

<<医药销售技巧>>

图书基本信息

书名：<<医药销售技巧>>

13位ISBN编号：9787564048495

10位ISBN编号：7564048492

出版时间：2011-7

出版时间：北京理工大学

作者：高琳 编

页数：188

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<医药销售技巧>>

### 内容概要

高琳主编的《医药销售技巧》通过对医药销售岗位这一职业所应具备的核心能力的调查分析，归纳出医药销售岗位所应具备的关键核心能力。

同时，《医药销售技巧》以医药销售工作过程为主线，以实际的工作任务及内容为载体，以培养学生的职业核心能力为目标，将原有的医药销售技巧、沟通技巧、商务谈判、商务礼仪以及演讲技巧等几个模块的内容进行有机的融合。

## <<医药销售技巧>>

### 书籍目录

学习情境1 医院销售

项目一 售前准备

项目二 拜访客户

项目三 产品呈现

项目四 处理异议

项目五 促成交易

项目六 售后服务

学习情境2 药店销售

项目一 终端日常工作流程

项目二 产品店头工作管理

项目三 信息管理

项目四 零售场所管理与服务

项目五 客户管理

章节摘录

版权页：插图：8) 脸型与发型 棱角突出，下巴稍宽的脸型，显得个性倔强，缺乏温柔感，因而在选择发型时，宜掩盖突出的棱角，使脸部看上去长一些，增加柔和感。

可以利用波浪形增加脸部的温柔感。

宜将前额和头顶的头发上扬，露出部分额头，但切忌全部露出。

方脸型的人在留额发时，宜遮掩额部的两角，额发要有倾斜感，使方中见圆。

头发的两侧可选择卷曲的波浪发型，以改善方脸的形状。

还可利用卷曲的长发部分遮住下颌两侧，转化太宽的下颌线条。

由于近年来人们审美标准逐渐改变，方脸型因其极富个性而得到青睐，所以不少女性愿意不加掩饰，选择富于个性的发型。

三角形脸的特征是上窄下宽，所以在选择发型时应平衡上下宽度，可用波浪形发卷增加上部分的分量，也可用头发掩饰较为丰满的下部。

不宜将额发向上梳，以免暴露额头太窄的缺陷。

分缝可采用中分或侧分。

耳旁以下的发式不应再加重分量，也不宜选择双颊两侧贴紧的发型。

## <<医药销售技巧>>

### 编辑推荐

《医药销售技巧》：为何众多医院对医药销售人员挂起免进牌？  
为何医生一句“你有什么事”的简单提问却难倒那么多的医药代表？  
为什么明明告知了医生所有的产品信息，销量依然没有起色？  
为什么明明忙了一天，却不能告诉自己干的怎么样，而非要等经销商的数据才能说了算？  
高琳主编的《医药销售技巧》为你揭示有效的医药销售技巧，让你的销售事半功倍。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>