

<<创业没你想的那么难>>

图书基本信息

书名：<<创业没你想的那么难>>

13位ISBN编号：9787563935079

10位ISBN编号：756393507X

出版时间：2013-5

出版时间：吕宁 北京工业大学出版社 (2013-05出版)

作者：吕宁

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业没你想的那么难>>

前言

“创业”已经成为这个时代的流行词汇，它蕴含了很多东西：比如激情、梦想、智慧、勇气、经验... 电视机里频频闪现着那些创业者们的身影，收音机里不断在播放着他们成功的故事，各种报纸杂志纷纷展现着他们神采奕奕的笑容。

我们也习惯于将目光投射到镁光灯下那些白手起家创业、赢得亿万身价的总裁和CEO们，因为他们是这个时代的宠儿。

也许你会认为创业很难，那些时代的宠儿只是少数，并不是所有人都能够成功的。创业离我们很遥远。

其实，在你我的身边就有很多值得我们敬重的创业者，他们每天和我们一起挤公交，和我们一样要去市场买菜，在空闲之余总是在琢磨怎样才能让自己的小店经营得更好.....他们可能并没有什么MBA之类的学位，也不一定懂什么经营管理之道，但是他们也会去书店寻找那些关于创业经验或管理案例的书籍，上网去浏览创业信息，发布供求信息，他们有很多共同的优点：有魄力、喜欢思考、爱学习、能吃苦、勤劳不慵懒、善于总结过失.....每次说到自己当初为什么选择创业这条路，他们往往会说自己的目的很简单，就是为了养家糊口，让老婆孩子过得好点，手里的钱别太紧.....他们并不一定符合媒体上的那些成功标准。

但是他们依然是创业者，创业者的身份已经不再仅仅属于某些少数人群。

它属于广大的劳动人民，它是一个时代发展和进步的标志，它是一个集体名词。

所以从本质上来说，创业可以属于所有人，创业也没有多难，只要你有足够的勇气。

本书不讲空话套话，不讲高深难懂的经济学原理，而是以最平实的语言、最基层的视角为您讲述创业过程中最实用的心得体会，同时还与成功的企业家和平凡的创业者的真实案例相结合，使您读得畅快，学得舒心。

<<创业没你想的那么难>>

内容概要

《创业没你想的那么难:给创业新手的建议和忠告》内容简介：也许你会认为创业很难，创业离我们很遥远，认为是不平凡的人做的事情。

其实，创业不仅仅属于某些少数人群，它属于所有人。

创业也没有想象中的那么难，只要有足够的勇气和智慧，同样能取得成功。

<<创业没你想的那么难>>

书籍目录

第一章创业需要学习：学习力就是竞争力 创业者的综合素质决定企业的发展 只有不断地学习，才能不断地改变 创业，从学习开始 学习从批评和自我批评开始 同行不是“冤家”，而是你的“良师益友” 学习力就是竞争力 以制度促进团队不断学习 不同的思维方式带来不一样的人生 第二章创业要目光敏锐：商机是捕捉到的 发掘到潜在的商机就等于成功了一半 市场的空白处就是你创业最好的切入点 在不起眼的信息中读出隐藏的市场前景 危机中总是蕴含着机遇 从“热点”中找到“卖点” 第三章创业要思维敏捷：有思路才会有出路 在不断变化中，公司才能时刻充满活力 走别人走过的路永远都不会有突破 遇到强大对手时，不妨先委屈一下自己“绝对没错”反而可能有大错 第四章创业要有勇气：勇气是通向成功的第一步 勇气可以让你抓住成功的机会 真正“大勇”的人，必然有“大智” 创业要有追逐成功的勇气 破釜沉舟，不留退路地走下去 放弃，是一种更大的勇气 第五章创业要会选择：取舍是成败关键 行业的选择影响日后的发展 最适合自己的才是最好的 机遇面前，请不要犹豫 选择合适的帮手或合伙人 第六章创业要能筹融资金：没有没本钱的买卖 先备足“粮草”再创业 利用风险投资为企业筹融资金 利用银行筹融资金 守住自己的理智，远离融资误区 第七章创业要有好人脉：无形的优质资产 一个好汉三个帮 借别人的帮助，自己的路会越走越轻松 搭建自己的人脉网 寻找自己生命中的“贵人” 与同行靠拢在一起生意更好做 利用媒体资源积累自己的人气 第八章创业要会用人：用对人才能成大事 自己少管，让别人多管 让合适的人去做合适的事 不求用完人，但求用能人 用他就不要怀疑他 第九章创业要会管人：管不好团队就做不好企业 善待自己的下属 一碗水端平，员工才会尊重你 用制度激发员工的潜能 你的行动，是员工的楷模 第十章创业要会激励：让每个人都跑起来 夸奖，老板最得力的激励法宝 给予员工最需要和最恰当的激励 制定明确的奖励和惩罚标准 让员工参与决策，调动员工积极性 用自己的激情带动团队的激情 善用物质奖励培养员工的荣誉感 批评留余地，工作才好做 第十一章创业要会沟通：交流是重要的领导技巧 没有沟通，就做不好管理工作 沟通不能缺少“听”的功夫 站在员工的角度去思考问题 舍弃威严，拉近与员工的距离 认真听取下属的反对意见 把沟通固定成制度 通过沟通彼此分享信息、工作 第十二章创业要有风险意识：问问自己能输起多少 创业必然会面对风险 做足准备，将风险掌控在自己手掌中 没有必要的准备，就会承受不必要的损失 把风险转变成为有利发展的良机 第十三章创业要能抗压：老板是熬出来的 成功的背后都会有相应的压力 顶住压力，从不同角度寻找通往成功的路 压力面前不要对自己产生怀疑 以积极的心态跨过面前的沟沟坎坎 有坚持，才会有成功 压力之下千万别乱了阵脚 第十四章创业要会管理时间：效率就是效益 时间就是金钱 节约时间就是在为公司创造效益 如果方向错了，就会白忙一场 掌控好自己的时间，摆脱忙碌状态 第十五章创业要注重细节：细节决定成败 从细节开始，打造公司竞争力 微小的细节最能打动客户的心 高一分质量，就能多一分市场 细节上的一点点创新让产品拥有更多卖点 积少成多，才能越做越大 第十六章创业要懂财务：明细一本账 账目清楚了，才能对经营做到心里有数 多挣少花 勤积攒 追账讨债要找对方法 投资切忌盲目跟风 第十七章创业要懂营销：卖得出产品才算成功 不懂营销，创业只是空谈 坚守自己的市场定位 不做宣传，就没有好销路 品牌，市场竞争的王牌 让消费者记住你的产品

<<创业没你想的那么难>>

章节摘录

版权页： 创业者的综合素质决定企业的发展 作为一个创业者，他自身的各项能力从种种方面或制约、或促进了其事业的成功与否，决定了成功之后企业的未来。

创业充满着神秘和精彩，在当今竞争如此激烈、生活压力如此之大的社会，每个创业者无不在通过自己的艰苦奋斗和不懈的努力开创属于自己的“价值神话”。

而在这一过程中，创业者的综合素质，是决定创业企业是否能够生存下来的关键。

这种综合素质包括以下几个方面：1.忍耐力 忍耐，是一件说起来容易做起来难的事情。

凡是选择创业的人都知道，刚开始一个客户没有的时候你要忍耐，可能你需要忍耐一个月、半年甚至一年才开始积累一些客户；在创业的过程中仍旧需要忍耐，和客户约好的时间，你准时到达，可是客户临时有事或者正在开会，你应该如何？

忍耐，不然你必定失去这个客户。

忍耐，是创业成功前最黑暗的时刻，很多人就是因为没有耐心，急于求成，或者冒进，或者放弃，最终导致创业项目的流产。

2.自控力 很多时候，创业项目的成功与创业者的自控能力有着直接关系。

在创业过程中，创业者会面临着形形色色的诱惑和压力，有名誉上的，有物质上的，有工作上的，有人际关系上的……如果创业者没有良好的自控力，被外界的赞誉或诋毁所影响，对于自己的创业决策就会造成失误。

再者，创业者如果不能做好自己的时间管理，那么一个团队的管理又怎么可能有效落实呢？

创业项目也就成了无源之水、无本之木，看不到未来发展的希冀。

3.沟通力 沟通是创业者不可或缺的能力。

沟通有两层含义：一是正确地采集对方信息，了解对方真正意图，同时将自身信息正确传达给对方；二是通过恰当的交流方式（例如语气、语调、表情、神态、说话方式等），使得谈话双方尽快达成共识。

良好的沟通是团结创业团队共同奋斗的基础，也是创业者在进行商务谈判、联系客户时的关键能力。

良好的沟通能力，能够帮助团队成员理解创业者的决策意图，自觉执行相关的制度设计和考核标准，共同为项目的成长而努力；良好的沟通能力，能够给客户留下良好的初次印象，有助于创业初期业务项目的达成。

由此可以看出，沟通能力在创业过程中具有举足轻重的作用。

4.观察力 观察力不是简单地用眼睛去扫描或随意地浏览，而是用专业的眼光和知识去进行细心观察，通过观察发现重要的信息。

这需要创业者不断学习各类知识、扩大自己的知识面和视野，提升创业者自己的观察力，进而提高创业者做决策时的可靠性。

例如一般人到卖场逛逛，可能仅仅知道什么产品在促销，什么产品多少钱，而具有观察力的创业者可以观察出更多信息：别人的产品卖得好是什么原因？

用的什么赠品？

什么材料？

怎么制作的？

包装做得很好，好在哪？

颜色、造型、材质都是什么？

是否可以有别的用途（例如有些食物的包装，在吃完食物后可以做别的物品）？

竞争对手的产品又有哪些促销活动？

详细的时间段是什么？

活动的组织形式是什么？

有哪些宣传手段？

……太多的信息需要创业者仔细地观察，而只有基于这些信息才可能作出有助于创业项目成长的决策。

<<创业没你想的那么难>>

<<创业没你想的那么难>>

编辑推荐

《创业没你想的那么难:给创业新手的建议和忠告》不讲空话套话，不讲高深难懂的经济学原理，而是以最平实的语言、最基层的视角为您讲述创业过程中最实用的心得体会，同时还与成功的企业家和平凡的创业者的真实案例相结合，使您读得畅快，学得舒心。

<<创业没你想的那么难>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>