

<<机会地带>>

图书基本信息

书名：<<机会地带>>

13位ISBN编号：9787800734311

10位ISBN编号：7800734315

出版时间：2002-7

出版时间：中信出版社

作者：阿诺德·克林

页数：333

字数：210

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<机会地带>>

内容概要

互联网经济陷入了一个悖论，所有人都知道网络即将成为无法逃避的生存方式，因此它也确定无疑地蕴含着无限商机，但是很多著名互联网企业的凄凉下场既吓住了曾经豪情万丈的新创业者，也吓住了曾经慷慨得近乎轻率的投资商。

对于紧信互联网经济明天的人来说，是不是有真正有效和可操作的创业方式？

阿诺德·克林靠诚你：忘掉你已经读过的关于开办互联网企业的一切东西，忘掉那些登峰造极的初始上市公司，忘掉硅谷和风险投资，那些发表在《福布斯》、《财富》和《产业标准》杂志上的特写，只不过是代表互联网上发生的所有事情的微不足道的片段。

在《机会地带》这本独特和适时的指南中，阿诺德·克林，一位把自己创办的互联网企业以8500万美元出售的网上创业者，要向读者们介绍几十位企业创始人，他们开办网站企业并没有通过风险投资，而他们的成功事例却具有指导意义。

一种新的经营媒介并不一定要割裂和传统经刘的关联，IPO也并不是网络创业者们惟一的目标。

克林告诫互联网创业者们不要浪费时间，死乞白咧地向那些功成名就而着魔于上亿美元赌注的投资商们求助。

他提供了关于创建真正可以盈利的互联网企业方方面面的清晰和实际的辅导，从评估商业思路到发现最好的合伙人，以及明智地应用互联网技术等等。

他按部就班地规划出不受市场震荡与投资商控制的紧实企业，于“雷达区外”自在地运营。

<<机会地带>>

书籍目录

- 致谢
- 第一章 引言
- 第二章 我的故事
- 第三章 雷达区外的天地
- 第四章 规划你的企业
- 第五章 维系生计与增长见识：销售的重要性
- 第六章 设计并推广你的网站
- 第七章 伙伴关系的禅
- 第八章 全身而退
- 第九章 如何化解某些典型的两难问题
- 第十章 成功的网上创业者特征
- 第十一章 网上创业的未来
- 译后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>