<<国际商务理论与实务-2008年版>>

图书基本信息

书名:<<国际商务理论与实务-2008年版>>

13位ISBN编号: 9787801818744

10位ISBN编号: 7801818741

出版时间:2008-3

出版时间:中国商务出版社

作者:全国国际商务专业人员职业资格考试用书编委会编

页数:653

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<国际商务理论与实务-2008年版>>

内容概要

《全国国际商务专业人员职业资格考试用书:国际商务理论与实务(2008年版)》采用理论与实 务相结合的编写方法。

全书内容分为四大部分,包括:中国对外贸易、国际贸易、国际贸易实务以及国际经济合作。本书内容全面,通俗易懂,既可以作为经济类管理类本科生、自考生、经济管理干部的学习和培训教材,也适合所有对国际商务知识感兴趣的读者。

<<国际商务理论与实务-2008年版>>

书籍目录

第一篇中国对外贸易第一章中国对外开放与对外经贸发展概述第一节对外开放政策与对外开放格局第二节对外经济贸易的发展第三节发展对外经贸的作用第二章对外贸易发展战略第一节出口商品战略第二节以质取胜战略第三节科技兴贸战略第四节出口市场多元化战略第五节进口商品战略第三章中国对外贸易宏观管理第一节实行对外贸易宏观管理的必要性与管理模式第二节对外贸易宏观管理的法制手段第三节对外贸易宏观管理的经济调节手段第四节对外贸易宏观管理的行政手段第二篇国际贸易第一章对外贸易与经济发展第一节对外贸易在一国经济发展中的重要作用第二节国际贸易是世界各国对外经济关系的纽带和基础第三节对外贸易是。

经济增长的发动机学说第二章 国际分工的产生、发展与学说第一节 国际分工的产生与发展第二节 国际分工产生与发展的条件第三节 国际分工对国际贸易发展的影响第四节 国际分工学说第三章 世界市场商品交换的依据与世界市场的主要趋势第一节 国际价值规律第二节 国家市场向集团市场转变一地区经济一体化第三节 国际投资与国际贸易日益结合第四节 国际服务贸易与技术贸易迅速发展第四章对外贸易政策的演变与理论依据第一节 对外贸易政策的类型与演变第二节 重商主义的贸易政策与理论第三节 自由贸易政策的理论基础第四节 保护幼稚产业的贸易政策与理论第五节 超保护贸易政策的理论基础第六节 贸易自由化与新贸易保护主义的观点第五章 对外贸易管理与政策措施第一节 对外贸易管理第二节 关税措施第三节 非关税壁垒措施第四节 促进出口措施第五节 出口管制措施第六节 贸易条约与协定第六章 世界贸易组织第一节 世界贸易组织成立的背景第二节 建立世界贸易组织的协议...

...第三篇 国际贸易实务第四篇 国际经济合作

<<国际商务理论与实务-2008年版>>

章节摘录

四、扩大劳动就业 发展对外经贸活动是扩大劳动就业的重要手段。

世界上许多国家,都把扩大对外经贸活动作为缓解本国劳动就业压力的手段之一。

我国是拥有劳动力最多的国家,而且物质生产与劳动力生产严重失衡,解决劳动力就业的压力很大, 它关系到政局的稳定、经济能否健康发展等重大问题。

从进口来看,通过进口国内短缺的原材料、设备等物资,使生产规模得以扩大,从而增加劳动就 业机会。

例如,我国是世界上出口纺织品最多的国家,但同时我国也是世界市场上纺织原材料、设备的重要进 口国,如果没有纺织原材料、设备、技术的进口,我国纺织品的生产规模与出口规模都将大大小于现 有规模。

从出口来看,我国出口商品大多属于劳动密集型产品,进料加工再出口在全部出口中已占50%以 上。

可见出口贸易在解决就业问题上发挥了积极的作用。

在今后相当长的一个时期,劳动密集型产品的出口在我国整个出口贸易中,仍将占有较大的比重,同时进料加工再出口将继续发展,进口的设备和生产资料也将增加,这些都可为劳动就业提供越来越多的机会。

从利用外资来看,外商直接投资为中国提供了大量新的就业机会。

据统计,到2002年10月,外商投资企业直接就业的人数已超过2300万人,占全国非农业就业人员的11 %强。

若考虑外商投资进行加工贸易业务所带来的就业机会及国内采购所创造的间接就业机会,则外商提供 的总就业机会更多,这大大缓解了中国农村劳动力转移和城镇就业不足的矛盾。

同时,吸引外商直接投资还为中国培养了大批技术人才。

外商投资企业的技术水平一般都高于我国同类企业的生产技术水平。

较高的技术需要有较高的劳动技能的工人来掌握。

这些工人技术水平的提高,还会通过人员流动传播到其他企业的方式,更大面积地带动全社会劳动者劳动技能的提高。

.

<<国际商务理论与实务-2008年版>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com