

<<这样说话最有效>>

图书基本信息

书名：<<这样说话最有效>>

13位ISBN编号：9787801149305

10位ISBN编号：7801149300

出版时间：2003-8-1

出版时间：九州出版社

作者：王刚

页数：355

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<这样说话最有效>>

### 内容概要

在我们的社会上，即使最简单的事情，也需要彼此合作，这意味表达能力对一个人的成功是举足轻重的——语言是彼此联系的起点、终点和联接点。

说话是人的开赋本能，但良好的谈吐要靠后天的习练。许多人以为口才只是口上之才，这种看法是有些片面的。一个人的口才，有赖于相当的训练。

良好的口才是建基善于学习、善于思考、善于观察、常识丰富和思维敏捷之上的。

本书为你提供了大量生动具体的生活场景和精彩案例，可以提高你在这些方面的能力。在阅读过程中，对自己特别感兴趣或对你尤其适用的段落章节，可以用彩色笔画出来，以便以后希望查阅或借鉴时快速找到。

## <<这样说话最有效>>

### 书籍目录

第1章 这样赞美别人最有效 赞美别人是送给别人的最好礼物和报酬 以鼓励和表扬感染对方 经常地发掘看似平淡克奇的小事来称赞别人 不能忽略地卓越成就的赞赏 采用最有效的称赞激励下属 使你的赞扬真实可信的技巧 审时度势地赞美别人第2章 这样批评别人最有效 先全面了解掌握情况 保持适度的宽容和容忍 不要轻易发火 尽量让对方说话 使批评达到春风化雨、良药治病的效果 批评别人的实用技巧第3章 这样说服别人最有效 要说服别人,必须先透彻了解别人的意见 说服别人的关键在于耐心 说服别人要循序渐进 说服别人的基本方法 说服别人的四个步骤 说服别人的基本技巧 说服人的高超技巧 增强你的说服力第4章 这样拒绝别人最有效第5章 这样沟通最有效第6章 这样和上司说话最有效第7章 这样演讲最有效第8章 这样说话最能吸引人第9章 这样说话最得体第10章 这样说话最幽默附录 自我测试——你能够有效表达自己的思想吗?

<<这样说话最有效>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>