

<<准备好一定赢>>

图书基本信息

书名：<<准备好一定赢>>

13位ISBN编号：9787802076396

10位ISBN编号：7802076390

出版时间：2006-7

出版时间：经济管理出版社

作者：孙鹤原

页数：223

字数：170000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<准备好一定赢>>

内容概要

每个人都有一个梦想，对有的人而言，梦想永远是梦想；对另外一些人而言，梦想却可以变成现实。差距不仅仅在于最后的结果，不在于我们实现梦想的每一个过程。

百米运动员最后一刹那的冲线并不能决定其输赢，真正决定其输赢的，是在跑步之前的准备工作及奔跑过程中的技巧和精神。

这就是我们所要阐述的宗旨，对每一位从事直销业的人来说，困难的不是没有目标，而是有了目标却没有行动的指南。

如何从头开始？

如何去激励一个团队？

本书从心灵激励到潜能开发来引导读者，并建立系统的营销宝典，从精神到工具，从领导方法到系统的魔力，一一介绍了一名直销者如何才能“赢”。

作者简介

孙宝生，笔名：孙鹤原。

辽宁创新思维企业顾问有限公司董事长、中国首批国家劳动部认证营销职业培训师；北京方亚文化发展有限公司首席讲师兼顾问；毕业于部队某军事院校、辽宁省委党校经济管理专业；资深企业管理顾问、实战营销策划专家、咨询培训大师；营销556宝典创始人；现

书籍目录

序第一章 把握中国直销 利润的背后——看清直销的本质 掌握趋势，把握未来第二章 成功始于选择 寻找导航人生的坐标 什么是真正的“财富” 砸掉束缚你的玻璃盖 选择直销，选择成功第三章 心灵激励与潜能开发 历练成功的10种黄金心态 打造坚不可摧的21个信念 目标导向成功 养成成功的习惯 做情绪的主人 学规律，找感觉 问题就是答案第四章 “556营销宝典” “5定法则” “5个准备” “6个行动”第五章 持续进行事业 行动一：明确发展与学习的目标 行动二：持续进行事业拓展 行动三：熟练运作家庭聚会 行动四：管理好你的团队 行动五：成为培训师 行动六：学会时间管理第六章 打造核心领导力第七章 系统的魔力

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>