

<<这样说话你的气场才够强大>>

图书基本信息

书名：<<这样说话你的气场才够强大>>

13位ISBN编号：9787564061432

10位ISBN编号：756406143X

出版时间：2012-1

出版时间：北京理工大学出版社

作者：火柴盒 著

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样说话你的气场才够强大>>

前言

“说话的”根本工夫——心口如一没有好技术，没有硬文凭，没有深资历，没有新特长，这并不能算没有前途的人生，只要去追求，时间终将会给予你获得这些附加值的机

会。但无论如何不能没有好的口才，没有好的口才就不会有好人脉，而没有融洽的人脉关系，万事将寸步难行。

这就是做得好不如说得好的原因。

我们说的口才是指会说话。

而好的口才呢，是指在畅谈中能签单、能交友、能说服、能成事，足够叫人佩服和羡慕。

如此也不过是说话的“基本功”。

说话的最高境界，即说话的根本工夫是心口如一，说得比做得还好，这是好口才的最高境界。

平时我们与家人、恋人、朋友、同事之间需要交流，这看起来似乎是稀松平常的事，其实不然，这种交流对口才要求非常高，因为语言是一切关系的纽带。

而一个身处在亲情、友情和同事间友好人脉关系中的人，往往能兼顾自身与他人、与社会的各种社会关系，与其相处融洽、和谐和快乐，做起事情来自然顺风顺水，出色而成功。

被我们津津乐道的“常回家看看”，这句话不知表达了多少父母的心声，它比任何礼品都来得贴心，这是贴心话的魅力。

同样，要让恋人获得幸福感，做多大的努力都不如一句真诚的“我爱你”管用，这是语言里真诚唯美的艺术。

而朋友同事间的误会和摩擦有时会让你感觉到无能为力，当你以为顺其自然是最好的办法，不交流不说话，希望伤口自己愈合时，那你就错了。

与其沉默，不如开诚布公地去交流，要知道，人与人之间最有必要的交流就是说话，说出你的心里话，亲人、爱人、朋友和同事都会将心比心，体会到你的真诚。

所以，心口如一时，语言的神奇魔力就会助我们事半功倍。

毋庸置疑，先要系好语言关系这根纽带，才会更容易建立好的人脉、融洽的关系网络。

当稳固的关系平台建立起来之后，你便会一步步走向成功，实现梦想了。

做人必须先把话说好，正如邓巴所言：语言的演化就是用来取代梳毛功能的。

然而，这谈何容易！

我们都有过体验，要通过自己的语言魅力来建立良好的人际关系，说得体的话、有作用的话、让人尊重信服的话，并不容易。

这需要练习。

要相信，好口才一定是锻炼出来的。

锻炼好口才先要练胆。

做一件事脚踏实地去做就好了，但要在两个以上的人中间开口说话，并最终成为意见领袖，就必须先练好胆子了。

当你在任何场合下都敢于开口说话时，就得考虑如何说得有效果，让人愿意听，让人记住你说的话，让人对你的话从赞同到信任，这需要练心。

心口如一时，你才能真正“说得好”，也才能真正体会到“做得好不如说得好”的好处。

这是说话的根本工夫。

<<这样说话你的气场才够强大>>

内容概要

说话是生存智慧中的一种，存在于社交中的每一个环节。

仅仅把事做好，称不上是智者和能人；而能在努力的基础上，通过“说”谋求更好的生存和发展，才能称得上是一种艺术。

说话，非常强调人的精神力量，是个人气质与社会经验的反映，更是一门实践性很强的艺术。

说话过程中涉及时机、分寸、变通等各种技巧的运用，这都需要在实际工作和生活中不断揣摩和实践。

。

<<这样说话你的气场才够强大>>

作者简介

火柴盒，任某知名出版社编辑，熟知青年心理，业余时间写作，兼任多家杂志特约撰稿人。对青年情感、人际交往等有独到的见解，常以平稳细腻的文字为广大年轻读者谱写浸润心灵的篇章。

<<这样说话你的气场才够强大>>

书籍目录

第一章 步步为营，做得好不如说得好一句话产生神奇的魔力入职前，说好金色职场第一句夸张的言语，“响亮”的智慧做在别人后，一句话能抢在前会听才能会说，会说才能会做谈生意，找合作，生动表达是关键语言条理清晰，等于事半功倍话想好了再开口，不给别人留话柄第二章 用心说，让世界“听”到最好的你真诚沟通是永恒的法则用什么说话方式能展现最好的你充分赞美与适度批评的哲学速成幽默风趣大师的十大妙招用地道的方言开启陌生的心门善打感情牌是演讲家的秘密武器用名人成功的方法说服别人先感动自己，才有可能说服别人第三章 埋头做事不如说话服人好话比埋头做事更需技巧争吵中的讲话分寸这样回答一位大喊大叫的客户善于自嘲，反能打动他人小人物更需要“笑”自己得体给力的话助你事半功倍第四章 先观察后发言，说对的话，办省心的事社交中几种不同的说话方式说话要顾及对方的感受说话要适度，做事有门路按兵不动，掌握一语值千金的时刻卧薪尝胆，积蓄力量说重点没有发言的机会，主动创造机会发言“拍拍”领导的心，说说不酸不甜的心里话说得好说得妙，提升做事的品质与价值第五章 做事的分寸与说话的风度说话不能靠脾气，做事才能没情绪冲动依然是魔鬼，你的风度去了哪里说话不能太绝，做事留有余地不要成为“话痨”争论也要有风度，不要得理不让人说话致对手翻手无云的尺度批评的艺术第六章 说话有技巧，才能说服和劝导三寸之舌可胜百万雄师“巧舌如簧”，说出一面倒的道理说话拐个弯儿，正话反说有“洁癖”说话的高境界：借他人之口说利于自己的话老实人办利索事，不说话只说理掌握说话权，拥有优先主动权巧语劝服和说服，赢得更多“粉丝”的心第七章 要想效率高，全凭一句说得好明星员工常说的职场金句做事动作快不如说得有成效任务没完成应该说什么圆满交差的事却没说出的那些本质问题不能及时解决酿成错误时要懂得说明幽默不但让人发笑，还能让工作效率提高巧妙幽默化解办公室里的怒气来点儿幽默，化解尴尬老夫老妻的幽默，融洽一家子第八章 巧用说“不”和善用说“No”的妙处委婉拒绝别人的学问勇敢对“钉子户”客户说“不”学会运用说“不”的学问巧妙拒绝可以赢得对方的心职场沉默寡言如同置身孤立无援的沙漠坦诚相待是办公室话语的宝箱团队中沟通技巧的魔力既要直言不讳，也要顾及他人感受第九章 说话的礼仪与学问见面谈事情，礼（节）要周到对流失的顾客说什么好多说一声礼貌用语的礼仪之美用微笑的无声语言体现礼仪之美学会倾听，有礼有节第十章 说话赢人心，升迁喜事降临你靠说能呵护与周旋上下级的关系把业绩说到第一位，升职在即做得好不如说得好更容易升迁向上司谏言时要真诚，说话需谨慎一句话争取加官晋爵第十一章 说到客户签下单，商务谈判才胜算会说能签得大户单商场谈判时的话锋一转说到客户直接签下单话一开口，行家里手用轻松的话扑灭竞争者的气焰第十二章 演讲技巧大全演讲是最直接的推销方式当众演讲时能说真话吗演讲时创造真情动人的独特风格演讲的两大秘密武器第十三章 有技巧地说话，瞬间解决让你棘手的事说话卡壳时的自救技巧沉默是打向棉花的拳头大胆使用口才技巧，机智应对尴尬难题几种简单易行的口才应用方法在自信中成功运用口才技巧第十四章 做错的事已随风而逝，说错的话还伤着一颗心热恋时没做错事，却伤了真心总不肯与父母交流多说话当着孩子的面不可说的错话取代责骂与惩罚的话语典藏怎样挽回老朋友的心第十五章 说得好才有气场过于急功近利的话坏了你的气场用诚恳的心里话换取友善和真情欲求先赞的说话技巧说到对方同意，说得大家共鸣语言的“诱惑”堪比利器

<<这样说话你的气场才够强大>>

章节摘录

入职前，说好金色职场第一句明天就要去新公司上班了，今晚为职场华丽丽的第一句话做个准备吧！带着满满的自信和快乐幸福的斗志，和同事说句什么、与领导介绍自己时该怎么说、办公桌上贴一句怎样鼓励自己的话……“你好！

我是新来的XXX”“我会好好努力的！

”“加油，加油，再加油！

”当然没那么简单！

要知道，入职以前，面对一份令你满意且有潜力的好工作，要在最准确的时间说好在金色职场的第一句话，它将成为你在这份工作工作中的标签。

这句职场第一句的金玉良言到底该说什么呢？

1.看时间常言道，打麻将的不迟到，约好了六点半，五点半过来的人都会说：“对不起，我来晚了。

”不是约好六点半吗，怎么还要道歉呢？

原因是其余的三个庄家都已经到了，他来得最迟，所以得道歉。

打麻将娱乐尚且如此，何况对待一份新工作呢？

所以新入职场的人如果九点整到达公司，而老员工都已经到了，请记得先抱歉来晚了。

2.平心态和新的爱人相处，不能总拿自己过去的感情生活作对比，这样最容易伤人心。

工作也是如此。

所以，当新入职场时，嘴里别总挂着那句“我原来的单位如何如何……”用平静的心态对待新的工作，差强人意的小细节并不能说明这不是你发挥特长的好平台。

要看公司给你的职业提供了多大的潜在升值空间，为了这段距离，平衡好自己的心态，全心投入到这份工作中去。

那么，在这种平衡的心态中，相信你说的任何一句话都会闪烁着金色的希望之光。

这种快乐一定能影响到周围的同事和上司，给人留下好印象。

3.说品位“你的包哪里买的？

真时髦！

”“你的妆容今天化得真好看！

”“你真酷啊！

”……这种谈话的内容并不是一个新职员最好的职场“前言”，它会让人怀疑你对工作的专注度。

因为有些赞美是内心的祝愿，有些表扬则是虚伪的谈资。

尤其是新入职的员工，不如多花心思研究同事的业务特长，多请教在工作中遇到的棘手问题，多关心一下大家都关心的职场进步空间，这样才会让大家与你没有距离感，也更能散发出你的职场自信和品位，而最真诚有品位的赞美不妨留在日后的庆功会上。

4.讲真诚“请大家多批评指正我。

”这是东方人儒雅的谦虚习惯，然而，这种谦虚的盾牌能为你挡多少支利箭呢？

时间久了，反而还会拘囿你的工作空间。

因为你会给别人留下容易犯错误、总需要帮助的印象。

这并不是真诚的谦虚。

护士小赵刚来上班一个星期，就打翻了两瓶药品，给三个病人扎针扎不进血管，被投诉了两次，若不是科室护士长及时发现，还差点儿输错了药。

她每天跟护士长说的“对不起”都已经数不清次数了。

从学校刚毕业的小赵在业务素质上并没有任何问题，可在实际工作时忙一天下来，腰酸背疼小腿抽筋，躺在床上还紧张到一夜失眠。

这是工作亢奋过头、压力过大造成的。

谁知道，在接下来的一个月中，她道歉已成习惯了。

<<这样说话你的气场才够强大>>

护士长为了消除她在工作之初形成的过分依赖心理，直接让她休了两天假。

小赵一来上班找不到护士长就慌了神，和护士长说声“对不起”，比起操心记住药品和安慰病人容易多了。

护士长是对的。

没有这句“对不起”，小赵更精心地去工作，反而一个问题都不会出现了。

所以讲真诚的话对于新入职场的员工来说，是需要重新定义这种真诚的。

要用真诚的心去做事，而不是真诚地说“我不会”“我错了”“对不起”来表达你的真诚。

所以，在工作伊始，说出职场金句时需要充满自信而不盲目，真诚而并非不努力，诚信又有谦虚的态度，讲时间见效率。

有了这些品质，你的职业气质就会把你说出的每一句话都涂抹上闪光的金色，功到自然成，到那时你还需要去多做什么呢？

……

<<这样说话你的气场才够强大>>

编辑推荐

语言的神奇力量，就在于它能改变一个人的命运，彻底的再造一个人全新的灵魂。不管你是一个教师，还是一个家长，也不管你是一个领导，还是一个商人，哪怕你是对着自己的心灵自言自语，只要你的语言中充满阳光般积极的元素，你自己或者他人便都能从中获得生气和力量。

<<这样说话你的气场才够强大>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>