

<<说话办事心计学>>

图书基本信息

书名：<<说话办事心计学>>

13位ISBN编号：9787801799791

10位ISBN编号：7801799798

出版时间：2010-12

出版时间：文齐 中国致公出版社 (2010-12出版)

作者：文齐

页数：277

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<说话办事心计学>>

### 内容概要

《说话办事心计学》，成功总是垂青于善于说话和巧于办事的人！  
可以说，会说话会办事是一个人在生存和竞争中获胜的必备本领。  
当你真正掌握了说话办事的“心计”学，你就拥有了成功人生的资本，就一定能在事业上取得成功，  
在人生中找到幸福。

## <<说话办事心计学>>

### 书籍目录

第一章 巧说话，舌头不妨拐点弯：说话心计学1.先看场合后说话2.话不点透，留点悬念3.轻松说“不”4.得体的赞美使你更受欢迎5.幽默点，让大家笑起来6.善意的谎言更美丽7.坚持在背后说别人好话8.有话说在先，事后少麻烦9.反驳别人要使点“心计” 第二章 抬身价，成为别人眼中的“绩优股”：办事心计学1.学会漂亮地推销自己2.让自我介绍成为吸引人的广告3.增加自己被“利用”的机会4.勇敢“秀”出自己5.创造出自己的“不可被替代性” 6.借别人名气抬高自己7.闪亮登场，树立完美形象8.“借光”照亮自己的前程9.抬身价不等于“吹牛皮” 第三章 勤织网。  
你的人脉价值百万：社交心计学1.编织自己的“人脉网” 2.减少敌人就是多交朋友3.“口渴”之前先“挖井” 4.海纳百川，有容乃大5.诚信是一种无形的财富6.多为别人着想7.单打独斗很难成功8.专横少一点，尊重多一点9.人情，一定要做足第四章 会变通，别“在一棵树上吊死”：变通心计学1.世上没有一成不变的东西2.把你的思路打开3.讲规矩但不死守规矩4.不能“在一棵树上吊死” 5.随着时代的脚步前进6.“一根筋”只会四处碰壁7.突破传统的思维模式8.逆向思维能助你拨云见日 9.想象力是无限的10.走别人没走过的路第五章 精选择。  
结交“高含金量”的朋友：交友心计学1.跟“高含金量”的朋友在一起2.近朱者赤，近墨者黑3.距离产生美4.朋友也要“区别”对待5.自己走百步，不如贵人扶一步6.知人知面要知心 7.浅交莫深言，一见难如故第六章 察人心，像特工一样：识人心计学第七章 聚人缘，与什么人都要合得来：职场心计学第八章 耍心眼，爱情需要一点“小聪明”：爱情心计学主要参考书目

## <<说话办事心计学>>

### 章节摘录

第一章 巧说话，舌头不妨拐点弯：说话心计学1.先看场合后说话通常不是说给自己听，而是说给别人听。

既然如此，你又怎么能不去考虑一下别人听了这些话，会有什么样的感受呢？

不懂“心计”的人说话，总是不掩饰自己的情绪，不管什么场合，也不问对象是谁，不考虑说话会引起什么后果，心里有什么就说什么，直来直去，想说啥就说啥，结果无意中便得罪了别人。

在客客气气的社交谈话中，直话直说是致命伤。

别误会，这不是在鼓励说谎。

这里讲的是一种高深艺术，一种和斗牛相似的艺术。

餐桌谈话的高手能够像斗牛勇士一样，挥洒自如地应付、闪避灾难。

有这样一个善于闪躲质问的人，他的本领令了解他的人都要大喊一声“太妙了”。

例如，如果有人问他：“你可曾读过《堂吉诃德》？”他会回答：“最近不曾，”其实他根本没读过，然而谁会煞风景破坏融洽的谈话？

另有一次，有人问他可曾读过但丁的《神曲》中的地狱篇，他回答：“英文本没读过。

”旁人不禁肃然起敬。

他这句百分之百的真话会让人产生3种误解：他读过这诗篇；他精通14世纪的意大利文；他是文学纯粹主义者，不屑读翻译本。

## <<说话办事心计学>>

### 编辑推荐

最简单有效的说话学问与办事技巧。

<<说话办事心计学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>