

<<人性的弱点>>

图书基本信息

<<人性的弱点>>

内容概要

要常阅读这本书，把这本书看作是如何沟通人与人之间的关系的活用手册。
无论什么时候，如果你遇到一件特殊的问题时——诸如如何管理小孩子……如何妻子顺从你的意思…
…如何满足一个气愤的顾客……这都是些学会遇到的事，当你翻开这本书，试着做其中的某项提议，
说不定就会有奇迹的发现。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基出生于1888年11月24日，逝世于1955年11月1日，享年67岁。

是美国著名成人教育家。

他运用心理学知识，对人类共同的心理特点进行探索和分析，开创和发展了一种融演讲术、推销术、做人处世术、智力开发术为一体的独特的成人教育方式。

卡耐基所著载誉世界的《人

<<人性的弱点>>

书籍目录

如何从这本书里获得最大效益原著序——戴尔·卡耐基第一篇 与人相处的基本技巧 1 急于称赞，迟于寻错 2 发自内心的赞赏 3 适应环境，引起渴望 提要：与人相处的基本技巧第二篇 处处受欢迎的6个秘诀 1 真诚地关心他人 2 充满人情味的微笑 3 都认为自己的名字很重要 4 “两个耳朵一张嘴”——多听少说 5 搔人就搔到痒处 6 用喜欢来换喜欢 提要：处处受欢迎的6个秘诀第三篇 与人合作的12种方法 1 小事不值得与人争辩 2 揭人伤疤绝非易事 3 勇于承认自己的错误 4 以友善来接受他人 5 让对方开口就说：“Yes” 6 给别人多说话的机会 7 让你的主意姓他的“姓” 8 坐在对方的位子下盘棋 9 理解对方的意念和欲望 10 激发人的高尚动机 11 好的观点也需要“作秀” 12 激发胜过他人的欲望 提要：与人合作的12种方法第四篇 更好地说服他人的9个技巧 1 先称赞，后批评 2 旁敲侧击胜过当头一棒 3 先责己，后责人 4 没有人喜欢受人指使 5 顾全对方的面子 6 为每一次歌唱喝彩 7 打顶“高帽”给他戴 8 用信任来改正他的错误 9 人有时被玩具所统治 提要：更好地说服他人的9个技巧第五篇 请求别人帮助的7条妙招 1 创造奇迹的信件 2 巧妙应酬的学问 3 让热忱充满内心 4 如何轻松地接近他人 5 有几个人是真正会说话的人 6 迂回地表达你的目的 7 利用人的心理变化来化解不顺 提要：请求别人帮助的7条妙招第六篇 合作与竞争的10条忠告 1 被容纳是心理的渴望 2 合作与竞争的魅力 3 本事再大，也需要人照应 4 从来没有人会踢一只死狗 5 让我们请别人来批评 6 对待不公平批评，只是笑一笑 7 不要再上第二次当就好 8 人的心理具有双重性 9 原谅仇人感激恩人 10 人类的天性是容易忘记感激别人 提要：合作与竞争的10条忠告第七篇 使你的家庭更快乐的6种方法 1 喋喋不休是婚姻的坟墓 2 爱就是给对方自在 3 有要批评你的另一半 4 爱，在于真诚的欣赏 5 从琐碎细微处见真情 6 夫妻间也要彬彬有礼 提要：使你的家庭更快乐的6种方法

<<人性的弱点>>

编辑推荐

在阅读《戴尔·卡耐基人性的弱点》（纪念珍藏版）的过程中，一同在卡耐基的以人性作实验主题的实验室里，挑战你旧有的思维模式，处事方法，实在是受益非浅。可以说这本书由万人的经验与智慧累积出来的结晶，往后，甚至包括你、我、他的。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>