

<<催款讨债技巧与纠纷解决法律处理实>>

图书基本信息

书名：<<催款讨债技巧与纠纷解决法律处理实务>>

13位ISBN编号：9787801976444

10位ISBN编号：7801976444

出版时间：2007-3

出版时间：企业管理出版社

作者：孙晓璐等

页数：323

字数：280000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<催款讨债技巧与纠纷解决法律处理实>>

### 内容概要

债务人的躲、拖、推、磨是不是让您无计可施，法律意识的缺失、纠纷解决的困难是否让您进退两难？

本书针对企业收款管理与催收中的种种问题，为您提供了一套完整的收账方法和技巧，同时融入了大量与讨债相关的法律知识，堪称催款讨债的实战利器。

本书行文力求简洁，深入浅出，少讲理论，多谈做法。

在谈论讨债技巧部分，从债款的事前控制谈起，根据不同的行业，不同的欠款人，制定了几十种催款技巧。

在纠纷解决部分从签订债权凭证到掌握讨债时效再到一些安全的判例，更是将理论与实务操作进行了充分的结合，是一本难得的催款必备手册。

书籍目录

第一章 催款讨债技巧1——防微杜渐 1.1 看清中国的赊销市场 1.2 避开商业欺诈和陷阱 1.3 分析账款绩效不良的内因 1.4 降低赊账风险 1.5 剔除赊账对企业的影响 1.6 分析客户当前局势 催款话题：企业赊销八大“怪现状” 第二章 催款讨债技巧2——控之以制 2.1 制定账款管理目标和制度 2.2 理清销售与收款的关系 2.3 管理呆账 2.4 建立逾期账款管理流程表 2.5 分析账款的账龄 2.6 制定账款的保理程序 催款话题：应收账款管理的新视角——企业财务与法律的有效融合 第三章 催款讨债技巧3——群策群力 3.1 信用管理部门的设立 3.2 职能设置 3.3 人员配备 3.4 与其他部门建立攻守联盟 3.5 对信用部门的绩效考核 催款话题：职业解密：信用经理 第四章 催款讨债技巧4——望、闻、问、切 4.1 望风捕影 4.2 闻一知十 4.3 投石问路 4.4 如切如磋 4.5 堵住借口 催款话题：客户信用5C评估法 第五章 催款讨债技巧5——运筹帷幄 5.1 制定收账政策 5.2 催款人守则 5.3 把握催款原则 5.4 催款人的特质 5.5 征信战略 5.6 确保债权 催款话题：应收账款票据化：“福”兮“祸”兮 第六章 催款讨债技巧6——借力使力 第七章 催款讨债技巧7——“十”战攻略 第八章 纠纷解决依据指引1——给债定性 第九章 纠纷解决依据指引2——时效控制 第十章 纠纷解决依据指引3——立字为据 第十一章 纠纷解决依据指引4——谨防担保 第十二章 纠纷解决依据指引5——借助法院 第十三章 纠纷解决依据指引6——特殊款项纠纷 第十四章 纠纷解决依据指引7——典型案例判例

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>