

<<夺冠>>

图书基本信息

书名：<<夺冠>>

13位ISBN编号：9787801972743

10位ISBN编号：7801972740

出版时间：2005-9

出版时间：企业管理出版社

作者：丹尼斯·康奈

页数：187

字数：135000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<夺冠>>

### 内容概要

凡尼斯·康奈因获得三次帆船美洲杯冠军而闻名于世，同时他也是美国体育、房产、连锁店产业的商业领袖。

他有一个“丹尼斯·康奈方法”——这是一个独一无二的处理问题、交际交易的方法，也是他竞争胜利、生意兴隆、团队斗志高昂的原因，是他在体坛与商界夺冠获胜、成为大赢家的不二法门。

过去，人们只能通过和他一起工作来学习“丹尼斯·康奈方法”。

在写此书之前，他从来没有将这个秘密透露给任何人。

本书披露丹尼斯在体坛和商场成为大赢家的奥秘。

无论你是参加世界顶级的帆船比赛，还是经营一家公司想夺取更多的市场份额，你都可以运用此方法在运动中赢得比赛、在商业上获得成功、使家庭、工作中的各种活动顺利展开。

本书是关于人生成功的著作中最棒的一部，曾被Macmillan图书俱乐部、《财富》杂志和Dolphin图书俱乐部评为畅销书。

## 作者简介

丹尼斯·康奈，丹尼斯是美国体育、房产、连锁店产业的商业领袖，他也因获得三次帆船美洲杯冠军而闻名于世。

他曾经赢得过世界上绝大多数帆船比赛奖项的冠军，其中包括三次美洲杯冠军。他是丹尼斯·康奈Interiors的创建者——美国零售连锁店的最大供应商之一，他也积极活

书籍目录

前言自序第一部分 态度 1.做出承诺 2.希望你自己赢 3.持续改进 4.没有理由失败 5.回顾第二部分 行动 6.敢于面对最好的 7.做你的家庭作业 8.制定战略 9.制定细则并付诸行动第三部分 团队工作 10.寻找渴望 11.对质量承担责任 12.克服“足够好了”的障碍 13.让人专注于所从事的事业 14.授权做决定第四部分 竞争 15.释放竞争的动力 16.不要被不利的分析所左右 17.密切关注竞争 18.勇于应对强手第五部分 目标 19.做你喜欢的事——喜欢你所做 20.定立阶段性目标 21.从责任到责任附录 美洲帆船赛简介

## 章节摘录

书摘1983年澳大利亚队再次夺得美洲杯之后，全力支持丹尼斯·康奈为下一届美洲杯而战的人越来越少，但弗雷兹·朱厄特是一个例外。

他和他的妻子露西已经在1980年和1983年两届美洲杯中连续支持我。

弗雷兹从哈佛商学院毕业后到海军服役，然后为灾难救援公司工作。

1954年进入波特兰芝公司的管理层，并于1977年成为这家公司的董事会副主席。

他还是很多个基金会的管理小组成员，包括亚洲基金会和太平洋长老会药品基金会。

他是1974年以来每一届美洲杯赛的支持者。

1983年圣诞节期间，我到弗雷兹和露西在夏威夷的家中拜访了他们。

弗雷兹向我讲述了他对在自由杯冠军赛中，纽约游艇俱乐部对我的态度感到由衷的失望。

他对我说，如果我打算出来组建一个联合组织，向纽约游艇俱乐部发出挑战，将美洲杯重新带回美国的话，他会给我资金上的支持。

现在回过头看，有人可能会说纽约游艇俱乐部弗雷兹当时所做的支持我的举动是明智的。

但那是一个需要绝对勇气的举动。

我从来没有组建过联合组织，在那方面我没有任何背景。

而且我要挑战的是实力最强、资金雄厚的美国纽约游艇俱乐部。

纽约游艇俱乐部已经举办了132年美洲杯赛事，但正是在弗雷兹的支持下，丹尼斯抢在其他人之前将美洲杯重新带回了故乡。

后来，我知道弗雷兹在做出那个决定之前，曾经进行了周密的考察。

他找很多人核实确认我是否能够胜任这项工作。

但是，一旦他对我的领导和组织的能力充满信心之后，他便全力以赴做我的后盾。

弗雷兹是一个真正的管理者，他显现了充分的领导才能。

他有能力聚拢人才，因为人们知道当弗雷兹和你站在一起的时候，你就永远不会倒下。

你尽管在前方冲锋陷阵，无论你做什么，你都知道你身后的这个人绝不是一个推卸责任的人，他不会袖手旁观，他也不会因外界的影响而改变初衷。

因为他已经对你做出了承诺。

你能做出承诺吗？

有一个目标、一项事业、一个人值得你做出承诺吗？决定只能由你来做，如我所说，当你开始行动的时候，每件事都会变得越来越清晰。

有承诺才能赢。

如果你不做出承诺，你就无法忍受麻烦的事情出现。

你就会想早知道有这么麻烦和困难，还不如做点别的事情呢。

你所关注的事情不能总是一帆风顺的，当你环顾周围在怀疑哪里是这件事的终点时，总会遇到黑暗的时候。

你也许会想最初你是怎样走到这一步的，你甚至会认为这也许是你一生中最大的错误。

但是，如果你真正关注你所做出的承诺，你就不会再动摇。

如果你不履行做出的承诺，你就不会对任何事情产生兴趣。

P3-4

<<夺冠>>

媒体关注与评论

书评这是我读过的关于如何取得成功的最有利的指导。  
它注定要在这个领域成为最棒的。

——奥格·曼迪诺《世界上最伟大的推销员》的作者 《夺冠》是最完美的美洲杯竞赛者丹尼斯·康奈为你设计的极具逻辑性和可读性的教程，他给你众多充满睿智的建议。

——罗德·A·恩里科百事可乐公司总裁 《夺冠》教给你无论做什么都使你成功的方法

。

——丹尼斯·康奈 有很多人曾经问过我，丹尼斯·康奈成功的秘诀是什么？

他是如何保持这种成功的？

答案就在本书里，这就是使他成功的方法，而且这个方法对任何人都会起作用。

——唐纳德·川姆

### 编辑推荐

《夺冠:不做第二只做第一的竞争方法》是关于人生成功的著作中最棒的一部，曾被Macmillan图书俱乐部、《财富》杂志和Dolphin图书俱乐部评为畅销书。凡尼斯·康奈在《夺冠:不做第二只做第一的竞争方法》中详细地解说了他的成功的三个关键性因素，那就是态度、团队和竞争。这些竞争原则是你无论做什么都使你成功的方法。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>