

<<疯狂创业>>

图书基本信息

书名：<<疯狂创业>>

13位ISBN编号：9787563933129

10位ISBN编号：7563933123

出版时间：2013-1

出版时间：北京工业大学出版社

作者：魏民

页数：262

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<疯狂创业>>

前言

有人说，人生是一场赌博，创业更是。

当一个人萌生了伟大的想法，进行了周密的策划，调动了充分的资源，执行得滴水不漏，就会赢吗？也不一定！

从本书描述的案例中可以看到，不管是青年创业、中年创业、老年创业，还是女性创业、夫妻创业，甚至打工创业、草根创业、农耕创业，在这些创业者的创业过程中，可能会半路杀出个竞争者与创业者拼死竞争，也可能实践证明最早的想法是错误的，以后一切努力都是无用功。

把创业这件事情看成是下赌场，怎么才能知道多长时间碰上好运？

确实没人能预测这种事。

从理性的角度，作为创业者，想要得到最后的胜利，需要什么条件？

不是钱，不是知识，不是技能，不是经验。

因为这些都可以在创业的过程中得到。

在方向正确的大前提下，唯一需要的条件是坚持，永不放弃的精神和勇气。

除了需要不断尝试，还得不断总结经验教训，以提高下一次的胜算。

这样的创业者，想不成功都难！

<<疯狂创业>>

书籍目录

第一章 青年创业，条件不足也疯狂

草率做餐饮，很快就关张
选项不准，仨月亏损上万元
盲目高估自己，店铺被迫转让
创业模式不慎，导致全盘皆输
“不走寻常路”，积累经验很重要
凭感觉创业，必然带来失败
经验欠缺，导致黯然收兵
知识缺乏，使创业计划流产
贸然进入，餐饮经营惨遭失败
电子商务“摊大饼”却陷困境
青年创业启示录

第二章 中年创业，顶着压力也疯狂

下岗后盲目创业陷困局
急于投资，卖房创业遭惨败
未做创业模拟，导致创业失败
创业不专一，造成没一个做大
产品无创新，企业终关张
技能落伍，下岗创业不容易
中年创业启示录

第三章 老年创业，不甘寂寞也疯狂

血本无归，受骗上当教训多
轻信宣传，投资理财陷误区
创业过劳，老来生活堪落魄
六旬老人成功创业，月入八千
老年创业启示录

第四章 女性创业，为求独立也疯狂

思想纠结，无法踏出创业第一步
缺乏自我认识，不到两年亏掉百万
性格独立土家女艰辛创业路
创业女败于色诱的悲惨结局
如履薄冰苦战商海的下岗女
合作方选择不慎，导致创业失败
女性创业启示录

第五章 夫妻创业，追求幸福也疯狂

只凭兴趣，年轻夫妻开店忙
账目不清，生财容易守财难
分工不明，夫妻吵架闹翻脸
钱不好赚，创业夫妻很迷茫
顶着房贷辞职下海，赔了夫人又折兵
夫妻创业启示录

第六章 打工创业，突破卑微也疯狂

创业不理财，债台筑起来
不会规避风险，兼职创业备受打击
凭兴趣做事，兼职创业一场空

<<疯狂创业>>

不善把握客户，软件开发告废

打工创业启示录

第七章 草根创业，白手起家也疯狂

苦命女打工创业辛酸路

贫穷催生梦想，创业实现辉煌

贫穷小伙创造的财富人生

一个贫苦农民创业的故事

草根翻身靠梦想

草根创业启示录

第八章 农耕创业，田园梦想也疯狂

盲目养殖创业，赔光多年积蓄

受骗上当，种植创业赔巨款

创业好高骛远，最终导致失败

假专利骗人，创业者上当

农耕创业启示录

<<疯狂创业>>

章节摘录

版权页：真的是说者有心听者也有意，到了晚上，侯先生就给女儿打了电话，讲了详细情况，小伙子的网址也给了女儿，让女儿帮忙好好考察一下。

当时女儿第一反应就是：“爸你是不是给别人骗了？

你有没有买产品呀？

现在很多骗子专门从老年人入手，现在电视上播了很多。

”侯先生让女儿先别着急下结论，先帮他在网上看看到底是什么情况再说。

一个小时后女儿打来电话，她说详细看了网站，是有做这个生意的小伙子。

“如果那个男孩真的愿意帮助您，好像也没风险，再说投资也不大，可以试试看。

”听完女儿的这番话后，侯先生心里也踏实了不少。

第二天上午8时左右，侯先生就给小伙子打了电话，让他过来帮助策划一下，到底具体怎么操作。

到了中午，小伙子来到了侯先生家，向侯先生详细地讲解了操作流程，还给他带来了广告牌，宣传名片和一些手机的宣传单，一共才花了200元。

当时侯先生心里也在嘀咕，就花这么一点成本能做什么生意呀？

自己这个小百货店还投资了好几千呢。

想归想，还是以认真的心态做了起来。

这时候，正好有隔壁邻居来买东西，看侯先生在忙这些，就问了起来。

小伙子就帮侯先生向邻居作了详细讲解。

邻居看了一下，说：“你们的手机真的很便宜，上次我儿子买了一款和你们这款一样的手机，还是在苏宁商场买的，比你们的手机贵了近300元。

当时就问有没有像你们卖的那种手机。

”小伙子就从售前、售中、到售后详细地向邻居作了讲解。

邻居觉得很满意，出于对侯先生的信任，问能不能帮助自己买一部。

侯先生爽快地答应了，收了30元的定金，侯先生暗自窃喜，这么简单就卖出去一部手机，也就10分钟的时间赚了30元。

侯先生想，以自己在镇上的为人，大家都比较信任自己，自己一定要好好宣传一下。

第三天上午，手机很快就到了，邻居很满意，和他在苏宁看到的手机一样，价格便宜了将近200元，说还要帮侯先生介绍生意。

在随后的几天里，又陆续有15部手机顺利成交，侯先生每台赚30元，第一个星期他就赢利510元！

侯先生按捺不住心中的喜悦，和女儿们一一打电话分享喜悦。

她们也挺为老爸有创业精神开心。

在随后的一个月里，加上侯先生自己对手机越来越熟悉，就不断地和多人介绍，加上女儿帮同事们买的手机，第一个月他就销售T40部。

他仔细算了算，第一个月不费什么精力和时间，就额外赚了1200元，除了当初的200元成本，净赚了1000元，是自己百货店平时赚的3倍，这心里真的是别提多开心了。

<<疯狂创业>>

编辑推荐

《疯狂创业》描述的大量案例，正可以成为创业者的绝佳参考。不管是青年创业、中年创业、老年创业，还是女性创业、夫妻创业，甚至打工创业、草根创业、农耕创业，《疯狂创业》都能为你提供帮助。

<<疯狂创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>