

<<王永庆的致富秘诀>>

图书基本信息

书名：<<王永庆的致富秘诀>>

13位ISBN编号：9787801967312

10位ISBN编号：7801967313

出版时间：2008-5

出版时间：现代教育出版社

作者：蔡郎与

页数：218

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<王永庆的致富秘诀>>

### 前言

有的上班族放弃高薪的工作去摆路边摊。  
结果发了财。  
但很多人却只想在办公室舒服的工作，鄙夷地走开：有的上班族转战股票市场，一夜暴富，但很多人却想着稳定的收入，带着些许遗憾避开；有的上班族创办电子商务网站。  
创造滚滚财源。  
但更多人只能摸摸自己的脑袋。  
失落地放弃。  
所以，世界上的富人少，穷人多！  
《富爸爸、穷爸爸》一书的作者罗伯特。  
清崎曾说：“上班不可能让你富有，只能保证让你得到薪水。”  
“在现代社会中，为别人工作。  
不如为自己工作。  
但是，创业也不是件容易的事，并非所有创业的人都能成为富翁。  
在没有雄厚资金。  
没有强大背景的情况下。  
创业就只能靠自己的才智。  
靠个人的毅力和耐心。”

## <<王永庆的致富秘诀>>

### 内容概要

王永庆被誉为经营之神，大家知道他白手创业，开过米店，做过木材生意，后来从事塑料发大财，成为台湾经营巨富。

其创业故事是家喻户晓的传奇。

本书集结王永庆创业70年的宝贵心得，精选60则必读的智慧，包括：人生观、制定策略、管理艺术、处理观念与态度，让每个立志成功的人了解他的成功精髓，及做大事者应有的观念、态度、方法、毅力等。

## <<王永庆的致富秘诀>>

### 书籍目录

第一章 态度决定命运 致富学01：规划目标，逐步完成 致富学02：有梦想，就能成功 致富学03：只要勤奋，每个人都能成功 致富学04：贫苦也是一种福 致富学05：要想收获，先得付出 致富学06：享乐只是工作的附属品 致富学07：先苦才有后甜 致富学08：借口只是放纵自己的工具 致富学09：机会只会留给有准备的人 致富学10：别害怕挑战 致富学11：一分钱也要爱惜利用 致富学12：勤俭是创造财富的秘诀 致富学13：创业靠的是实力 致富学14：创业永远不嫌晚 致富学15：学习要有目的 致富学16：别怕子女吃苦 致富学17：成功不是为了钱

第二章 人脉决定高度 致富学18：人脉就是钱脉 致富学19：贵人襄助好办事 致富学20：一诺千金讲信用 致富学21：为他人想，才能得人心 致富学22：与人为善

第三章 极致的经营艺术 致富学23：目标管理是企业成功的关键 致富学24：瘦鹅理论 致富学25：学会管理时间 致富学26：亲自调查，深入分析 致富学27：想降低成本，就得彻底分析 致富学28：详细记录客户数据 致富学29：让买卖双方都赚钱 致富学30：重视产品质量和服务 致富学31：降低成本，转亏为盈 致富学32：经营管理必须追根究底 致富学33：关心时局，寻找商机 致富学34：实行单位责任制 致富学35：多角化经营

第四章 居安思危的危机意识 致富学36：制定清楚的战略计划 致富学37：选择适合自己的路 致富学38：经常反省 致富学39：条件越好，越要小心

第五章 巨细靡遗的管理 致富学40：有压力才有动力 致富学41：一丝不苟的做事态度 致富学42：内外努力，双管齐下 致富学43：主动迎接挑战 致富学44：有管理才能谈技术 致富学45：没有准备就是浪费 致富学46：别只注意看得见的利润 致富学47：把管理合理化 致富学48：业务分析不可少 致富学49：勤劳惜时 致富学50：失败是一种成长

第六章 精明的用人之道 致富学51：把员工放在正确的位置 致富学52：激发员工的潜能 致富学53：权力下放 致富学54：树立威信 致富学55：从人才流动思考管理盲点 致富学56：降低离职率 致富学57：建立完整的接班人计划！

致富学58：实施差别化待遇 致富学59：人才是被培养出来的 致富学60：妇人之仁，害己更害人

## &lt;&lt;王永庆的致富秘诀&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 态度决定命运 致富学01规划目标,逐步完成 亚里士多德说过:“明白自己一生在追求什么目标非常重要,因为那就像弓箭手瞄准箭靶,我们会更有机会得到自己想要的东西。”

一个人想要成功就要有远大的理想和目标。

但是,光有目标还不够。

在日常生活中,很多人做事都半途而废,但其原因往往不是事情本身难度太高,而是心里觉得距离目标太遥远。

他们不是因为失败而放弃,而是因为长时间无法达到那个宏大的目标,于是最后就倦怠了。

可是,如果我们能在胸怀大志的时候,将目标逐一细化,然后按部就班的完成,那么成功就会变得容易许多。

王永庆出生于台北县新店市直潭。

他的祖父是位读书人,在当地开了间私塾,很受人尊敬。

但是,私塾教师的身份尽管给家中增添了不少书香气息,却对改善家庭经济没有多大帮助。

王永庆的父亲王长庚是一位穷苦的茶农,日出而作,日落而息,每天都在这片土地上勤劳地耕耘着。

可是,由于茶树生长周期的原因,一年大约只有半年的时间(春季到秋季)才有生意可做,其余时间就只能赋闲在家,因此一家人的日子过得十分清苦。

王永庆10岁的时候,祖父将他搂在怀里,语重心长地说:“孩子,你知道吗?”

为了让茶树发育良好,周围的杂草都要除掉。

可是我们这里常年多雨,土壤经过长时间的冲刷,加上没有植被的保护,于是土壤会大量流失,这片茶山迟早会变成废山。

所以,靠茶为生是没有出路的。

你父亲辛苦了一辈子也没能让你们过好日子。

你一定不要困在这山里,只有走出去才有希望啊。

”当时祖父的这句话在王永庆的心里埋下了一颗种子。

1931年,15岁的王永庆离开家乡,独自踏上去嘉义的路,开始他人生新的旅程。

日据时代的嘉义是台湾的商业重镇,更是米谷的集散地。

王永庆在亲戚的介绍下,很快就在一家米店找到一份勉强可以填饱肚子的工作。

王永庆觉得非常幸运,他想:“能有个不饿肚子的工作就好了。”

”他也暗自对自己说:“我的第一个目标现在实现了”。

王永庆对这份每个月仅赚40元的工作倍加珍惜,每天都早出晚归,尽心尽力工作,深受老板的喜爱。

不过,颇有生意头脑的王永庆却没有安于现状。

他一边暗中观察老板经营米店的诀窍,一边省吃俭用筹措资金。

一年之后,王永庆以借来的两百元当本钱,在嘉义开了一家小米店,成了小老板,这是他人生一个最重要的转折点。

王永庆就这样一步步在实现自己的人生目标,几年之后又开始经营木材,变成当地一个小有名气的木材商人。

20世纪50年代初,台湾“工业局”推出了很多工业发展的投资项目,王永庆大胆地接了一个当时无人看好的项目——生产聚氯乙烯,成立台湾塑料工业股份有限公司,后来又把发展的触角伸向海外。

50年后,今天的“台塑”已是全台湾最大的民营企业集团,资产总额高达新台币14832亿元,成了名副其实的庞大“帝国”。

“发展是一步步来的。”

”王永庆经常这样告诫自己。

身为创业者,最应该明白的也是这一点,一定要将宏大的目标逐一细化,脚踏实地地各个击破。

中国大陆联想集团柳传志最初创办联想的目标只有两个:其一,能够养活自己。

其二,由于当时在中国科学院没事干,找个能打发时间的地方就可以了。

现在,联想的企业目标早就超越了这个基本目标。

## &lt;&lt;王永庆的致富秘诀&gt;&gt;

同样，鲁冠球在创立万向集团的时候，想法也很简单，唯一的目标就是想改变一辈子当农民的命运。

20年后，万向集团早已成长茁壮。

因此，创业的目标应该随着自己的成长和环境的变化进行调整，任何事都不是一蹴而就的。

任何成功的企业家都不会在创业之初，就奢望打造一个庞大的商业帝国，也不会指望一夜暴富。

那些一开始就想一步登天的人，通常都会失败。

王永庆成功秘诀 “发展是一步步来的。

” ——王永庆 致富学O2有梦想，就能成功 美国有一句名言：“If you can dream it, you can do it”这句话的中文意思是：“有梦想，就能成功，”一个想成功的人就算没有显赫的家庭背景，没有雄厚的资金支持，没有庞大的人脉网，但只要有上进心，踏踏实实地努力走好每一步，那么成功就离我们不远了。

王永庆一开始也没有足够的资金，所以只能将米店开在偏僻的巷子里。

刚开始的时候，顾客很少，生意也冷冷清清的，于是王永庆想尽办法招揽顾客。

他想：“我一定要做出自己的特色。

” 当时电话在台湾并不普及，买米就一定要上门来买。

可是，很多顾客只有到煮饭的时候才发现自家米缸是空的，于是就随便到任何一家米店买米。

对顾客而言，长期这样“临时抱佛脚”很不方便；对于米店而言，没有固定客户，只有等到顾客上门时才有生意做，而且也非常被动。

王永庆观察到这一点后，立刻开始想办法。

当有顾客再到王永庆那里买米的时候，他会问：“您要买的米，我可以帮您送到家里。

”顾客看到这样的诚意，当然是满心欢喜地答应了。

等王永庆把米扛到顾客家之后，并不是马上离开，而是亲自帮顾客把米倒入缸中。

因为王永庆怕新米和旧米混在一起会生虫变质，所以每次倒米之前，他总会先往缸里看看。

如果缸里还有旧米，就先倒出，然后将米缸擦干净，才把新米倒进去，最后再把旧米放上。

王永庆这样用心替他人考虑的举动，让很多顾客都深受感动，也为他赢得更多的顾客。

帮顾客装完米之后，王永庆还没有离开。

他从怀中掏出早已准备好的小本子，记下这户人家米缸的容量，然后对顾客说：“下次就不用麻烦您大老远跑一趟了，不等您吃完，我就会自动把米送来。

”顾客纳闷地问：“你怎么知道我什么时候需要米呢？”

”王永庆笑笑说：“这个请您一定放心，我到时一定会帮您送来。

”接着。

他又问了一些细节问题，例如这户人家一共有多少人，有多少个大人，多少个孩子，每个人大致吃多少。

王永庆由此算出这家顾客的用米量，估算到快要吃完之前，就主动把米送到顾客家。

这样一来，他的顾客就不再有没米下锅的情况了，他也因为这种做法而赢得不少固定顾客。

王永庆用心、务实的服务，被人们一传十、十传百，最后整个嘉义镇都知道王永庆的米店了，很多世界著名的企业家都是凭借自身的激情和奋斗成就了一番事业。

美国著名的乡村音乐公司创始人威尼·易卜生，也是靠自己上进的心创立了自己的公司。

刚开始的时候，易卜生的日子过得非常困苦，每天足不出户在坪多的录音间录制美国南北战争时期的乡村音乐。

尽管各种设备都很简陋，但易卜生却努力不懈。

终于在一年之后，他制作出高质量的音乐作品，每年的CD销售量都在20万美元以上。

看看那些“全球名人榜”上的伟人，哪一个没有遭受过打击？

身处逆境，遭遇挫折并不可怕，可怕的是心灰意冷，丧失热情。

当遇到困难的时候，不要轻言放弃，不要转头走开，再加把劲，再动动脑，成功就在前方。

王永庆成功秘诀 “无论是企业家、政客、学生还是家庭主妇，如果不努力，都不可能获得他们想要的成功。



## <<王永庆的致富秘诀>>

台塑之所以有今天的成就，我认为跟我们48年来永不停息的努力并由此形成的信誉有关。

”——王永庆 致富学03只要勤奋，每个人都能成功 世界上大多数人的智力都相差不多，但为什么有人成功，有人失败呢？

最关键的因素不在于先天的智力，而在于后天努力的程度。

天下没有免费的午餐，没有舒舒服服就能成功的人。

凡事都有因果关系，如果你肯下苦功，那么自然会有好结果。

1975年1月9日，只有小学学历的王永庆在美国圣若望大学接受荣誉博士的表扬。

在赠与典礼上，他在台上说了一段感人肺腑的话。

他说：“我幼时无力进学，长大时必须做工谋生，也没有机会接受正式教育。

像我这样一个身无专长的人，永远都感觉只有刻苦耐劳才能弥补不足。

而且我出生在一个近乎赤贫的家中，如果不能刻苦耐劳，简直就无法生存下去。

直到今天，我还常常想到，由于生活中受过的煎熬，才让我产生了克服困难的精神和勇气。

幼年生活的困苦，也许是上帝赐予我的福音。

”勤奋刻苦不但是他成长的座右铭，也是促使他成功的主要动力。

王永庆一生都很勤奋，7岁的时候就帮母亲上山捡柴，料理家务；15岁便离家到米店工作；16岁开米店，整日辛劳，靠一斤米赚一分钱，维持店面生意，最后成为台湾首富。

虽然事业越做越大，但他从来都没有倦怠。

在一次记者招待会上，有一位记者曾问王永庆：“您认为您能有今天的成功，哪一项因素最重要？是靠运气吗？”

”他回答说：“运气可能对成功有帮助，但是今天可以靠运气，明天呢？”

后天呢？”

成功最重要的因素还是在于勤奋，”王永庆也要求台塑公司的员工这样做。

他把公司的资产分成有形和无形两大类。

有形的资产是可见的、可计算的，而无形资产就是整个企业的灵魂和文化。

无形资产中很重要的一个因素就是员工是否勤劳肯做事，气势高昂。

在王永庆看来，无形的资源远比有形的资源重要得多：一家公司只要能算出损失多少，就不是很严重的损失：如果公司员工工作不努力、做事不勤奋，这个损失就很严重了。

成功不是偶然，有些看来只是偶然的成功，只是一种表象，而不是事实的本质。

成功需要脚踏实地的奋斗精神。

很多年前，一位退伍的军人去找拿破仑·希尔，说他想要找一份能养活自己的工作。

拿破仑·希尔觉得他不像是个鼠目寸光的人，也从谈话中了解到，他不但在部队里练就了一身好功夫，还有一手好厨艺。

于是拿破仑·希尔就问他：“你是否愿意这样平庸的过活？”

”这位年轻人说：“不，我希望自己有所成就。”

”拿破仑·希尔说：“好，那你就得好好吃些苦，把你在部队练就的厨艺本领好好发挥，不久就可以成为百万富翁了。”

”年轻人将信将疑地说：“可是，我现在只是一个退伍军人，帮人煮饭就可以成为百万富翁吗？”

”拿破仑·希尔笑笑地说：“只要你肯努力。”

”于是，这位年轻人在拿破仑·希尔的指引下，每天都努力的工作。

十年之后，他成为一家高级餐厅的拥有者。

有的人会说，成功是一件很难的事。

只有天才才能成功。

其实，只要勤奋，每个人都能成功。

古语说得好“业精于勤荒于嬉，行成于思毁于随”、“天道酬勤”，命运和机会都藏在勤奋之中，当机会降临的时候，就看你是让机会偷偷溜走，还是让自己更加勤奋地工作，牢牢抓住机会，造就一番伟业。

王永庆成功秘诀 “天下没有轻轻松松、舒舒服服就让你得到的事物。”

## <<王永庆的致富秘诀>>

凡事一定要经过苦心的追求、经历才能真正明了其中的奥妙而有所收获。

”——王永庆 致富学04分期也是一种福 很多创业者总羡慕有的人一出生就有良好的家境、雄厚的资金、丰富的人脉，而自己却一无所有，只能白手起家。

他们总是抱怨命运的不公，整天郁郁寡欢。

确实，生活总是不公平的。

有的人一出生就可以住洋房、开好车，但有的人就算花一辈子的时间也不见得能得到这一切。

面对这样的现实，没必要去抱怨、去懊恼，最明智的选择就是接受。

换一种角度看，贫苦也是一种福。

正因为贫苦，才更有斗志；正因为贫困，想要成功的心才更迫切；正因为贫困，才能吃得苦中苦。

斗志、成功欲望和吃苦精神正是创业者必须具备的重要素养。

王永庆出生的村子里住着上百户人家，绝大多数都没念过书，只能靠做苦工为生，因此全村都很穷，王永庆家也不例外。

而且，王永庆上有一个姐姐，下有两个弟弟、四个妹妹。

对这个原本就不富裕的家庭来说，要养活八个小孩简直是雪上加霜。

家里为了节省粮食，一日三餐喝稀饭是常事。

只有在过年的时候才能吃到一点猪肉和白饭，一过完年就要开始吃稀饭了。

王永庆的母亲非常贤慧，她知道炒青菜不放油是很难入口的，因此每次炒菜的时候总会放一点。

可是放多了又负担不起，所以每次都只放一滴半滴。

用这么一点油炒出来的菜，当然很不好吃。

可是每次吃剩的菜，王永庆的母亲都还舍不得倒掉，总要留到下一顿再吃。

此外，王永庆的父亲体弱多病，于是母亲就承担家里一切的家务。

一年365天，母亲忙进忙出，非常辛苦。

王永庆看在眼里，心里非常难受，所以从他懂事开始，就经常和母亲一起到他家附近的台道上捡木材贴补家用：他们把大块木材拿到市场上卖，小块木材则捡回家生火煮饭。

王永庆的家中虽然贫困，可是父母依然非常重初小孩的教育。

王永庆7岁的时候就被父母送到小学上学。

因为学校离家很远，所以王永庆每天总是很早走来，先到附近的井里提水，把家里的水缸装满水之后再徒步十几公里去上学。

每次放学回家，王永庆还要扛一袋50台斤的饲料回家喂猪。

他曾在台塑集团庆典上回忆道：“每天最痛苦的事就是放学回家还要带50台斤的饲料。

”王永庆小学三年级的时候，也就是他九岁那年，是家里最困难的时候。

父亲病倒了，全家的生计全都落在母亲一个人身上。

母亲在原有的工作之外，又租种一块菜圃，好贴补家用。

王永庆身为长子，为了解决家庭困难，就开始半工半读。

他先找了一份替人看牛的工作，一个月赚五毛钱贴补家用。

家庭的贫困也让他从很小的时候就懂得，人必须靠自己。

于是，王永庆小学毕业后就外出闯天下。

在日后的打拼中，只要他一想起自己童年的困苦生活，再大的困难也咬牙撑过去。

每逢回忆往事的时候，他总说：“贫寒的家境，以及在恶劣条件下的创业经验，使我年轻时就深刻体会到，先天环境的好坏不足喜亦不足忧，成功的关键完全在于自己的努力。

”无独有偶，香港巨富霍英东也是这么成功的。

1928年，年仅6岁的霍英东就失去了父亲，他的姐姐和哥哥也在来年纷纷落海而亡，从此变成了孤儿。

霍英东小小的年纪就遭受了这般打击，开始过着贫苦的生活。

后来他自己回忆说：“我从小就很受苦，那时真的很穷。

我一心就只想发财，就连走路都想如何才能捡到钱。

日本人来了之后，我的日子就更苦了。

为了活下去。



## <<王永庆的致富秘诀>>

不得不到机场替他们工作，结果却失去一根手指。

后来听说在柏拉斯小岛上有一种药材能卖钱，就跟人去了。

结果不到六个月，不但没有赚到钱，反而得了一身的病。

”可是正因为这样，霍英东磨练了自己，练就了一身的本领。

1954年，他终于捉到商机，毅然投资房地产，将财富迅速增加到十亿；从此他的财富之球就越滚越大

。

贫困是锻炼人生意志最好的学校，对创业者来说更是这样，在不屈不挠的人们面前，贫困会丢掉狰狞的面容，变成成功的天使。

因为贫困，所以努力奋斗，最终成功！

## <<王永庆的致富秘诀>>

### 编辑推荐

王永庆如何从米店老板变成台湾巨富？  
如何把台塑打造成世界品牌？

《王永庆的致富秘诀：解开经营之神王永庆的成功密码》让你轻松学会经营之神的成功经验，打造自己的成功平台！

让王永庆告诉你平常人走上经营神坛的秘密。

<<王永庆的致富秘诀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>