

<<从零开始学口才>>

图书基本信息

书名：<<从零开始学口才>>

13位ISBN编号：9787563926725

10位ISBN编号：7563926720

出版时间：2011-4

出版时间：北京工业大学出版社

作者：朱五红

页数：266

字数：236000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从零开始学口才>>

内容概要

好的口才可以提升你在众人心目中的地位和形象，能很好地启示你的智慧和才华，体现你的风度和气质。

好的口才能助你战胜辩论对手、说服谈判客商，并赢得对方的尊重，好的口才能缩短人与人之间的距离，促进彼此的交流和合作。

口才不是天生的，没有哪一个人生下来就能说会道，纵横捭阖的口才是后天学习与努力的结果。

<<从零开始学口才>>

书籍目录

导读 好口才为你带来了什么?

好口才为你赢得好人缘

好口才为你开辟好前程

好口才为你带来好财气

第一章 想要拥有好口才, 你先要做好这些准备

明确并记住自己的目标

拥有好口才, 自信是关键

口才的比拼就是勇气的较量

丰富的知识是口才的资源

拥有坚强的意志力

不放过每一个练习的机会

好记忆是好口才的前提

第二章 拥有好口才不能忽视的10大定律

实现有效交谈很重要

根据对象决定说话方式

说话要注意场合

清楚地表达自己的意思

要把握说话的分寸

运用好停顿的技巧

不要光顾着自己说

说的话一定要吸引人

说话应遵循礼仪

与异性交谈要大大方方

第三章 9种方式让你说话更具风格

让好听的声音为你的口才加分

把握明快简洁的说话节奏

用无声的体态语言作辅助

运用修辞, 让话语更有分量

生动的语调是好口才的关键

.....

第四章 这样的说话方式让你更具魅力

第五章 与人沟通时应掌握的策略和技巧

第六章 说服他人时应注意的8个方面

第七章 营造和谐的情感世界其实并不难

第八章 职场取胜靠的就是这几招

第九章 说话高手不应闯入这样的误区

<<从零开始学口才>>

章节摘录

版权页：说话爱揭别人的短，也是不懂得说话礼仪的一种表现。

对于大多数说话高手来说，他们都懂得不披露别人的隐私，不揭别人的短，不指责别人的错误，牢记他人的名字等。

这些都是说话应遵循的礼仪。

但是礼仪的内容是非常庞杂的，不是只有上面所提到的这几点。

要成为说话高手，还有许多方面的说话礼仪是需要了解并遵循的。

下面就给大家讲述一下我们在日常生活中经常会遇到的几个重要的说话：（1）称呼的礼仪称呼得体在很大程度上决定着人们的交往活动能否成功。

社会心理学家们认为，得体的称呼能使人们心情愉快，能拉近人和人之间的距离，有助于形成亲密的人际关系。

不同的地区、不同的民族和不同的语言传统使称呼的差异很大，不同的职业、职务、年龄等也使称呼变得十分复杂；而且，即使是同一个人，在不同的场合、不同的时期，称呼也会有很大的不同。

在某种程度上，称呼就是人们社会身份的象征。

但是，不论你怎么去称呼他人，你都必须强调这样的一些意思，即“你很重要”、“你很好”、“我对你很重视”。

称呼对方时，还必须符合对方的年龄、性别、职业和身份等具体情况。

对年长的人，我们要恭敬；对同辈，则需要表情自然、热情友好；对晚辈，则要慈爱、谦和；对高职务者，比如你的上司，你最好称呼其职务或者职称，以表示你对他的尊敬。

总之，我们需要讲究礼貌而又不卑不亢。

注意千万不要使用“喂”等词来称呼他人。

<<从零开始学口才>>

编辑推荐

《从零开始学口才》：好口才帮你赢得好人缘，好口才为你开辟好前程。

口才并不是一种天赋的才能，它是靠刻苦训练得来的。

是人才未必有口才，有口才必定是人才。

美国人类行为科学研究者汤姆士曾经说过，发生在成功人士身上的奇迹一半是由口才创造的。

卡耐基也说过：80%的成功人士靠一根舌头打天下。

卓越的口才能够准确地表达你的思想，提高你的知名度，维护你的人际关系，助你变危机为转机，化劣势为优势，在谈笑间无往不利，进而使你获得成功。

因此，拥有好口才，就等于成功了一半。

<<从零开始学口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>