

<<外贸谈判实战>>

图书基本信息

书名：<<外贸谈判实战>>

13位ISBN编号：9787564513023

10位ISBN编号：7564513020

出版时间：2013-2

出版时间：郑州大学出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸谈判实战>>

内容概要

本书由长期从事国际商务、国际贸易教学的优秀教师和资深的外贸公司经理联手共同研发编写,针对我国国情和对外商务的特点,通过一系列外贸实战例证,把外贸英语应用和相关的外贸业务知识、切合实际的谈判策略三者有机地结合起来,力求创新和务实,希望为有关读者提供一本不可

<<外贸谈判实战>>

书籍目录

单元一 洽谈实战 Situational Negotiation Practices 单元二 出口业务磋商 Trade Negotiation Practices 单元三 签约洽谈 Negotiation on Signing the Sales Contract 单元四 履约洽谈 Negotiation on Fulfillment of the Sales Contract 单元五 出口业务善后磋商 Negotiation on Claims 附录 Appendices 参考文献 References

<<外贸谈判实战>>

编辑推荐

《外贸谈判实战》由长期从事国际商务、国际贸易教学的优秀教师和资深的外贸公司经理共同研发编写，针对我国国情和对外贸易的特点，通过一系列外贸实战例证，把外贸英语应用和相关的外贸业务知识、切合实际的谈判策略这三者有机地结合起来，力求创新和务实，希望为读者提供一本不可或缺的手头工具书和参考资料，提高他们的外贸英语口语水平和外贸洽谈综合能力。本书由翁春颖、袁娅娅任主编。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>