

<<销售改变人生>>

图书基本信息

书名：<<销售改变人生>>

13位ISBN编号：9787563929498

10位ISBN编号：7563929495

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学

作者：王敏

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售改变人生>>

内容概要

《销售改变人生-王敏所说的,就是你所想的!(销售经理版)》,本书包括王牌销售经理是这样炼成的、王牌销售经理的核心理念、王牌销售经理的核心能力等内容。

<<销售改变人生>>

作者简介

王敏

“赢·销”，课程体系创始人。

国家高级营销师、素有“营销小龙女”之称。

北京巨思特教育集团营销副总裁、首席公众营销导师、兼任北京新火品牌策划有限公司高级品牌策划专家。

11年的营销生涯，王敏取得了骄人业绩。

她所创造的巨思特集团销售纪录，连续5年无人打破。

她所带领的销售团队与客户的成交率高达90%。

客户与员工评价她是一位集才华与人品于一身的年轻总裁，一位极具个人魅力的销售精英。

王敏老师培训辅导过的企业有苹果集团、中国五矿集团、奥康集团、钰泰集团、曙光实业集团、河北承启集团、金通航空、广东宝丽华集团、方太集团、浙江邦耐集团、承德五谷农庄、黄记煌餐饮、唐山东方华盛铸造、清香阁大连海鲜、红顶轩家具、温州劳莱斯鞋业、大好大食品、北京凤仪轩、香港欧蒂夫、北京丽美人等众多企业和机构。

<<销售改变人生>>

书籍目录

第一章 王牌销售经理是这样炼成的

保持巅峰的精神状态

顶尖的推销员

销售经理不是一般人干的，是人才干的

员工心中的偶像

忠实的服务员

销售经理的四重角色

拥有感恩的心

第二章 王牌销售经理的核心理念

找到一个竞争对手

我就是缠绕公司大树的那根藤

永不放弃成功的念头

只要下定决心，一切皆有可能

只做第一，不做第二

低姿态成就高声望

你只能从成功走向成功

.....

第三章 王牌销售经理的核心能力

第四章 一切制度都是为了销售

第五章 领导力的本质

第六章 “心”的沟通才是有效沟通

第七章 永远站在销售最前沿

第八章 前有抓潜，后有追销

第九章 找到顾客想要的，获得自己想要的

第十章 最好的管理，就是先找到最好的人

第十一章 人才是打磨出来的

第十二章 顶尖的人才，是激励的结查

第十三章 简单可视化管理

第十四章 岁月抹不去的记忆

<<销售改变人生>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>