

<<口到钱来>>

图书基本信息

书名：<<口到钱来>>

13位ISBN编号：9787801977311

10位ISBN编号：7801977319

出版时间：2007-6

出版时间：企业管理

作者：曹希波

页数：286

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口到钱来>>

内容概要

告诉你点语成金的口才秘诀，让你的口才迅速升值；传授你纵横天下的说话功夫，使你的说辞价值连城；练就你登峰造极的嘴上功力，助你轻松地口到钱来！

本书就是要教给你一些必备的说话技巧、应酬方法以及一些高超的说话智谋，让你在各种场合下都能够轻松应对，找到打开财富之门的“金钥匙”，掌握应付这个社会的利器，使你的口才价值百万，实现人生事业的双赢！

本书着重讲解一些必备的说话技巧、应酬方法以及一些高超的说话智谋，让你轻松拥有超凡口才。

全书分为十二章，分别从：魅力口才获取的公众支持价值连城；为人的谈吐令谈判双赢；人脉资源价值百万——好口才令你处处受欢迎；高效口才带来更丰厚的利润；练就铁齿铜牙，成功签约顺利回款；在听与说中捕捉商机——一线千金的电话营销策略；赢就一生的制胜武器——无往不利的说服术；拒绝应对策略与成交促成法——自信表达决定顶尖业绩；充实你的口才资本——会说话也是赚钱的一种资本；三分靠做事，七分靠口才——你的财富由你的嘴巴铸造；套说话当钱花——送一堆礼物不如说一句赞美的话；是什么阻挡了你的财路——防范说话陷入“死穴”来传授你与不同人在不同场合说话的技巧，并且运用了精彩的案例和精练的语言，让你在轻松愉悦的阅读中掌握“口到钱来”的说话技巧，令你的口才迅速升值。

<<口到钱来>>

书籍目录

第一章 魅力口才获取的公众支持价值连城 用丰富的谈资赢得公众的支持 用语言提升影响力 有威信才能获得支持 以德服人, 说话: 更有力量 鲜活的创意语言更添说话魅力 言辞恳切才能打动人心——情感是最有效的投资 真诚的语言更有感染力 说话不是“独角戏”——说话要有互动性 用语言征服不同类型的人 用语言统领全局 魅力无穷的幽默技巧

第二章 动人的谈吐令谈判双赢 财富来回滚, 全凭舌上功 从容应对谈判中的不确定因素 良好的氛围能促进谈判的双赢 打破谈判中的僵局 捕捉谈判中的有利信息 怎样说话才能赢得商业谈判 以柔克刚。摸清对方的底牌 冷处理获得热效应

第三章 人脉资源价值百万——好口才令你处处受欢迎 好口才赢得好人缘 言真意切结知己 选择有价值的朋友进行交往 少开“空头支票” 获得好感的五种方法 与陌生人一见如故——不停地积累新的人脉 破除阻碍人脉发展的“无形墙”

第四章 高效口才带来更丰厚的利润 搞好的人际关系是长期“利润投资”——赞美他人的效力 小“投资”, 获得大“利润”——把话说得简约旨丰 人情投资榨来高额利润——以滴水之恩获得涌泉之报 放弃不等二二没有“利润”

第五章 练就铁齿铜牙, 成功签约顺利回款 创意开场白是成功的敲门砖 用魅力语言赢得销售的机会 善于发现顾客购买意向的信号 用迂回战术打开顾客的钱包 反问让你更主动 对性格不同的顾客采取不同的推销策略 成功签约的有效方法 签约之后你该怎么说 有效回款策略——如何应对欠债的爷

第六章 在听与说中捕捉商机——一线千金的电话营销策略 电话预约客户的技巧 接听客户电话时的注意事项 电话推销产品的说话技巧 突破千万业绩的关键电话 用电话语言打动客户的心 巧妙应答客户的技巧 面对犹豫不决客户的营销策略 把顾客的拒绝当作购买的前兆

第七章 赢就一生的制胜武器——无往不利的说服术 先发制人掌握主动权 销售说服技巧的秘密武器 高效说服让你以逸待劳 投其所好才能百战不殆 以退为进旧求全策略 灵活劝解胜过千军万马 以利相诱的劝说技巧 避实就虚, 暗中取胜 按病开方, 才能药到病除 一语中的, 足以成就大事

第八章 拒绝应对策略与成交促成法——自信表达决定顶尖业绩 面对不爱说话顾客的应对策略 “你的价格太高了”时的应对策略 “我要考虑考虑”时的应对策略 面对愤怒买主的应对策略 突破顾客心理防线促成法 激发买主购买欲望的成交方法 利用赞扬之辞的成交促成法 面对有异议顾客的应对策略 吸引顾客注意力的方法 公共场合进行业务推销的方法 有效应对客户借口的方法

第九章 充实你的口才资本——会说话也是赚钱的一种资本 怎样才算会说话 天天说话不见得会说话 能说会道才有好前程 读万卷书, 增添语言魅力 树立良好的说话形象 调整说话的节奏 培养独树一帜的说话风格 说话必须具备的四种素质 练就得体的体态语 说话要有条理性 语为情动, 言为心声 说话真诚才能让人信服

第十章 三分靠做事, 七分靠口才——你的财富由你的嘴巴铸造 三言两语精彩便唾手可得 机智应对, 困境得以瞬间扭转 口无遮拦, 赔了夫人又折兵 把握说话的时机助你平步青云 幽默风趣, 成功来得如此漂亮 危难在即, 出奇才能转危为安 精明操纵, 既得实惠又卖乖 逞无用之强, 失败在所难免

第十一章 会说话当钱花——送一堆礼物不如说一句赞美的话 求人办事会说赞美话 隐形赞美, 无边富贵随你行 学会赞美, 绝处逢生 人脉即是财脉——与陌生人交往时别忘说赞美话 抛出赞美之辞, 就是为自己开辟道路 一味阿谀逢承自然无人欣赏 赞美你的客户——把你的财神爷哄开心 挖苦指责, 累累伤痕伴君侧 老板高兴你“财”高兴——赞美上司更重要 真诚赞美, 患难与共见真情

第十二章 是什么阻挡了你的财路——防范说话陷入“死穴” 不良的口头禅让你错过财运 开口说话一定要注意的六点 让财神不快的礼貌忌语 嘴边留个“把门”的 办公场所不宜说的话 初遇贵人时要注意的细节 别错过赚钱的机会——面试时易犯的致命错误 与老板说话的禁忌 让老板给你加薪的注意要点 蓄意责难, 只会殃及自身参考文献

<<口到钱来>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>