

<<金融自由化与中国银行业的竞争和发展>>

图书基本信息

书名：<<金融自由化与中国银行业的竞争和发展>>

13位ISBN编号：9787564203610

10位ISBN编号：7564203617

出版时间：2009-12

出版时间：上海财经大学出版社有限公司

作者：张红

页数：186

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金融自由化与中国银行业的竞争和发展>>

内容概要

从全球范围来看，金融自由化是一个不可阻挡的潮流。

中国加入WTO以后，中国银行业面临着越来越激烈的市场竞争，金融自由化必将通过种种途径对我国银行业的市场结构产生影响。

在这种情况下，研究金融自由化对我国银行业市场结构的变迁、对我国银行业的竞争和发展的影响，对提升中国银行业的国际竞争力具有重要的理论和现实意义。

金融自由化包括利率自由化、金融市场和金融业务自由化、市场准入的自由化等三个方面的内容。随着中国经济体制改革的推进，金融自由化对中国银行业市场结构的影响将越来越明显，特别是利率自由化对我国商业银行的利率定价能力及机制和银行业的竞争及发展提出了急迫的挑战，加入WTO更是为中国银行业带来了发展的机遇和更加激烈的国际竞争。

只有深化改革，制定有利于银行业竞争和发展的政策及产权、管理等制度，积极进行金融创新，才能利用金融自由化对中国经济所起的促进作用，有效防止其消极影响的产生，从而建立起一个充满生机和活力、富有国际竞争力的银行体系。

<<金融自由化与中国银行业的竞争和发展>>

书籍目录

1.导论 1.1 研究意义 1.2 研究方法 1.3 结构安排2.文献综述 2.1 金融自由化理论及其影响 2.2 银行业市场结构理论研究综述 2.3 金融自由化对银行业竞争和发展的影响3.金融自由化与中国银行业市场结构的变迁 3.1 中国银行业竞争和发展的全球化背景 3.2 金融自由化与中国银行业竞争格局新动向 3.3 国家金融垄断与银行业竞争效率 3.4 目前中国银行业的市场结构4.利率自由化与中国银行业的改革和发展 4.1 利率自由化给中国银行业带来的机遇和挑战 4.2 存款利率自由化与利率定价 4.3 贷款利率自由化与商业银行贷款定价 4.4 业务经营自由化与中国银行业的改革和发展5.市场准入与中国银行业的市场竞争格局 5.1 加入WTO给中国银行业发展带来的挑战 5.2 影响外资银行进入中国银行业的因素 5.3 外资进入中国银行业的方式与战略 5.4 国内市场格局与中小银行的发展6.深化改革与中国银行业竞争力的提升 6.1 完善银行业政策和制度环境- 6.2 完善银行业公司治理和组织结构 6.3 积极进行金融创新 6.4 加大银行业的市场开放度 6.5 加强银行业监管, 积极防范风险参考文献致谢

章节摘录

第一,网络金融具备的网络外部效应、规模经济效应和范围经济效应使金融业市场集中度提高,但是因其高科技性及低客户锁住效应,而使得银行业市场结构表现出竞争性垄断的特征。网络金融作为依托计算机网络开展的金融活动,因网络自身的系统性和内部信息流的交互性,而存在网络外部效应和梅特卡夫法则(Metcalfe Law)。

即某一网络金融服务的价值随着接受同种服务或相关服务用户的增加而增加,从而某一金融网络的价值至少等于网络节点数的平方。

网络金融活动中的外部效应又可分为直接外部效应和间接外部效应。

直接外部效应是指某种网络金融服务对一用户的价值随着接受同种服务用户的增加而增加。

如在电子支付系统中,用户数量的增加使其相互间进行支付活动的可能性随之增加,从而提高了用户的效用。

间接外部效应是指随着某种网络金融服务市场规模的扩大,消费者可以获得更便利或更廉价的其他金融服务。

例如,网上银行在为客户提供服务的同时,利用网上信息的交互性,可以了解客户的消费需求,从而能够针对市场需要不断推出新的服务产品。

网络金融服务主要依托的是信息、知识和网络,这些软要素的共享性使得网络金融服务具有范围经济效应,即金融机构通过投入要素的协同运用生产多种金融产品,产生成本节约的协同效应。

网络金融不仅使金融服务手段产生巨大变化,还体现了金融业一体化服务的便利性,可提供各种金融产品组合。

例如,依托计算机网络的自动记录功能,在一体化的网络金融服务中,当评估某一贷款客户的信用时,金融机构只要输入该客户的身份证号码,系统就可以自动生成其信用评估报告,从而大大节约贷款业务的信用评估成本。

<<金融自由化与中国银行业的竞争和发展>>

编辑推荐

剖析金融自由化对于中国银行业、下场结构的影响 深化金融改革以提升中国银行业的国际竞争力

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>