

<<销售改变人生>>

图书基本信息

书名：<<销售改变人生>>

13位ISBN编号：9787563929481

10位ISBN编号：7563929487

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学

作者：王敏

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售改变人生>>

内容概要

她所带领的销售铁军边疆10年保持巨思特集团销售业绩第一！
她的销售课程打动过众多精英，征服无数企业总裁！

王敏所说的，就是你所想的！

<<销售改变人生>>

作者简介

“赢·销”课程体系创始人。

国家高级营销师、素有“营销小龙女”之称。

北京巨思特教育集团营销副总裁、首席公众营销导师、兼任北京新火品牌策划有限公司高级品牌策划专家。

11年的营销生涯，王敏取得了骄人业绩。她所创造的巨思特集团销售纪录，连续5年无人打破。她所带领的销售团队与客户的成交率高达90%。

客户与员工评价她是一位集才华与人品于一身的年轻总裁，一位极具个人魅力的销售精英。

王敏老师培训辅导过的企业有苹果集团、中国五矿集团、奥康集团、钰泰集团、曙光实业集团、河北承启集团、金通航空、广东宝丽华集团、方太集团、浙江邦耐集团、承德五谷农庄、黄记煌餐饮、唐山东方华盛铸造、清香阁大连海鲜、红顶轩家具、温州劳莱斯鞋业、大好大食品、北京凤仪轩、香港欧蒂夫、北京丽美人等众多企业和机构。

<<销售改变人生>>

书籍目录

第一章 成功，始于做销售的那天

- 带着梦想上路
- 艰辛的童年
- 深圳往事
- 第一份工作
- 人生的第一次销售
- 阳光灿烂的日子
- “扒磁带”的日子
- 我的未来不是梦
- 我的偶像——李强老师

第二章 金牌推销员的核心修炼

- 深窥我心，创造奇迹在自己
- 战胜恐惧，丢掉面子
- 好脾气才有好业绩
- 激情，一种自身动能
- 做一般人不敢做的，成为20%中的一员
- 感恩父母，带给我奋进的力量

第三章 顾客买的不是产品，而是你自己

- 全力以赴，就是最好的务实
- 最好的产品，就是你自己
- 推销产品，也是推销诚信
- 销售员的两项基本素质
- 让客户第一眼就爱上你
- 得体穿着是对客户的尊重
- 纵有风雨雷电，微笑面对彩虹
- 幽默是推销的润滑剂

第四章 最好的业绩，来自最好的客户服务

- 服务就是细节
- 征服客户的18个服务细节
- 我服务客户的三个“一点”
- 给每个顾客准备一顶高帽
- 学会“情感敲诈”
- 有爱心也要有耐心
- 看得越远，你就越有成绩。

第五章 未雨绸缪，不打无准备的销售之仗

第六章 销售从顾客的拒绝开始

第七章 双赢是谈判的基本法则

第九章 成交密码本——十大成交基数

第十章 把销售当做一辈子的人生伴侣

<<销售改变人生>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>