

<<谈判高手就是你>>

图书基本信息

书名：<<谈判高手就是你>>

13位ISBN编号：9787801628473

10位ISBN编号：7801628470

出版时间：2004-04-01

出版时间：经济管理出版社

作者：李筱媛,张明

页数：208

字数：101000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判高手就是你>>

内容概要

工商业的繁忙，人与人之间的相处难免会产生一些摩擦，意见不合。一般人若遇到伶牙利齿的狠角色，经常会不知所措，忍让对方的结果，反而让对方得寸进尺，进而失去自己应有的权利。

现代人虽然重视自我的自立想法，但是，如何不被他人的言语所击败呢？

本书针对各种谈判技巧，加以分析说明，若能善加灵活运用，只要能掌握住谈判的原则和时机，问题就能迎刃而解。

<<谈判高手就是你>>

书籍目录

作者序第一章 谈判导论 1 谈判的定义 2 为保要谈判 3 谈判的重要性第二章 认识谈判 1 谈判的种类 2 谈判的时机与形式第三章 谈判的策划与准备 (一) 1 谈判的目标及原则的确立 2 谈判的场合、时间与座位的安排 3 谈判的方式和议程的建构第四章 谈判的筹与准备 (二) 1 谈判成员的选派与整合 2 资料/信息的搜集和管理 3 熟稔与谈判议题相关的法规第五章 谈判的基础活动 1 谈判的城市与观察 2 熟悉谈判对手的特性与需求 3 谈判的资料库第六章 如何谈判 1 把握发问的时机与原则 2 聆听谈判对手的弦外发音 3 适当的发言及答复第七章 谈判的策略 1 谈判的要素第八章 谈判的战略与战术 1 谈判的目标、战略与战术 2 培养谈判人才的重要性参考书目

<<谈判高手就是你>>

媒体关注与评论

书评谈判高手就是你——谈判必备工具书，抓住谈判的最佳时机，灵活地运用谈判技巧，掌握住谈判要点，一切问题便能迎刃而解。

本书针对各种谈判技巧，加以分析说明，若能善加灵活运用，只要能掌握住谈判的原则和时机，问题就能迎刃而解。

<<谈判高手就是你>>

编辑推荐

谈判高手就是你——谈判必备工具书，抓住谈判的最佳时机，灵活地运用谈判技巧，掌握住谈判要点，一切问题便能迎刃而解。

本书针对各种谈判技巧，加以分析说明，若能善加灵活运用，只要能掌握住谈判的原则和时机，问题就能迎刃而解。

<<谈判高手就是你>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>