

<<贵人多旺事>>

图书基本信息

书名：<<贵人多旺事>>

13位ISBN编号：9787564021672

10位ISBN编号：7564021675

出版时间：2009-9

出版时间：北京理工大学出版社

作者：王学典

页数：300

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<贵人多旺事>>

### 前言

假如姜子牙没“钓”到周文王，假如诸葛亮没有遇到刘备，假如曾国藩没有遇见穆彰阿，假如章子怡没有遇到张艺谋，假如张朝阳没有遇到尼葛洛·庞蒂……如果上述这些只是假设，那就没有姜子牙开国封王的传奇。三国鼎立的局面中也许不会有一个蜀国，晚清历史上又少一位权重一时的显贵，世界影视圈又少一位来自中国的璀璨明星，搜狐也许就没有今日的成就……正如李嘉诚所说：“良好的品德是成大事的根基，成大事的机遇是靠遇到贵人。”

“贵人是我们每个人梦寐以求的良师益友，他能给我们带来种种成功的保障：如降低我们事业发展的风险；为我们提供为人处世的经验；为我们指点迷津；降低创业的难度；提供施展才华的机会；提供资金帮助；加快我们成功的时间；提供成名的机会……总之，贵人能做单凭我们自己无法做成的事，贵人就是我们依靠的那棵大树。

因此，我们事业的成功，除了需要良好的个人素质之外，最重要的是需要贵人的帮助。

好莱坞就流行一句话：“你的成功与否不在于你是谁，而在于你认识谁。”

我国自古以来也有“贵人相扶如天助”的说法。

两种不同的文化传统。

却有相似的观点，那就是：贵人是我们成功之路上必须碰到的那个人！

究竟怎样才能碰到我们的贵人呢？

在大家的眼里，贵人就是那些位高权重、财大气粗的人，他们能彻底改变我们的人生运程。

其实不尽然。贵人的可贵之处就在于，他能为我们带来实实在在的帮助，无论为我们提供了资金和权位，还是提供给我们有用的商业信息，或是一些善意的咨询和建议。

抑或是给予我们指导和训练。

## <<贵人多旺事>>

### 内容概要

我们事业的成功，除了需要良好的个人素质之外，最重要的是需要贵人的帮助。

好莱坞就流行一句话：“你的成功与否不在于你是谁，而在于你认识谁。

”我国自古以来也有“贵人相扶如天助”的说法。

两种不同的文化传统，却有相同的理念，那就是：贵人是我们成功之路上必须碰到的那个人！

那么，谁是我们的贵人呢？

我们怎样才能遇到贵人？

又凭什么能让贵人乐意帮我们呢？

……这一个个问题，本书将引用大量成功的范例来为大家一一解答，让广大读者在轻松阅读的同时，也学会如何让自己成功地抓住更多相助的贵人，从而在通往成功的路上多贵人，多坦途。

## &lt;&lt;贵人多旺事&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 成功一定需要贵人 我们大家都需要贵人的帮助——盖茨的“女婿” 创业一定要有贵人相助——从张朝阳遇到尼葛洛庞蒂说开去 贵人提携加速成功——当曾国藩遇到穆彰阿 成功一定需要贵人帮助——刘彻是怎么成为汉武帝的 处于劣势时更需要贵人——司马睿得王导 科技成就的取得也需要贵人的帮助 贵人的力量——卫氏家族传奇 认清贵人的重要性 与其自己单打独斗，不如寻求贵人帮助 难得的是贵人

第二章 贵人带给我们什么 贵人能做你无法做成的事 贵人教你为人处世的经验 贵人加快你成功的步伐 金子发光的条件——贵人是相中你这匹千里马的伯乐 贵人能为你降低风险 贵人给你施展才华的机会 贵人能成就你的名声 贵人能为你指点迷津 贵人可以成就你的事业 贵人让你对未来充满希望

第三章 提升人格魅力等待你的贵人 做人要有情有义 有志者事竟成 用执著打动你的贵人 广结善缘，每个人都可能是贵人 做人要敢于担当 善于变通赢得贵人的好感 天道酬勤 是金子总会发光 学会容忍最重要——“忍经”成就张良

第四章 结好贵人的人脉网 好人缘=强竞争力 不妨“沽名钓誉”——看王莽怎样称帝 活跃的人脉助你走向成功 经营你的人脉关系网 主动结交优秀之人 不忽略陌生人和位卑者 社交不宜表现得太功利 冷庙烧热香——吕不韦奇货可居

第五章 哪些人可能成为我们的贵人 父母是我们背靠的那棵大树 爱人是你的“铁杆粉丝” 斩不断的是血缘 朋友是人生中最珍贵的财富 人生“贵”在得一知音 相逢一笑泯恩仇——把对手变成你的贵人 向陌生人施援可得贵人 小人物，大作用——小人物在关键时候也可能是你的贵人 寻找你的职场贵人 站在巨人的肩上——主动走进贵人圈

第六章 不让贵人与你擦肩而过 慧眼识贵人 缘分就是贵人 大树底下好乘凉 善于运用贵人效应 时移世易，贵人也要依时而变 把握贵人心理，赢得贵人赏识 抓住机缘，机缘让你遇贵人 善放长线，才能钓到“大鱼” 把握好交际圈 花点心思靠近我们的贵人

第七章 贵人看好你什么 王石靠实干赢得贵人相助 贵人尊敬重情者 敬业增加你的发展空间 凡事就怕认真 贵人要的正是你的态度 贵人都喜欢有知识的人 贵人会给“才人”一个机会 勤奋赢得未来 有诚信，得“多助”

第八章 贵人需要你的回馈 滴水之恩，涌泉相报 平时多烧香 与你的贵人互惠互利 忠诚是一种生存方式 恰到好处 精诚所至，金石为开——用真诚打动贵人 人不可无“情” 志同道合，惺惺相惜 贵人需要忠言 感恩是一种机会

## &lt;&lt;贵人多旺事&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 成功一定需要贵人我们大家都需要贵人的帮助——盖茨的“女婿”有个笑话这样讲的：优秀商人杰克有一天和他的儿子谈论。

杰克对儿子说：“我已经决定选好一个女孩子，我要你娶她。”

儿子不以为然：“我自己的事情自己决定。”

杰克告诉他说：“但我说的这个女孩子可是比尔·盖茨的女儿。”

儿子欣然愿意。

一个聚会中，杰克遇到比尔·盖茨，他对比尔盖茨说：“我来帮你女儿介绍她的丈夫。”

比尔·盖茨很惊讶地说：“可我女儿还没想嫁人呢。”

杰克对他说：“但我说得这年轻人可是世界银行的副总裁喔。”

比尔·盖茨答应了。

然后杰克去见世界银行的总裁，对他说：“我想介绍一位年轻的人来当贵行的副总裁。”

总裁婉言拒绝：“我们这副总裁已经够多了。”

杰克又说：“但我说的这年轻人可是比尔·盖茨的女婿呢。”

总裁也答应了。

最后，杰克的儿子娶了比尔盖茨的女儿。

还当上了世界银行的副总裁。

这个笑话讲的是公关的重要性，商人杰克就是一个公关高手。

杰克之所以成功，就是根据人们希望结交大人物心理，巧妙周旋其中，最终获得令人满意的成就。

先是杰克的儿子，一听说对方是盖茨的女儿，也就是说自己可能成为盖茨的乘龙快婿，将来肯定有数不清的机遇，自然乐意。

然后是盖茨本人，一听说未来女婿是世界银行的副总裁，将来很可能得到很多资金方面的融通，自然愿意考虑。

最后是世界银行总裁，一听说能让盖茨的女婿来当自己的副手，就意味着将来有不计其数的业务，当然愿意接受这个令人愉快的建议。

在此，杰克的儿子把盖茨的女儿当做自己走向成功的贵人；盖茨把杰克的儿子当成能提供资金援助的贵人；世界银行总裁则把杰克儿子当成拓展人脉的贵人。

杰克洞悉了他们的这种心理，所以顺利地达到了自己的目的。

许多人认为，只有业务员、记者等个别行业才会重视贵人，因为贵人不仅是他们最大的资产，也是吃饭的家伙。

卡耐基训练大中华区负责人黑幼龙说，贵人是我们通向成功和财富的入门票。

实际上，作为一种资源，贵人已经成为各行各业日益重视的财产，连好莱坞演员们都认为，你是否有成功的机会不在于你知道谁，关键是你认识谁，你跟谁有过交往，你演好戏的机会就可能比别人多很多。

美国老牌影星寇克·道格拉斯年轻时十分潦倒，当时，谁也没想到以后他会成为璀璨的明星。

他命运的转折就发生在火车上。

有一次，他坐火车时，邻座是一位女士，相逢何必曾相识？

两人就这样闲聊起来。

至于寇克·道格拉斯和这位女士都聊了些什么，这不是我们关注的重点。

我们只要知道，几天后，这位落魄的年轻演员被邀请到一家制片厂报到。

原来，邻座那位女士就是一位知名制片人。

从此，寇克·道格拉斯开始了他一帆风顺的演艺生涯。

以前，企业招聘人才时，首要的条件是考察应聘者的专业知识和学习能力。

到信息时代的今天，有些事仅靠个人的力量是无法完成的。

最有可能胜出的应聘者，是那些懂得培养“贵人储蓄存折网络”的人。

由许多“第一名”聚集而成的金融界创新指标花旗银行里，有两个很特殊的年轻领导，那就是企业金

## &lt;&lt;贵人多旺事&gt;&gt;

融处最年轻的副处长兼副总裁程耀辉和曹中仁。

这两个人是高层特意培养的接班人，一个主管电子中、下游产业的客户关系，另一个主管电子上游产业客户关系，平日往来的对象都是各大电子业的老板与财务长们。

一位花旗银行资深主管说道：“论聪明、论专业，大家都不相上下。

但是，他们两人的贵人储蓄存折竞争力却高人一筹。

对内，可以服众；对外，则可以取得客户的信任，这是他们出线的原由。

”所以，不要以为只要自己有才就能谋到职位，真正的关键是是否拥有有价值的人际关系，这些有价值的人脉，就是企业的贵人。

因此有的企业在招聘的时候，就先问你以前做过什么，除了你的能力，企业所看重的，就是看你是否拥有贵人。

其实，往大处说，人生在世不如意者十之八九，一个人的力量总是有限的，连那些商业大亨、大银行家们都渴望结交贵人。

所以，我们一般人要想取得非凡的成就，就更需要有贵人能为自己提供这样或那样的便利，从而以最快的速度、最小的风险获得成功。

创业一定要有贵人相助——从张朝阳遇到尼葛洛庞蒂说开去翻开众多成功者的档案，不难发现，他们成功的其中一个秘密就是在成长的过程中必定有贵人的帮助。

不要小看贵人的力量，他们可以为你提供资金上的援助，也可以给你施展才华的机会。

如果张朝阳没有遇见事业导师尼葛洛庞蒂，也许他的人生将会改写。

今天，风险投资商不惜远渡重洋蜂拥而至中国，渴望能得到一份有潜力的商业计划书，为创业者提供资金的援助，实现互惠互利。

而同样的事情在十年前，好像根本不可能。

而确实是在十年前的中国，那个风险投资极其艰难却又极具机会的时代，张朝阳迎来了自己也是中国第一笔海外风险投资的创业基金。

20世纪90年前中期，互联网在中国还没有成为一个特别吸引人的概念，美国人根本不相信中国的网络公司能取得成功。

张朝阳正是在这个时候，开始了他的融资之旅。

由于美国人风险投资人根本不相信中国的互联网事业，张朝阳很难找到投资者。

根据张朝阳的回忆，为了拿到第一笔融资基金，他忍受了很多投资者的耍弄。

在1996年7月之后的两三个月内，张朝阳经常往返于中国、纽约和波士顿之间，不停地打电话给各个风险投资公司，有时候不得不在美国大街上的公用电话亭排队，甚至尝到过被投资人赶出办公室的狼狈滋味，目的就是约见可能改变他公司命运的投资者。

也许是执着，也许是创业的信念，也许是年轻气盛，经过长时间的持续努力，张朝阳终于确定了几个对他事业比较感兴趣的、投资人，他见到了电脑和传播科技领域最具影响力的大师尼葛洛庞蒂。

经过简单的交谈了解，尼葛洛庞蒂表示对他的爱特信公司有兴趣。

此后，尼葛洛庞蒂和另外一个教授还引荐张朝阳认识美国加州拜访那些亿万富豪，让他参加伦敦的一个技术领域峰会，张朝阳就自己的项目在会上做了令人振奋的演示。

最后，尼葛洛庞蒂终于承诺给张朝阳的爱特信公司进行天使投资。

10月，张朝阳终于在自己的账户上看到了第一笔风险投资15万美元，尼葛洛庞蒂答应另外两万美元在1997年到位。

虽然只有17万美元最终进入了张朝阳的账户成为创业资金，但对张朝阳来说，他毕竟可以施展自己的抱负了，他的爱特信公司终于得以存活下去。

终于，在大家的共同努力下，首个携带海外风险投资回国的创业者迈出了艰难的第一步，张朝阳的事业开始正常运转，并在后来几次融资后逐渐发展壮大，成为中国最早的门户网站：搜狐。

贵人就是能给你带来幸运的人，张朝阳在最困难的时刻遇到了能为他提供帮助的人，并幸运地抓住了贵人这张王牌，终于使他的搜狐成为目前中国最领先的新媒体、电子商务、通信及移动增值服务公司，他本人也成为中国互联网行业的领跑者，为互联网在中国的传播及商业实践作出了杰出的贡献。

为大家所知的，创业有贵人相助的名人有张朝阳、杨澜等。

## <<贵人多旺事>>

实际上，许许多多不为人知的小人物，他的事业也在贵人的力量下一步步成功。那些创业的，虽然在事业的初期都是很辛苦的，但与那些打工仔相比，他们还是比较幸运的。要么是这些创业者有丰富的人脉关系，要么就是有资金资助，而这些都是事业良性运转必不可少的因素。

再加上个人的努力和学习，所以，只要没有太糟糕的问题，企业多数情况下是能维持下去的。相反，打工的人之所以还在打工，除了缺乏魄力，最缺的就是人脉，你可以说有钱就行了。但不是也有很多败家的人吗？

所以，事业成功最重要的因素还是人。个人优秀是必须的，然而更重要的是，我们还要有优秀的外部力量支持。这巨大的外部力量就是贵人所给予的。所以，要想创业，一定要有贵人的支持。

贵人提携加速成功——当曾国藩遇到穆彰阿一个人要想成功，除了具备良好的品德、成就大事业的能力，最重要的还是需要有人相助。

晚清位极人臣的曾国藩的经历就说明了贵人相扶的重要性。

身为汉人的曾国藩第三次赴京会试，才得第三十八名，殿试考试才得三甲第四十二名。根据惯例，他这种成绩只能分发到各部任主事，或到各地去任县令，这对一心想进翰林院的曾国藩是很大的打击，连朝考也无心参加，打算收拾行李来年再考，在同窗的劝说下才勉强留下参加朝考。意料之外的是，曾国藩在朝考时得到了贵人的帮助。

当时担任会试总裁的穆彰阿特别调阅了他的试卷，为他的文章做了最后审批，当即取为一等第三名。朝考结果呈皇上审核时，穆彰阿还在道光帝面前特意把曾国藩的文章称赞了一番。

在穆彰阿的极力推荐下，皇帝甚至觉得曾国藩的说理与文风更好，于是又把曾国藩调升为第二名。这样，曾国藩的成绩就由殿试的三甲第四十二名，一跃而成为朝考一等第二名，这个结果令关注此次朝考的人甚至让曾国藩本人都觉得非常意外。

## <<贵人多旺事>>

### 编辑推荐

改变你一生命运的秘诀尽在《贵人多旺事》之中。

《贵人多旺事》将教你全面打造自己的贵人网，竭力助你人脉广结，贵人多多，旺事多多。

唯一不败的投资！

古往今来成功人士的成功密技，教你赢获最重要的个人资产，股市跌宕起伏，楼价飘忽不定，经济危机不见复苏，市场持续低迷。

面对不景气的现状，投资贵人人脉才是回报最惊人的理财选择！

成功取决于修养，修养产生了机遇，机遇源自于贵人。

成功 = 85% 人际关系 + 15% 专业知识。

在竞争越来越趋向于全球化，白热化的时代，没有足够的贵人人脉，注定遭到淘汰！

一个缺乏贵人人脉的人要想取得人生和事业的成功，几乎可以说是“难手上青天”。

凭借“四通八达”的贵人关系网，即使付出很小的努力，也能获得极大的成果、极多的收获。

不论时机好坏，投资于贵人始终是获利最多的选择！

而且建立自己的贵人网一定要趁早！

既然如此，那么——贵人的可贵之处就在于，他能为我们带来实实在在的帮助，可能改变我们的人生历程。

很多人不是没有能力，也不是不能吃苦，也不是没有机会，最后之所以碌碌无为，往往正是犯了单打独斗这一人生大忌，不善于依靠他人的力量获得事业上的成功。

贵人之所以珍贵，就是在你需要的时刻，他能起到构架现实与理想的桥梁作用。

贵人是推动我们成功的强大外力，所以成功的最快捷径就是得到贵人的支持。

更多时候，贵人给我们的是希望，是明天。

好人缘就是你最终胜出的凭证，以往你积攒的人脉关系，就是改变你命运的贵人。

经营人脉关系是获得贵人很有效的途径。

只要你够用心，够细致，认真打点，贵人不在天涯海角，就在你身边。

寻找我们的贵人，并不一定要盯着高高在上位高权重者，也许，贵人就在下面，在你我身边，只要你善于发掘，人生何处无贵人？

贵人脸上是不会刻字的，关键要靠自己想办法发掘和挽留。

如何寻找生活中的贵人？如何发现职场上的贵人？如何抓住人生中的贵人？如何搞定你遇见的贵人？

<<贵人多旺事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>