

<<成大事赢在做事策略>>

图书基本信息

书名：<<成大事赢在做事策略>>

13位ISBN编号：9787801414298

10位ISBN编号：7801414292

出版时间：2002-10

出版时间：台海出版社

作者：红日

页数：243

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成大事赢在做事策略>>

### 内容概要

策略是什么？

是为了达到成功、实现目标的工具：是建功立业、成大事的资本：是圆融通达的处事智慧。

凡能做大事者，皆能攻防兼备，擒住难题，顺势而动。

在无声无息中扑向成功的界碑。

天下大事都是人做出来的，从来不会从天上掉下来，因此，你只有在大事中动尽脑筋，用最智慧的策略，才能够为自己打开人生的一扇扇大门。

你会从本书中找到你所需要的秘诀，让自己变成强者……策略是做人的智慧，做事的技巧，善用策略才能成大事。

做人做事离不开策略和手段，本书中的所谓策略和手段非阴谋诡计，而是攻克难关的一种制胜之法，这就是说，没有策略和手段的做人做事，一定是做到哪儿算哪儿，做到怎样算怎样，全凭自己的运气来，失败率自然不少。

世上当然不会有人总是抱着“撞大运”的心态去做人做事。

所以，做人做事一定要有一个运筹、谋划和权变的过程，这个过程也就是选择和施加手段的过程。

## <<成大事赢在做事策略>>

### 作者简介

红日，浙江台州人，曾任团县委宣传干事，地委妇联维权干部，公安处警纪执法监督员。现在北京专职写作。

发表主要作品：长篇小说：《触潮》、《寡居》、《卖官》等。

长篇纪实文字：《死囚遗书》、《囚犯忏悔录》、《少年犯忏悔录》、《花季无痕》等。

社科类

<<成大事赢在做事策略>>

书籍目录

第一章 做人做事的最佳方法 找一个值得模仿的完美榜样 一个人的成功离不开他人的帮助 不要做别人的影子和回声 大功重赏中勿妄自尊大 给傻子让路 拐弯抹角的办事技巧 将小事当成大事办 做正确的事比正确地做事更重要 最关注的是“毛毛雨” 犯罪 如何听取他人的建议 不要一和道走到黑 学会“爱”你的敌人 莫为“红颜”把腰折 慎重权衡利弊得失 与对手共生共荣 立身切忌往他人头上伸 不得已时要弃加保帅 临危不乱才能化险为夷第二章 职场上要出奇制胜 求职的出奇制胜策略 如何申请一份工作 简介中应该列入的内容 获得所希望的职业 真正的收益来自于工作的责任感 公司主管的4大生存策略 公司职员的7大生存策略 找准自己事业的舞台 职务的待遇和竞争 找到自己的定位 把忠于集体放在首位 接受挑战增加新工作的创意 把自己的优点推销给领导 主动性强的人是出类拔萃的人 获得工作中的突出表现 高明的自我表功 让上级提升自己的技巧 纵向不“升” 横向“迂” 你活我也活的双赢策略第三章 权力场上要进退自如 显赫一生的至尊法宝 .....第四章 商场上要出手不凡获取利益第五章 办公室里能屈能伸第六章 做人做事要躲过背后的剑

## <<成大事赢在做事策略>>

### 章节摘录

书摘“功高震主者身危”，这可以从历史上历代君主多半都杀戮开国功臣看出。

因此，伟大的政绩和赫赫的战功，也许会遭受他人的嫉妒和猜疑而惹来灾祸，只有善于明哲保身才能防患于未然。

所以，一个人不论拥有如何完美的名誉、节操和遇到任何好事，不要一个人独自享受，要分一些给别人，要学会与人共享。

可是，不论遇到怎样的耻辱行为和名声却不可以完全推诿给别人，一定要勇敢地面对现实承担一部分。

尽管表面上有点不光彩，但却能显示出他的光明磊落的胸襟。

只有具备这些德行的人，才能算一个完美而又清高的人。

拐弯抹角，藏锋不露，也是一种交际艺术。

它是为了创造一种适宜的寒暄气氛，力寻契机，有意抓住生活中的细微末节，在彼此的心弦上轻拨慢捻，从而弹奏出人情味，化对立为调和，变冷漠为热情。

当你有事求教于某位知名人士时，此君以工作忙碌为由难以应命，你也不必气馁。

不妨做一名热心的听众，积极寻找交谈的“由头”，看准时机，再向此君说：“您刚才说的那段话，使我想起了一个问题……不知您对此有何见教？”就会在不知不觉中顺口说出对这个问题的意见。

可它正是你事先准备向此君求教的内容。

交往中，当自己遇到举棋不定或束手无策的事件时，把对方的话不妨说个开头就中断，“这么说，你的意思是……”这样很容易令对方自以为是“主角”，在毫无戒心的情况下，通常会自然地将自己的心迹“投影”在接下去的话里，使你既体现了对对方的尊敬，又避免了自己因山穷水尽将出的洋相。

人常说：要讨母亲的欢心，莫过于称赞她的孩子。

一些乖巧的人往往利用孩子在人际交往中充当媒介，本是一桩看似希望渺茫的事，通过与孩子的交流与沟通来接近大人，可以事半功倍，问题反倒迎刃而解。

由于人的认识水平、思想观点、生活方式各有不同，所以在工作、生活、为人处世、婚姻家庭等方面发生冲突或摩擦时，即使是再好的人际关系，也难免心生怨气，耿耿于怀。

这种“心肌梗塞”如不及时医治，久而久之便会恶化。

而有社交技巧的人，会在“战事”停息之后，不忘递上一杯热咖啡。

不是亲自登门道歉谢罪，就是当着对方另一位朋友的面故意将过去的事大加渲染，有的放矢地讲自己是为大家好，是迫不得已而为之，以此将你的苦衷及诚心间接地传递给对方，让他觉得“你是这样大度，不计前嫌”。

使他更加忠于你，与你为善。

然而，拐弯抹角，也不是漫无边际，只有有的放矢，掌握社交技巧，才能如鱼得水，在人际交往中立于不败之地。

装的谦卑来掩盖自己的狡黠但一旦掌权，就会露出豺狼本性，变本加厉地寻求补偿。

P011-012

<<成大事赢在做事策略>>

媒体关注与评论

书评策略是做人的智慧，做事的技巧，善用策略才能成大事。  
手段高超能成大器，不择手段必受其害，善用策略逢险必安，不懂策略大事难成。

<<成大事赢在做事策略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>