

<<犹太人赚钱枕边书>>

图书基本信息

书名：<<犹太人赚钱枕边书>>

13位ISBN编号：9787801954824

10位ISBN编号：7801954823

出版时间：2006-06-01

出版时间：九州出版

作者：周广宇

页数：249

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人赚钱枕边书>>

内容概要

他们是世界上的少数人，却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受打压凌辱四处流浪，却有着惊人的财富。

他们特立独行思维诡秘，让世人觉得神秘莫测；他们没有什么资本，却始终处在金钱的顶峰。

本书揭示了谜一般的民族--犹太人获取财富的惊人秘密！

他们惊人的财富和超人的赚钱能力让全世界人折服。

财产越多，担心也就随之增加。

但如果没有财产，担心的事情将更多。

知识是最可靠，勺财富，是唯一可以随身携带且终身享用不尽的资产。

薄利多销就是往自己脖子上套枷锁，厚利经销才能长盛不衰。

我见日光之下，快跑的未必能赢，力战的未必得胜，智慧的未必得粮食，明哲的未必得资财，灵巧的未必得喜悦，所临到众人的胜利，是当时的机会。

我见阳光之下，种子没有翅膀，却能够在各地生根发芽；木船没有腿脚，却可以漂行万里，这都是因为借助风和水的力量。

你能够施舍多少钱，你就会有多富有，与别人分享你的财富，你将得到更多的快乐。

<<犹太人赚钱枕边书>>

书籍目录

信仰第一 让金钱增值、造福001. 用金钱驱散贫穷002. 金钱是窥视人格的一面镜子003. 金钱没有臭味, 贪钱是万恶之根004. 经营要守法, 赚钱无定法005. 万物可商, 生意无禁区品德第二 诚信经商以德立世006. 契约是神和人的约定, 必须遵守007. 诚实无欺, 公平交易008. 绝不跟品德低劣的人做生意学识第三 知识是抢不走的财富009. 学识就像价值最昂贵的怀表010. 学识渊博生意才能做大011. 每一种语言都是一条生财渠道健康第四 赚钱不忘休息、享受012. 健康是人生的最大财富013. 会休息的人更会赚钱014. 养生之道也是经营之道015. 心态平和, 拒绝发怒016. 享受金钱, 享受生活欲望第五 成功创富的原始动力017. 欲望可以改变一切018. 梦想有多大事业就有多大019. 人生最重要的事情是知道人生的方向精明第六 发现利润的独特思维020. 精细明察, 用智慧赚钱021. 注重数字, 敏于心算022. 女人和嘴巴是两大财源023. 灵活运用78:22法则024. 厚利适销才能赚钱理财第七 收支合理, 让手中的钱“活”起来025. 生活节俭戒奢侈026. 一生中养成积蓄的习惯027. 生意从不嫌小, 脚踏实地赚钱028. 做好收支预算, 花钱心中有数029. 以钱生钱, 把手中的钱用活关系第八 人脉是赚钱的网030. 既要懂经营更要善公关031. 在朋友身上找财路032. 在和和气的氛围中赚钱情报第九 对信息高度敏感033. 信息是敏感人眼中的钻石034. 对信息迅速作出反应035. 洞察先机, “无中生有”时间第十 管理好自己的时间036. 珍惜时间就是保护自己的金钱037. 马上解决, 今日事今日毕038. 善于控制对方的截止期限借势第十一 顺路搭车顺风张帆039. 借别人的鞋子比赤脚走得快040. 借冕生誉, 用人气聚财041. 借助天时地利人和的力量042. 有势则借势, 无势则造势冒险第十二 勇气喜欢与利益联姻043. 只要值得就要去冒险044. 冒险不忽略风险, 豪赌不倾囊下注坚忍第十三 忍耐可以撞开一切之门045. 黑暗过后必见光明046. 痛苦到了极点必能尝到甜美的果实047. 总有一扇窗为你打开反省第十四 智者通过自省获得智慧048. 上帝施恩给自我反省的人049. 看清自己人性的弱点分享第十五 慷慨大方, 承担公义和社会职责050. 有钱大家一块赚051. 互惠互利, 合作双方都能受益052. 与人分享财富, 捐款积德行善侦察第十六 暗中探察, 摸清楚对方的情况053. 提问是一颗问路的石子054. 不明真意的问题不要直接回答055. 试探出客户的真正需求056. 听出对方的弦外之音057. 找出真正的决定者058. 谈判时要摸清对方底细进攻第十七 把主动权牢牢握在自己手中059. 利益是最好的进攻武器060. 亮出自己的底牌061. 重拳出击对方的软肋062. 两手准备, 软硬兼施063. 后退一步向前猛冲十步防守第十八 提防他人设下的圈套064. 沉着应战, 保持方寸不乱065. 不可轻信对方提供的数字066. 以其人之道还治其人之身067. 除了自己, 任何人都要提防068. 小心防范合同中的漏洞迷惑第十九 善于制造假象促成交易069. 制造假象以虚攻实070. 制造共同立场的错觉效应071. 让对方在陶醉中迷失自我072. 先表赞同后提反对意见073. 给客户进行心灵按摩074. 软推销: 淡化顾客的逆反心诱导第二十 牵引对方的头脑跟着你走075. 真正有效的销售从互动游戏开始076. 一次示范胜过千句说辞077. 先入情境再入主题078. 神秘希奇的东西最能勾人心079. 借用人心的从众心080. 巧妙设置价格悬念081. 步步深入关联诱导变通第二十一 头脑灵活就不会有死路082. 机智幽默临机应变083. 独辟蹊径开拓新市场084. 东边不亮西边亮085. 不断自我更新获得生机086. 及时撤退好于血本无归冷战第二十二 恰到好处的沉默力达千均087. 不知对方底细少开口088. 看谁比谁更沉得住气089. 让道具会说话迂回第二十三 曲线进攻妙不可言090. 先引出话题再切入主题091. 以合理的干扰实现不合理的目标092. 欲取先予, 让客户欲罢不能093. 偏离主题, 取得缓兵之机094. 用让步换取对方的让步掌控第二十四 让一切按照自己的意愿发展095. 只给对方两种选择096. 把话语权握在自己手中097. 断绝客户的最后的期待098. 及时捕捉住成交信号099. 控制住自己的情绪

<<犹太人赚钱枕边书>>

章节摘录

003.金钱没有臭味，贪钱是万恶之根 金钱没有臭味，它是对人类安逸生活的祝福。

犹太人隽语 在犹太人眼中，钱没有善恶之分，它是一种对人类的真诚祝福，能为人们创造舒适安逸的生活。

他们认为，主观地区分金钱的性质是件荒唐的事，那样做不但浪费时间还束缚思想。

每个人都应该学习和应用各种能够赚钱的方法。

犹太人认为：“利益在后面推动着所有种类的善行与恶行，使一些人近视。使另一些人眼明。

”这是在告诉人们：一个人必须安排好他的利益等级。

使之井然有序。

在我们同时急着做许多事情时，我们的贪婪常常会扰乱这一秩序，结果因为欲望太多，而错过了那些最重要的事情。

所以要管住自己不要从事坏名声的行业，更不要做那种只会带来狼藉声名而不会带来声誉的无聊的事。

犹太民族曾经出了不少哲学家，但是，犹太人却把金钱视为重要的哲学命题，认为一个人若能读懂金钱又怎能不成为哲人？在他们的观念中，即使在茫茫荒漠中金钱犹如沙石一样无用，那金钱的哲理仍在狂风中卷着；即使金钱失去了外形变成了一个密码或者一张磁卡，那金钱的精神也在其中储存着。

犹太人认为：“金钱没有臭味，它是对人类安逸生活的祝福。

”“贪财是万恶之根。

”“有些人对钱的本质进行了污辱和损害，自身也留下无尽的痛苦和悲哀。

”《塔木德》用这些话告诉犹太人：金钱不是万恶之源，贪财才是万恶之根，爱财但不要贪财，要看到金钱的美好面孔：在干渴的时候金钱是甘甜的山泉；在饥饿的时候金钱是香喷喷的美食；在黑暗的时候金钱是指路的明灯！金钱浓缩着人所有的希望，人类之所以不断在创造、不断在进取，就因为看到了金钱和金钱负载的力量、智慧和信念。

犹太民族能够客观地对待金钱，认为金钱是善是恶完全取决于使用金钱的人如何来运用它。金钱可以购买军火、毒品，同样也能够用来建造医院、教堂，故而赚取庞大数目的金钱并不是罪恶，使用金钱来造福社会还是危害大众，要看握有金钱资源的人们具备何种的观念。

犹太富翁洛克菲勒曾经说过：“让那些清高的人说他们所能说的吧，事实上是金钱造就了人”。这句话的确有一定的道理，在一定程度上崇尚金钱也是一种崇高的生活信念。

许多不以挣钱为目的的人常常批评金钱的追求者过于自私，然而，不能否认，金钱是世界前进的原动力之一。

不要忘记，正是洛克菲勒捐出了一块地，后来成为联合国的所在地。

如果没有巨大的财富，很难想象能做这样一件流芳百世的大事。

洛克菲勒出身贫寒，在他创业初期人们都夸他是个好青年。

当黄金像贝斯比亚斯火山流出的岩浆似地流进他的金库时，他变得贪婪、冷酷。

宾夕法尼亚州油田地带的公民深受其害，有的受害者做出他的木偶像亲手将“他”处以绞首之刑。

无数充满憎恶和诅咒的威胁信涌进他的办公室，连他的兄弟也十分讨厌他。

特意将儿子的遗骨从洛克菲勒家族的墓园迁到其他地方。

他说：“在洛克菲勒支配下的土地内，我的儿子也无法安眠。

”在洛克菲勒53岁时，疾病缠身，人变得像个木乃伊。

医师们终于向他宣告一个可怕的事实：他必须在金钱、烦恼、生命三者中选择其一。

这时，他才开始醒悟到是贪婪的魔鬼控制了他的身心。

他听从了医师的劝告，退休回家，开始学打高尔夫球，上剧院去看喜剧，还常常跟邻居闲聊。

他经过一段时间的反省，开始考虑如何将庞大的财富捐给别人。

起初，这并不是一件容易的事。

<<犹太人赚钱枕边书>>

他捐给教会，教会不接受，说那是腐朽的金钱。

但他不顾这些，继续热衷这一事业。

他听说密歇根湖畔一家学校因资不抵债而被迫关闭，他立时捐出数百万美元而促成如今国际知名的芝加哥大学的诞生。

洛克菲勒还创办了不少福利事业，帮助过很多黑人。

从此以后，人们才渐渐地理解他。

开始用另一种眼光来看他。

他造福社会的“天使”行为，不但受到人们的尊敬和爱戴，还给他带来用钱买不到的平静、快乐、健康和长寿，他在53岁时已濒临死亡，结果却以98岁高龄辞世。

洛克菲勒的事例说明，一个人所处的环境不同，他对待金钱的态度也会不同。

一个没有什么钱财的人，或者说总是在为钱发愁的人，他们对于金钱的批判和对金钱有关问题的研究都是出于感觉，有时候甚至是很偏激的。

因为他们的思维中已经像掺沙子那样掺进了由于贫困而仇视金钱的情感。

与此同时，只有真正拥有金钱的人才会了解金钱的缺点以及精神的可贵。

金钱能为人服务，能帮助我们实现人生目的。

我们对于享受，对于欢乐，对于幸福，对于情爱，对于道德，对于公理，对于正义的需求，首先是要产生需求，然后才去追求，而离开金钱，我们的一切人生目的都只能是梦想，而最终演化为满腹牢骚。

然而，如果失去人生目的，金钱就只能是洪水猛兽，只能是人类欲望的帮凶。

犹太人对金钱的认识是人类精神光耀照耀下的金钱和金钱保护下的人类精神，它告诉世人：我们的金钱是我们追求美好生活的工具，我们的精神是物质力量对生活的支持。

不管社会发展到怎样的时代，我们的生活都应该是很有秩序的。

我们的心灵不再是孤苦的妄想大师，我们的财富也不再是原始森林的野兽，我们是依靠愿望和实力在建造未来，我们的一切努力都是为了这个最动人的目的！在我们创造财富的同时也帮助了周围的人；在赚钱的过程中也为别人提供了有价值的服务：在花钱时也给别人提供了工作机会。

君子爱财，取之有道，这是永远充满生命力的真理。

<<犹太人赚钱枕边书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>