

<<博弈论与经济学>>

图书基本信息

书名：<<博弈论与经济学>>

13位ISBN编号：9787801629845

10位ISBN编号：7801629841

出版时间：2005-4-1

出版时间：经济管理出版社

作者：(法)克里斯汀·蒙特、丹尼尔·塞拉

页数：335

字数：592000

译者：张琦

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<博弈论与经济学>>

### 内容概要

本书涵盖了非合作博弈理论、合作博弈理论、进货博弈和试验博弈。

各种文献上的最新进展也包括了进来，即使在本书属于比较传统的部分，我们也尽量把一些受到忽视的话题囊括进来，如前向归纳、讨价还价中的“外部选项”角色都属此类。

本书用大量的篇幅论述几个专题，而这些专题在其他教材中几乎根本不予讨论或者仅仅是总结性地一笔带过：即联合博弈，进化博弈理论，实验博弈。

在本书这种水平的教材中，全面而综合地介绍合作博弈理论似乎是很受欢迎的，把诸如内生形成这样的话题包括进来有助于把合作博弈理论与标准的分析框架联系起来。

给予一些诸如进化博弈和博弈中的实验这样的新课题以一定的篇幅与强调，反映了本领域研究和进展的最新趋势。

本书的难度适合较高水平的研究生。

我们力求在文字表述或直观表述与更为严格的表述之间找到最佳的结合。

我们在给出理论的同时，还给出了大量的经济应用，一般而言集中精力于近期的工作上。

经济学的各种领域都给出了时髦的例子，如在产业组织理论、国际贸易和贸易政策理论、劳动经济学以及公共经济学等等领域当中。

我们努力使本书能够包括各种在不对称信息和合约理论中应用博弈论的例子。

一些属于当代经济学分支的特殊专题，比方说道德风险、发信号和机制设计等等，分别与各种情况下使用的均衡概念相对应而遍布本书的各个角落。

<<博弈论与经济学>>

作者简介

克里斯汀·蒙特 (Christian Montet) 是法国蒙彼利埃大学经济学教授

## &lt;&lt;博弈论与经济学&gt;&gt;

## 书籍目录

图表目录致谢引言 1.1 为何需要一本新的教材 1.2 本书的五个显著特色 1.3 本书的结构安排及可供选择的课程设计 1.4 给读者的建议公式与符号第一章 预备知识 1.1 博弈论入门及本书的结构 1.2 本书的详细内容 1.3 博弈的正视表述 参考文献第二章 最优分散决策 2.1 占优策略均衡 2.2 重复剔除占优和反向归纳法 2.3 安全第一 2.4 应用 参考文献第四章 完备信息和完美信息下的非合作博弈 3.1 纳什均衡：理论和早期应用 3.2 扩展：随机化和相关 3.3 重复博弈 3.4 子博弈完美：精练1 3.5 应用 参考文献第四章 不完美信息或不完备信息的非合作博弈 4.1 不完备信息博弈：贝叶斯均衡 4.2 完美和序贯：精练2 4.3 前向归纳：精练3 4.4 应用 参考文献第五章 讨价还价：从非合作博弈到合作博弈 5.1 讨价还价的策略式博弈 5.2 讨价还价的公理化模型及纳什程序 5.3 应用 参考文献第六章 联盟：合作与非合作博弈 6.1 联盟博弈简介 6.2 占优方法：核及相关的概念 6.3 估值方法：夏普里值及其扩展 6.4 内生联盟结构与联盟的形成 6.5 应用 参考文献第七章 演进式博弈和学习第八章 实难博弈

## &lt;&lt;博弈论与经济学&gt;&gt;

## 章节摘录

某种最初的关系，这里的知识源于由公理推导出的命题。

本书的第二章、第三章和第四章研究非合作博弈。

第五章致力于所谓的博弈，我们将研究纯的非合作博弈和合作博弈，并寻求这两大类博弈之间的联系。

在第六章，我们把主要精力放在参与者之间的串谋上，研究这一问题的经典框架是由合作博弈理论提供的，但是最近关于外生串谋的形成的分析却既用到了合作博弈的理论也用到了非合作博弈的理论。第七章我们再来探讨非合作博弈，但是从一个非常不同的角度来探讨，即新兴的“进化博弈理论”(evolution game theory, EGT)。

最后，在第八章我们考虑两大类博弈的实验研究。

1.1.3 博弈论与决策论的区别 在某种意义上，博弈论(关于多个参与者之间相互影响的决策的分析)可以被看做是决策论(关于单一参与者决策的分析)的一般化，决策论也可被认为是一种双人博弈，只不过其中一方是一个虚拟的参与者--“自然”，它基于一种决定“自然状态”的随机装置而决策；另一方的效用由他(她)的决策和自然状态共同决定。

然而，博弈论和决策论有一个重大区别：在决策(决策论)问题中，不确定性只来源于“自然”的行动(随机步)，并且决策者对各种“随机步”的可能性有外生的信念(beliefs)。

相比之下，在各个决策者进行决策的博弈状态中，每个决策者对其对手决策的预期是外生的，这样就有了“策略不确定性”。

博弈论的根本难点在于这一特性：一般而言，参与者行动间的相互牵连(implications)取决于其他参与者的行动；而这些行动他们是观察不到的，从而只好去预料。

“策略不确定性”意味着每个参与者不仅要考虑整个博弈的结构，而且还要考虑其他参与者的行动。参与者的“策略性行为”是指一种反映的程度——即他(她)的行动和信念反映他(她)把外部环境把握为一个有着策略不确定性的非合作博弈而非一个决策问题的程度。

然而，在有些特殊的外部环境中博弈的这种策略不确定性可以被忽略，并且可以以非常规范途径定义一种参与者的最优分散化决策。

第二章就给出这种对于非合作博弈的最初的分析。

问题在于：对于孤立的(isolated)、完全不考虑他(她)的对手如何决策而选择自己的策略的参与者来说，我们应该给他们指定什么样的行为？在这种分散化的情形下只须运用理性的观点就可以确定参与者的非合作行为。

在这里最为重要的不仅包括“占优”的问题，还包括“安全”(在某些特殊的情形下)的问题。

1.1.4 理性行为、信息与均衡 到目前为止，我们已经提到过“理性的”参与者，然而，我们在一个相互作用的环境中怎么来定义“理性”？当博弈论专家们说参与者是“理性的”时，他们的意思只不过是说参与者“前后一致地”(consistently)做出选择。

很明显，一个前后一致的参与者可以这样来描述：在给定他(她)对于“外部环境”的信念后他(她)最大化自己的报酬。

事实上，这种参与者自己头脑中的推理过程可以假想地分解为两个步骤，这两步运用两种形式截然不同的理性。

“认知”(cognitive)理性保持参与者可得到的各种信息和他们的信念之间的一致性，这一概念是指参与者的对一个相关环境形成信念的能力(他们对于博弈情势的把握)。

与此相对应，“仪器”(instrumental)理性保持给定的机遇和固定的偏好之间的一致性，这个概念是指参与者从既定的信念中推导出他们的策略的能力(Walliser, 1989)。

把这两种形式的理性结合起来，参与者就能够在他们对于博弈规则既定的预期及博弈进行的环境下，减少他们关于其

## <<博弈论与经济学>>

### 媒体关注与评论

如果你是自学本书不是跟班上课，那么你就要看看自己是否有必要的数学与经济学背景。就学习本书的先决条件而言，一个学期的微积分、最优化、数理统计以及中级微观经济学知识或许是必读的。

在所需数学水平较高的地方（这一点并不常见），都有附录来弥补缺失的注解。

我们自然建议读者按照我们写书的顺序去读书。

不过你也可以跳过某些章节，尤其是比较难的那些，这样不会影响到对本书的理解。

还有，我们强烈地向学生建议，在网上作练习时要尽力去思考，不要先看答案。

## <<博弈论与经济学>>

### 编辑推荐

如果你是自学本书不是跟班上课，那么你就要看看自己是否有必要的数学与经济学背景。就学习本书的先决条件而言，一个学期的微积分、最优化、数理统计以及中级微观经济学知识或许是必读的。

在所需数学水平较高的地方（这一点并不常见），都有附录来弥补缺失的注解。

我们自然建议读者按照我们写书的顺序去读书。

不过你也可以跳过某些章节，尤其是比较难的那些，这样不会影响到对本书的理解。

还有，我们强烈地向学生建议，在网上作练习时要尽力去思考，不要先看答案。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>