

<<办事三靠>>

图书基本信息

书名：<<办事三靠>>

13位ISBN编号：9787801796905

10位ISBN编号：780179690X

出版时间：2008-9

出版时间：中国致公出版社

作者：孙启凡

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<办事三靠>>

内容概要

这个社会充满了机会和陷阱，想要生存和发展，究竟什么最重要？

雄厚的财富虽然令人羡慕，却很可能在一夜之间倾囊散尽。

显赫的背景可能让人一时风光，却难以赢得别人真心的尊重，更容易惹祸上身。

无论是钱还是人，都是靠不住的。

只有自己一身过硬的能耐，才是你安身立命的根本。

而这种能耐，便是办事的本领。

办事能力的高下是人与人的分水岭。

善办事者，能将千头万绪都梳理得井井有条，朋友遍天下，让一切社会资源都为我所用，能够在关键时刻游刃有余，克敌制胜。

反观不善办事者，则往往会被事情牵着鼻子走，处处碰壁，最终陷入四面楚歌的困境。

这两类人在事业上的结局也是显而易见的。

不用说也知道，成为一个善于办事的“能人”，一定是你的目标。

不过，修炼任何一门功夫，总是需要掌握门径的。

如果摸不准重点，找不到路子，胡子眉毛一把抓，绝不会有好的结果。

这也就是为什么大多数人付出了毕生的心力，也没有成功的症结所在。

复杂的道理讲起来反而很简单，办事的本领有千万种，但是其中却也存有三种最核心的技能。

首先，你要拥有足够长的社会触角，并能准确地找到最合适的资源。

关系，是办事的敲门砖。

其次，你要拥有一副能说会道的巧嘴，能够说服别人，取得对方的信任。

口才，是办事的润滑剂。

最后，你还要能够具备办事情所须要的各种“手腕”。

手腕，是办事的杀手锏。

<<办事三靠>>

书籍目录

办事三靠之关系篇 第一章 办事：关系比能力更重要 1. 成功是一本厚厚名片簿 2. 忽视人际关系的代价 3. 伸出合作之手 4. 让朋友为你砖加瓦 5. 善借他人之力 6. 帮人就是帮己 7. 红花还要绿叶扶 8. 随时随地结交新朋友 9. 筛选自己的人际关系网 10. 多结交比自己优秀人 第二章 人气决定运气 1. 朋友是一种宝贵资源 2. 多结交能为自己贴金的朋友 3. 慧眼识能人，你会站得更高 4. 与人联手，你会力量倍增 5. 别让自己陷于孤立 6. 救人一难，胜造七级浮屠 7. 大度之人可赢得人气 第三章 用心储备人际资源 1. 扩大交际范围 2. 交友应具备的素质 3. 交友的基本策略 4. 鉴别朋友的技巧 5. 交友的层次要求 6. 处理好朋友间的“麻烦” 7. 朋友也要讲客套 8. 哪些朋友应尽早断绝往来 第四章 人帮人，上青云 1. 没有一个人是万能的 2. 多向他人请教 3. 把自己这一面打磨好 4. 主动和陌生人交往 5. 跑到对方位置看自己 6. 找到与对方的结合面 7. 做个正反两面兼顾的好领导 办事三靠之口才篇 第五章 办事说话，能方能回 第六章 办事：三分靠做，七分靠说 第七章 说服的技巧和法则 第八章 屡试不爽的办事口才十二诀 办事三造之手腕篇 第九章 如何把握办事的惊讶 第十章 办事心眼儿要灵活 第十一章 打动对方，你就胜券在握 第十二章 沉着冷静，随机应变

<<办事三靠>>

章节摘录

第一章 办事：关系比能力更重要忽视人际关系的代价一个人能否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

社会上有这么一种人：他们能力超群，见解深刻，才华横溢，但同时他们也恃才傲物，认为自己比别人优秀，是不可或缺的人，因此狂妄自大，不能很好地与周围的人处好人际关系。

这种人虽然很优秀，却总是与成功擦肩而过。

如果有人问这样的问题：一般人才与顶尖人才的真正区别在哪里呢？

肯定会有相当多的一部分人毫不犹豫地回答，是才能。

他们甚至会瞪大眼睛发出疑问：除了能力，难道还有别的？

因此，在成功的天平上，他们会把所有的砝码都摆在能力一边，忽视品德，忽视人际关系，忽视其他的种种。

然而，就在这种人自以为是、不可一世的时候，培养了无数成功人士的哈佛大学商学院的一个调查恐怕会让这些人大跌眼镜：在事业有成的人士中，26%靠工作能力，5%靠家庭背景，而人际关系则占69%。

可见，要想成为出类拔萃的顶尖人才，并不能仅仅靠提升才能，更重要的是拓展你的人际关系，提升你的人脉竞争力。

只有这样，你才会脱颖而出，取得事业的成功。

相对于专业知识的竞争力，一个人在人际关系、人脉网络上的优势，就是人脉竞争力。

哈佛大学为了了解人际能力对一个人成功所扮演的角色，曾经针对贝尔实验室顶尖研究员做过调查。

他们发现，被大家认同的专业人才，专业能力往往不是重点，关键在于“顶尖人才会采取不同的人脉策略，这些人会多花时间与那些在关键时刻可能对自己有帮助的人培养良好关系，在面临问题或危机时便容易化险为夷”。

他们还发现，当一名表现平平的实验员遇到棘手问题时，会去请教专家，但却往往因为没有回音而白白浪费时间；顶尖人才则很少碰到这种问题，因为他们在平时就建立了丰富的人际关系资源网，一旦前往请教，立刻便能得到答案。

<<办事三靠>>

编辑推荐

关系——是办事的敲门砖；口才——是办事的润滑剂；手腕——是办事的杀手锏。

《办事三靠:靠关系·靠口才·靠手腕》将最实用、最常用、最具有操作性的办事技巧倾囊相授，将微妙的办事智慧用通俗的语言、生动的事例娓娓道来，让你在最短的时间内成为一个老练的办事高手。

<<办事三靠>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>