

<<像温州人一样思考>>

图书基本信息

书名：<<像温州人一样思考>>

13位ISBN编号：9787801417602

10位ISBN编号：7801417607

出版时间：2011-2

出版时间：台海出版社

作者：博锋

页数：214

字数：157000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<像温州人一样思考>>

### 内容概要

打碎铁饭碗，我要当老板。

“有钱就去当老板，没钱借钱来当老板，打工想着当老板。  
当了老板还想当大老板。”

不一样的思考方式，不一样的观念，这就是最会赚钱的温州人——生意场上的常胜将军。

中国改革开放以来，世界经济走一步，中国经济走两步，浙江经济走四步。  
温州经济走六步。

生活在中国黄金海岸线中段的“东方犹太人”，向来为人低调。  
不张扬、不显富，这是他们的一种处世哲学。

温州人赚全世界的钱，全世界为温州人赚钱。

## <<像温州人一样思考>>

### 书籍目录

- 1 对于生存的思考：命运要把握在自己手中
  - 打碎铁饭碗，我要当老板
  - 主宰命运，吃点苦算什么
  - 始终清楚自己的需要
  - 一步一个脚印地往前走
  - 只有学习，才能主宰命运
  - 对自己完成不断地超越
  - 在合适的时候作出最合适的决定
  - 忍，是心头的那把刀
  - 不怕没钱赚，就怕不想赚
  - 睡得地板，当得老板
  - 白手起家，射中你的箭靶
  - 有的放矢、实事求是的温州人
  - 谋事在人，成事也在人
- 2 对于利益的思考：薄利、暴利都是“利益”
  - 天底下没有“无利”的生意
  - 钱都是由小到大一分一分挣出来的
  - 有时候赔钱也是赚钱
  - 放下面子，没有什么不可以做
  - 由小生意到大市场的思考
  - 微利是图的温州人
  - 记住“手里的钱永远赚不够”
  - 温州人相信“思维决定一切”
  - 开放与关闭，温州的悬念
  - 开门红与代代红的博弈
- 3 对于竞争的思考：只有竞争，才会有发展、进步
  - 在竞争里，风险与机遇并存
  - 要在竞争里胜出，要抓住先机
  - 无所畏惧，敢于蛇吞大象
  - 从来都是快鱼吃慢鱼
  - 竞争中最关键的是务实
  - 技术可以复制，文化不能抄袭
  - 面对失败的最佳心境
  - 在竞争的泥水中行舟
  - 机会只给有准备的人
  - 清楚自己的每一个脚步
  - 自省给温州人带来的竞争优势
  - 虚拟经营你的商业帝国
  - 局部领先也是一种领先
- 4 对于市场的思考：市场是“不择手段”的战场
  - 迎合市场的需要才会有发展
  - 落后就有市场，就有利润
  - 抢政策之前，借政策之力
  - 敢于玩手腕，敢于标新立异
  - 热门里的大玄机

<<像温州人一样思考>>

打造强势品牌，才能分得市场蛋糕

从模仿到创新

人只有看得远，才能真正走得远

天南海北是我家

背靠大树抢夺市场

从信息里发现机会

有所为，有所不为

哪里有商机，哪里就有市场

身份是可以租借的

人多的地方，生意不可能会少

5 对于诚信的思考：诚信是“活着”的唯一出路

温州的诚信之败

做事先做人，诚信为根本

只有口碑才能造就丰碑

把信誉翻过来就是财富

客户究竟是什么

以德经商，以赢天下

零退货，重新树立起的信誉

6 对于人际的思考：在趋同的利益下共赢

钱，只有大家赚才是真的赚

分工合作是最有效率的赚钱法则

温州人，抱团打天下

人才就是靠人为自己敛财

天底下没有陌生人

以和为贵，温州人讲究和气生财

重情守信实际上就是一种融资

## &lt;&lt;像温州人一样思考&gt;&gt;

## 章节摘录

打碎铁饭碗，我要当老板温州，在浙江的两大城市——宁波和杭州的夹缝中生存。然而，它既没有宁波那样的政策扶植，也没有杭州那样得天独厚的自然环境。

“叫天天不应，叫地地不灵”，这就是温州人生存环境的真实写照。

残酷的环境给温州人带来很多磨难，但也同时磨炼了温州人的意志，改变了他们的思想。

靠天靠地不如靠自己，要想生存必须自己掌握命运。

金饭碗、银饭碗，还是国家给的铁饭碗也罢，始终都是将命运寄托在别人的掌控之中。

要想改变命运，就要打碎饭碗，自己成为主宰命运的掌舵者。

20世纪80年代，全国上下人人都想捧着“铁饭碗”，过上衣食无忧的日子。

对于温州人来说，温州的饭碗再铁也“铁”不过近邻“两座大山”的铁饭碗。

近邻人家的铁饭碗是“精钢”打造的，而自己的铁饭碗是“废钢”打造的，死守着这破碗，就别想有出头之日。

温州人别无选择，只有求变。

不甘居于人后的温州人率先砸碎了铁饭碗，自断后路，义无反顾地投入商海之中。

按照温州人的逻辑思维：再铁的铁碗，终究还是和别人要饭吃，既不理直气壮，又要看别人脸色。

说不定哪天主家不高兴了，自己就要饿肚皮。

与其做讨饭的人，不如做施舍的人，不如干脆给自己打工，自己做主，自己的前途自己说了算。

在这样的思维方式影响下，温州人成了打碎铁饭碗、下海当老板的先锋。

1980年年底，薛林华从部队退役，被分配到温州老家的市检察院，当上了一名检察官。

检察官的工作可是个实打实的铁饭碗。

就是放在今天，有多少人挤破脑袋去争这个位置都争不上。

所以，薛林华战友来看他的时候，都不无羡慕地说薛林华谋得了一个好差事。

但是，薛林华却不这么想。

晚上躺在床上睡觉的时候，薛林华翻来覆去睡不着，心里就想：“检察官这饭碗，稳当是稳当，可是这碗里能盛多少饭、盛什么饭，我可说了不算。

单位今天给我肉吃，我就吃肉，明天给萝卜吃，就只能吃萝卜，这可不行。

要是这样混下去，这一辈子只能这样了。

”结果，薛林华把到手的铁饭碗往地上一丢，背上行李卷下海了。

薛林华的第一站是深圳。

几经奔波，薛林华找到一家广告公司，做起了业务员。

但是，一无经验、二无关系，干了两个月，薛林华没有做成一笔业务。

他觉得自己不适合这一行，再熬下去也是白费时间，不如转行，于是就离开了广告公司。

后来，薛林华相中了一家贸易公司。

他筹措了5万元以承包的形式成了这家公司的一个部门经理。

在当时，5万元可不是一个小数字。

薛林华也是咬着牙，顶着压力豁出去了。

但是，这一次薛林华又失败了。

他在做第一笔生意时就被骗了30万元。

尽管贸易公司帮他承担了一定的损失，但是薛林华仍然受到很大打击。

不过，通过这次的失败，他意识到，这条路自己还是走不通。

没过一年，薛林华从贸易公司退出了。

朋友们还有以前的战友知道消息后，都埋怨薛林华，原本有着好好的铁饭碗，不捧住了、把牢了，还把它给丢了，然后跑出来找罪受。

这些话并非全无道理，薛林华每每想起来，心里也不是滋味。

不过，他不后悔。

因为薛林华知道自己想要的不是盛饭的器皿，而是要做那个决定自己“吃什么饭”的人。

## <<像温州人一样思考>>

接下来，薛林华陆续在音像业、房地产业进行尝试。尽管同样没有取得成功，但是他在这中间学到了很多，比如如何与客户洽谈起草协议、如何协调各方关系等。

最重要的是，薛林华接触到很多海外投资商。

这为薛林华事业的崛起打下了很好的基础。

1992年，邓小平南巡武汉、深圳、珠海、上海等地，发表了重要讲话，呼吁经济改革。

此时的薛林华已经今非昔比，头脑里已有了捕捉机会的意识，他敏锐地觉察到深圳地产业所具有的潜力。

于是，薛林华决定在房地产业干出一番作为。

薛林华通过之前积累下来的人脉关系，在短时间内聚集资本，投资地产。

人，只要不懈地努力，终有一次会成功。

这一次，薛林华成功了。

邓小平南巡后，深圳的房地产业大振，薛林华的投资也带来了成倍的利润。

紧接着，薛林华收购了粤海集团下属太阳能开发公司80%的股份，成为该公司第一大股东，注册资金也从原始的100万元追加至1000万元。

因为有了前期的积累，薛林华办起了投资咨询公司，真正的成为一个决定自己饭碗盛什么饭的人。

对于薛林华来说，如果死守着检察官的职务，衣食无忧确实可以做到，可是也许一辈子就被拴死在小职员这个位置上了。

而对于所有温州人来说，如果抱着铁饭碗不放，那么整个温州就被拴死在不上不下的境地上了。

当上天没有给你得天独厚的资源的时候，实际上就是在暗示你换一种方式去取得成功。

这就是温州人的思维，这就是温州这个“叫天天不应，叫地地不灵”的小城市能成为全国最富裕的地方的原因。

时至今日，温州人“当老板”的意识已将沿袭了下来，砸不砸碎铁饭碗已经不重要，重要的是去闯荡，去做出自己的一番事业，让自己成为命运的主人。

正所谓“不要乌纱要铜板”，与其守着铁饭碗，不如自己为自己挣饭碗，这就是温州人的核心思维。

如今，对于温州人来说，铁饭碗已经不存在了，更不需要去砸碎铁饭碗了。

但是“当老板”的观念已经在温州人的思维里打下了深刻的烙印。

而且对于温州的年轻人而言，这种自主创业的思想更为强烈。

1983年，在西北大学的校门口，出现了一位补鞋的温州姑娘。

她的生意出奇得好，大学生们都很愿意找她补鞋。

一些接受正统教育的大学生都对这位补鞋姑娘一半是不理解，一半是同情。

有一天，一位大学生来到她的摊前补鞋，且怜香惜玉地说：“姑娘，你这么年轻，怎么不去找份工作，在大庭广众之下给人家补鞋，不觉得难堪吗？”

温州姑娘只是细心地补着鞋，并没有抬头：“自己挣饭吃，这有什么难堪的？”

一个大学生穿着破鞋，这才叫难堪呢！

大学生有些语塞：“那你以后打算干什么？”

“当老板啊，将来我要有自己的鞋店”，姑娘边说边把鞋给大学生试穿，试穿后，觉得合适，这让姑娘开心地说道，“实话告诉你吧，我毕业后也干过许多工作，但觉得都没有自己为自己干实在。

这些年补鞋我走过了很多地方，但还是大学校园生意最好，今后我要是开公司也要在大学边上！”

大学生感到非常惊讶，仔细打量着这个补鞋姑娘，根本无法想象，在她的内心世界会有一个这么远大的梦想。

这就是温州的年轻人，“创业当老板”的意识已经融进了他们的血脉。

现在，社会上其他城市的人在提起温州人时，就会有这样的说法，温州人骨子里就有一根创业的神经，而且这根神经无时无刻不在提醒他们，只有创业，才会有出路。

创业精神成了新一代温州人的思想基础。

只要血液里流淌着自主创业的思想，就会朝着创业的方向不断努力，而财富也就会在不远的地方等着你。

<<像温州人一样思考>>

在温州人的脑子里，创业思维已经深入骨髓了，只有创业，才能有出路，才能到达成功的彼岸。

“十个温州人中九个是老板，还有一个准备当老板。

”想靠别人终究靠不住，最终还得靠自己，这样才会有激情与动力去开创自己的事业。

.....

<<像温州人一样思考>>

编辑推荐

近20年来，中国的温州发生了翻天覆地的变化，它的变化让世人震惊。如今的温州和二十年前的温州相比，简直就是云泥之别。是什么样的精神，什么样的力量让温州跳跃式的发展呢？是创业者，是企业家，是千千万万的温州人。温州人成功了，但是他们不相信一夜暴富，他们只相信持之以恒的努力；他们不相信空穴来风，只相信自己的坚持不懈。他们从点滴做起，一步一个脚印地向前走，走向希望，走向成功。本书能够带领读者走进温州人的世界，走进他们成功的背后，理解他们成功的秘诀。



<<像温州人一样思考>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>