人为什么成功>>

编辑推荐

对身体和大脑最好的药是爱。

要象爱自己那样爱你的邻人。

——犹太格言 犹太格言： 把物品售给需要物品的人不叫经商，能把物品卖给不需要物品的人才叫经商。

人一旦拥有众多财富，烦恼也会随之增加。

如果一无所有，则烦恼就会更多。

借贷之时要找证人作证，施舍之时不可有第三者在场。

愚者有这几类：自知愚蠢者、自命聪明者、认为自己和别人都是一样愚蠢者。

<<犹太人为什么成功>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>