

<<说服力>>

图书基本信息

书名：<<说服力>>

13位ISBN编号：9787801106407

10位ISBN编号：7801106407

出版时间：2005-1

出版时间：中国民航出版社

作者：孙恒

页数：245

字数：190000

译者：孙恒

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<说服力>>

内容概要

说服力在人生中的作用越来越重要，在某种程度上它决定了一个人的命运。

那些成功者总是能说会道、口惹悬河。

说服决定成败。

无论我们做什么事都离不开沟通，而一个人的说服力决定了事情的成功或者失败。

在社会上，人们的能力有高有低，快速了解他们，不妨看看他们的说服力。

说服能力的高低，其主要表现是说话的艺术。

语言的力量能征服世界上最复杂的东西——人的心灵，通过成功的品和这一媒介，不熟识的人可以熟识起来，长期形成的隔阂可以消除。

若是语言运用不当，也可能导致交际失败，甚至损害自身的形象。

人的社会性决定了交际的重要，假如这个世界上只有一个人存在，大概人的语言功能要退化了。

作为推销人员，如果没有卓越的说服力是卖不出东西的。

通过不懈的努力，我天天锻炼自己的口才，后来也变得能说会道了，而且更重要的对人生充满了信心

。每个人都可以拥有出众的说服力，口才可以培养。

只要你不不停地训练自己的说服力，相信你一定可以出口惊人。

<<说服力>>

书籍目录

第一章 神秘的说服力 一、魅力语言 二、勇于说服 第二章 说服力的基石 一、思维灵活 二、有力表达 三、目标明确 四、善于倾听 第三章 培养说服力 一、前奏准备 二、情感沟通 三、幽默魅力 四、攻心技巧 五、软磨硬缠 第四章 强化说服力 一、理解之道 二、迂回战术 三、学会提问 四、妙用修辞 五、化解反抗 六、批评有方 第五章 展开说服之翼 一、肢体语言 二、佐证有力 三、巧用激励 四、挑战逆境 第六章 说服力大运用 一、求职技巧 二、谈判艺术 三、推销方法 四、辩论诀窍 五、家庭交流

<<说服力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>