

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 图书基本信息

书名 : <<服装店成功经营的183个诀窍>>

13位ISBN编号 : 9787801932297

10位ISBN编号 : 7801932293

出版时间 : 2005

出版时间 : 中华工商联合出版社

作者 : 后东升

页数 : 240

字数 : 190000

版权说明 : 本站所提供之下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问 : <http://www.tushu007.com>

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 内容概要

本书在系统总结美容美发店成功经验和充分吸收国内外先进的管理经验和技术的基础上，从细思量、精包装、出奇招、妙管理、重服务、巧营销这六个方面为你全面系统地提炼出了170条美容美发店经营的成功诀窍。

内容涉及美容美发店的开业筹备、取名装修、经营理念、管理方法、服务技巧、营销策略等方方面面。

书中理论与案例相结合，通俗易懂，且篇幅短小精悍，具有全面性、实用性、可读性、可操作性强的特点。

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 书籍目录

前言第一章 细思量，把准航向好开业  
诀窍1：细致调查，知彼知已  
诀窍2：做好心理上的准备  
诀窍3：美容业对创业女性最适宜  
诀窍4：广收各种相关的开店信息  
诀窍5：列出开业准备的要点  
诀窍6：核对美容美发店开业的必需品  
诀窍7：选对地址上关键  
诀窍8：寻找开店“黄金宝地”  
诀窍9：开店前实施具体祥实的地点调查  
诀窍10：小区内藏大商机  
诀窍11：收集地点情报  
诀窍12：找准商圈才能事半功倍  
诀窍13：花大价钱找个好码头  
诀窍14：分析周围竞争对手的实力  
诀窍15：迎合周边店铺  
诀窍16：比较房租多少  
诀窍17：做一个详细的资金预算  
诀窍18：明确开店的资金组成  
诀窍19：靠自己积蓄一点资金  
诀窍20：选择合伙经营  
诀窍21：精打细算，减少开业初期投资  
诀窍22：申请银行贷款  
诀窍23：利用利率差异降低筹资成本  
诀窍24：不能忽视开店手续  
诀窍25：参考观摩其他美容美发店  
诀窍26：一流设备体现一流品质  
诀窍27：店里人员配置力求少而精  
诀窍28：录用视服务为自己主要工作的员工  
诀窍29：根据自身能力突出服务强项第二章 精包装，尽展店铺新风格  
诀窍30：店铺名称就是店铺的品牌  
诀窍31：给店铺起一个怪趣名称  
诀窍32：店铺名称力求“音、形、意”的完美结合  
诀窍33：根据顾客喜好确定店铺风格  
诀窍34：店面设计要注重整体效果  
诀窍35：体现时尚前卫的设计风尚  
诀窍36：利用色彩抓住顾客的眼睛  
诀窍37：店内配色既要科学又要明快  
诀窍38：表现美容的乐趣  
诀窍39：装饰出醒目高雅的休闲环境  
诀窍40：营造欢乐明快的气氛  
诀窍41：店面招牌设计应醒目  
诀窍42：场地设计要有利于提高工作效率  
诀窍43：从墙、地、顶突出店铺个性  
诀窍44：由内而外呈现美的质感  
诀窍45：内部装饰突出新颖别致  
诀窍46：美体塑身生意大有作为  
诀窍47：最终开一家不同凡响的店第三章 出奇招，市场竞争立潮头第四章 妙管理，有序经营步步赢第五章 重服务，精神物质双丰收第六章 巧营销，顾客自然上门来参考书目

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 章节摘录

64 : 量体裁衣--特别的服装给特别的你 所谓的一流的服装店 , 就是能给每一位顾客最好的服务。

让顾客有宾至如归的感觉 , 这样的服装店因服务一流故等级一流。

表面看来 , 仿佛对顾客所做的服务都差不多 , 而事实上是针对每一位顾客所需做各种不同的服务。

乍看之下并没有什么差异 , 但是却能让每一位顾客觉得自己受到特别礼遇 , 这样的服务知易行难 , 能做到者堪称一流。

某些一流的服装店 , 确实有本领提供这样的服务。

客人一到 , 马上前去开门 , 甚至还能叫出客人的名字 , 嘘寒一番。

客人受到这样的款待 , 往往会觉得自己的特别礼遇 , 心情自然愉快。

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 媒体关注与评论

服务店选址诀窍； 服装店环境装饰诀窍； 服装店陈列诀窍； 以服务招揽顾客的诀窍；  
； 服装店商品促销诀窍； 以店员吸引顾客的诀窍； 以价格招揽顾客的诀窍； 做个成  
功服装店主的诀窍； 服装店选址诀窍； 服装店环境装饰诀窍； 服装店陈列诀窍； 以  
服务招揽顾客的诀窍； 服装店商品促销诀窍；

## <<服装店成功经营的183个诀窍>>

### 编辑推荐

本书将开一家服装店所需的各种技巧归纳整理，将其分为选址技巧，装修设计技巧，服装陈列技巧，促销技巧，定价技巧等几大部分，采用案例说明的方式加以阐述，使读者对其有更加直观的理解。

书中的每一个小案例都是服装店在现实的经营过程中所发生的真实事件，它们就是服装店的真实经营技巧，用这样的案例对经营技巧进行说明使它更容易开启读者的灵感之门。

本书用通俗、简洁的语言，将方便、直接、可行的方法展现在广大读者的面前，相信会对您有所启迪，进而使您的服装店具有超强的竞争力，在市场竞争异常激烈的今天成为您的赚钱旺铺。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>