

<<丹尼尔.肯尼迪思考工具>>

图书基本信息

<<丹尼尔·肯尼迪思考工具>>

内容概要

丹尼尔·肯尼迪是闻名世界的企业顾问。
他在美国商业界的绰号叫“百万富翁制造者”，因为他的商业策划和他撰写的威力巨大的商业信函，动辄即为客户带来上百万、上千万美元的收入。

他是撰写商业推销信的顶尖高手。
他为客户撰写各种销售信函，佣金为15000美元到25000美元，还有版税及和绩效挂钩的佣金。

丹尼尔·肯尼迪的“商业计划思考方法”是一个强大的商业工具。
借助这个工具，你可以轻松地设计你的营销计划。
你能得到：一个最好的USP（与众不同的销售口号）、一封超级销售信函，还有相关的强有力的销售策略。

自从这本书首次出版以来，出现了无数的“成功故事”，故事的主角来自几乎每一个行业和每一个销售职位。

<<丹尼尔·肯尼迪思考工具>>

书籍目录

序言

步骤1:汇集正确的信息

步骤2:推介你的信息

步骤3:选择恰当的推销目标

步骤4:证实你的案例

步骤5:将你最好的一面展现出来

步骤6:获得免费的广告

步骤7:求变 变得更时尚

步骤8：“穷小子”营销策略

步骤9：使整个客户价值最大化

步骤10：鼓励口头传播，树立口碑

步骤11：创造短期内的销售高潮

步骤12：新的营销技巧

步骤13：聘请和解聘专家

终极营销计划思考清单

<<丹尼尔.肯尼迪思考工具>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>