

<<资源经济与管理研究>>

图书基本信息

书名：<<资源经济与管理研究>>

13位ISBN编号：9787564123192

10位ISBN编号：7564123192

出版时间：2010-6

出版时间：东南大学出版社

作者：李东 主编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<资源经济与管理研究>>

内容概要

《资源经济与管理研究》是以我国资源矿产产业的宏观发展与微观管理问题研究为目标的综合学术刊物，本刊力求成为行业中有重要影响的思想阵地和研究平台。

本刊主要将资源矿业(主要是有色金属资源产业)发展中的技术、经济与管理问题作为有机整体，提倡跨学科、跨专业的综合性、创新性研究；提倡紧密结合矿业经济发展中的重大实践问题，以及资源开发机构在发展过程中面临的各种重大管理问题，进行针对性、前瞻性探讨研究，为我国乃至世界的资源产业，特别是有色金属产业的健康持续发展作出贡献。

本刊设有13个栏目，内容涵盖资源经济理论研究、资源经济方法研究、资源产业中企业战略与管理方面的应用研究及理论动态等多个方面，旨在汇集和传播我国资源经济领域的先进思想、理论、管理方法和策略，成为积极推进我国资源产业乃至整体经济持续发展的主要促进因素和保障力量！

书籍目录

【主题文章】 中俄矿产资源合作开发与中国地勘单位的跨国经营战略【资源价值评估】 面向商业模式创新的矿业投资项目综合评价体系构建【产业与区域发展】 中国煤炭行业市场结构、效率与绩效关系的实证研究——基于煤炭行业上市公司的面板数据分析【金融与资本】 流动性陷阱与中国货币政策有效性实证研究 基于DEA的能源上市公司经营效率评价研究 不完全信息背景下海外并购的风险与规避——基于博弈论的观点【管理前沿问题】 互异性视角下的商业模式分类【管理方法与应用研究】 面向长期合作客户的客户忠诚构建机制研究 基于三螺旋理论的创业风险投资组建模式探讨【硕博论坛】 中国铝期货市场收益及其波动性分析——基于ARMA-EGARCH-M模型的实证研究 基于VaR-GARCH模型的沪铝期货市场风险实证研究

章节摘录

插图：据商务部、国土资源部统计，中国2008年境外投资的非油气矿业项目666个，中方投资额达473亿美元，其中主要分布在亚洲和非洲。

目前我国企业共在67个国家有资源勘查开发项目，亚洲国家24个，非洲国家23个，占项目所在国家总数的70%多，投资项目所涉及的矿种为有色矿产占49%，黑色矿产25%，金、银矿10%，煤矿占9%，铌钽、钾盐、非金属、铀矿各占1%。

目前我国从事海外矿业投资的企业中，地勘单位有76家，占统计企业总数的58%。

而中国企业矿产资源开发比较集中的地区以澳大利亚、加拿大等国为主，澳加两国分别占中国对外矿业收购的43.1%和13.79%。

而2009年中国在澳大利亚实现的并购交易价值占澳大利亚全国并购交易价值的40%。

加拿大1/4的并购活动都与来自中国的企业有关。

据加拿大金属经济小组的CEO迈克尔·肯德分析，过去，大矿业公司的勘查费用是小公司勘查费用总和的一倍，如今正好倒了个，小公司支出的勘查费占世界勘查费总量的一半以上。

虽然受全球金融危机的影响，2009年全球因体矿产勘查投入约为84亿美元，相比2008年的140亿美元下降了约40%，但中国企业的境外风险勘查却是增长的。

这说明了金融危机中中国企业的境外勘查开发呈逆向增长之势，而中国企业的境外矿产勘查开发大军中，地质勘查单位是主要力量。

然而，中国和俄罗斯虽然经济互补性很强，虽有传统友谊，虽因近邻而交通便利，但双方在矿产资源的勘查开发中并没有形成应有的互补合作格局。

虽然双方在地学研究方面取得了一些突破，如双方从传统的地质编图、资源评价，发展到同位素地质与定年、三维岩石圈结构对比、大型矿集区主体填图、生态地质和编图。

但并没有在合作找大矿找富矿上取得突破，更没有形成与“金砖四国”发展理念相一致的、与中俄经济互补相要求的矿产资源合作局面。

在俄罗斯的矿产资源领域，西方的勘查企业远比中国的勘查企业更为活跃。

随着经济全球化的迅猛发展，作为主要生产要素之一的自然资源，也在全球范围内实现优化组合和配置，资源全球化伴随着经济全球化发展的进程得到长足的发展，而资源的全球化又催生了地质全球化。

从我国地勘单位境外矿产资源勘查开发的总体情况分析，其特点一是中国的地勘单位在境外从事勘查开发工作受到的欢迎程度远比只收购成熟项目的央企要高。

尤其在一些发达国家，央企或大型国企由于缺少地质勘查的专业技术，只能购买成熟项目，资金量大，影响大，媒体关注程度高，容易被舆论误导为中国政府的并购行为。

而地勘单位大多从勘查起步阶段做起，不引人注目，不容易引起媒体关注，政府和民众对此类勘查找矿类的项目还是欢迎的。

二是地勘单位勘查开发的项目主要集中在风险程度较高的草根勘查阶段，这既是囿于地勘单位实力不够，也发挥了地勘单位的专业特长。

此类项目风险虽大，但升值空间也大。

三是地勘单位改变了走出去初期主要集中在施工和工程勘查等领域，运用其专业技术优势在境外获取了一批矿权，发现了一些有潜力的矿产。

熟悉、掌握了国际勘查公司通行的运作规则和市场经济国家商业性矿产资源勘查开发方面的国际惯例。

一些地勘单位不仅通过大量的填图、钻探、坑探和槽探工作，掌握了当地的地质资料，还有限地与风险资本进行了接触和对接，在境外熟悉了通过资本市场为勘查项目寻求资金的渠道。

四是地勘单位“走出去”的目标国主要在非洲和东南亚、加拿大、澳大利亚，与近邻的俄罗斯的合作始终没有实质性的大突破。

中国企业“走出去”正愈走愈远，近在咫尺的俄罗斯仍然排在中国地勘单位“走出去”的版图之外。

对于经济全球化和后危机时代的中俄两国来说，双方的发展正处在关键时期，双方互补的资源优势和

经济优势对各自都是极为重要。

编辑推荐

《资源经济与管理研究(2010年第2期)(总第4期)》由东南大学出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>