

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

图书基本信息

书名：<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

13位ISBN编号：9787563922543

10位ISBN编号：7563922547

出版时间：2010-3

出版时间：北京工业大学出版社

作者：谢得高

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

前言

人的一生离不开做事，大事、小事、家里事、外边事，事事不断。

会做事的人在人生的大舞台上如鱼得水、游刃有余，而不会做事的人往往忙碌一生却一事无成。

那么，二十几岁的年轻人应该如何做事呢？

二十几岁的年轻人，当你褪去少年的青涩跨入社会的时候，就会发现，光怪陆离的世界不再像童年时看到的那样“看山是山、看水是水”了。

如果你不懂得如何做事，就会处处碰壁，办事就达不到理想的效果。

这不仅影响你与他人关系的和谐，还会影响自身事业的发展。

其实，做事是一门学问，更是一门高深的艺术，许多人用尽毕生的精力也未必能领会其中的真谛。

放眼历史，注目眼前，我们不难发现，很多人才华横溢，却始终得不到施展的机会；很多人精明绝顶，却聪明反被聪明误；很多人踌躇满志，却毕生坎坷，郁郁而不得志……成功地做事真的有那么难吗？

成功地做事真的无道可循吗？

历览古今，纵观中外，我们也不难发现，很多人取得了令人艳羡的财富，在事业上获得成功，在爱情上获得幸福，在社会的舞台上展现了自己完美的人生。

他们成功做事的经验是值得学习的。

一个人不管多聪明、多能干，条件有多好，如果不懂得做事的方法，或者光有一肚子大道理，或者空怀热切的期盼，或者只是揣着一厢情愿的想法，那么他最终的结局肯定是失败。

同样，做事没有长远的眼光，没有通盘的规划，走一步算一步，这样的人，也大多没有好的结局。

只有掌握了做事的要领和诀窍，才有可能事半功倍，最终实现自己的目标。

有句俗话说：“听君一席话，胜读十年书。”

人不可固执己见，要多听听别人的建议，多学学别人的经验，这样，在生活中就可以少走许多弯路，避免许多挫折。

《二十几岁必须知道的77条做事经验》一书以丰富的内容、精辟的理论、生动的案例，介绍了77条做事的经验。

本书涉及做事的各个方面，根据我们日常生活中经常遇到的现象，以大量发人深省的古今中外的故事、寓言为例，使读者能够轻轻松松领悟做事的学问。

相信如果二十几岁的朋友能够认真潜读本书，一定能领悟和把握做事的精髓并从中受益，从而掌握做事的学问，在社会的舞台上展现自己的美丽人生。

我们都是平凡之人，我们每个人都有迷茫绝望、在十字路口徘徊的时候，如果只凭自己在黑暗中摸索，可能很难走出迷茫的圈子。

《二十几岁必须知道的77条做事经验》如同夜空中的北斗星，一定会给你点亮前进的道路，并引导你走向成功，走向幸福。

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

内容概要

《二十几岁必须知道的77条做事经验》以丰富的内容、精辟的论述、生动的案例，介绍了二十几岁年轻人做事时需要掌握的一些经验。作者从我们日常生活中经常遇到的现象出发，以大量发人深省的古今中外的故事、寓言为例，使读者能够轻轻松松领悟为人处世的学问。

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

书籍目录

1 千里之行始于足下，万事从小处做起2 量力而行，切忌好高骛远3 心急吃不了热豆腐，做事要有耐心4 三思而后行，做事不要太轻率5 不要成为借口的奴隶6 做事不要在乎吃眼前亏7 今日事今日毕，拒绝拖延8 不要一条道走到黑，适时转弯9 勤能补拙，做事忌懒惰10 方法让一切皆有可能，做事要讲方法11 有时候不妨学学“墙头草”，相机而动12 要好风凭借力，切莫“狐假虎威”13 坚持到底，不要轻言放弃14 懂得等待，做事不要急于求成15 不受一时冲动的情绪所摆布16 留得三分面，日后好办事17 有思路才有出路，做事多动脑18 一次行动胜过百次空谈19 成功的大门是虚掩着的20 滴水穿石，做事一定要专注21 一枝独秀成不了大事，要懂得合作22 为别人着想就是为自己着想23 认识自我，避免盲目自信24 走自己的路，不为他人所左右25 习惯决定成败，莫让坏习惯牵着鼻子走26 不要为无意义的小事烦恼27 发挥长处，做自己最擅长的事28 做事要拒绝“差不多”29 恒心铸就成功，做事贵在持之以恒30 不要怕坐“冷板凳”31 做事忌没有计划32 得饶人处且饶人，不要把事情做绝33 多一分热忱，就多一分收获34 好钢用在刀刃上，工夫用在关键处35 不轻视简单，简单的事往往最难做36 切忌浮躁，心态平和好做事37 凡事不要斤斤计较38 遇事不慌，沉着冷静39 做事要一步踏出一个脚印40 沉得住气，才能成得了事41 冒险，有时不失为上上签42 合理安排时间，做好分内之事43 做事要有责任心44 想成为珍珠，就先从沙粒做起45 一诺千金，承诺的事一定要兑现46 做错了事，要敢于承认和承担47 不积小流无以成江海，不要忽视点滴积累48 施爱予人，凡事别只想着自己49 敷衍了事成不了大事50 做事切记：骄傲可能吃大亏51 不拘“小节”，有时会误大事52 抱怨于事无补，积极行动才有效53 创新无价，做事要敢于打破常规54 不务实，即使有才华也是浪费55 没有“好牌”，也不要放弃努力56 不要畏惧失败，失败乃成功之母57 一次只做一件事，四面出击可能没有好结果58 高速度才能高效率59 行动才能把梦想点石成金60 把复杂的事情简单化61 守株待不到兔，主动才有美食62 放下面子，万事OK63 随机应变，学会“变脸”64 小漏不补，沟壑难填65 摆脱依赖，遇事自己拿主意66 善始善终，凡事不要半途而废67 莫让经验束缚了你的头脑68 不妨比别人多做一点点69 不满足于眼前的成就，追求新的高度70 及时放弃无意义的固执71 做事要有优先顺序72 既能拿得起，又能放得下73 不要让突发事件影响了你的情绪74 这山看着那山高，将永远无法登顶75 做事无须苛求完美76 不盲目模仿别人77 回头草有时是一种更好的选择

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

章节摘录

一心渴望伟大、追求伟大，伟大却了无踪影；甘于平淡，认真做好每件小事，伟大却不期而至。

日本有句谚语：嘲笑一块钱的人会为一块钱而哭泣。

中国也有类似的名言，例如“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海”以及“一屋不扫，何以扫天下”等等。

这些都告诉我们，要想成就大事，就必须从小事做起。

然而，如今有不少人，尤其是二十几岁的年轻人，常常忽视小事，不相信那些“没什么大不了”的小事对于成大事的重要性。

他们把目光盯在“大事”上，一直寻找“大事”来做，结果一事无成。

有两个年轻人，一个是高个子，一个是矮个子，他们在前往纽约寻找工作的路上偶然相遇了，两个人都对未来充满了希望。

他们来到纽约后，就开始不断地寻找机会。

有一天，两人同行时，有一枚硬币躺在地上，高个子看也不看就抬起头过去了，而矮个子却毫不犹豫地那枚硬币捡了起来。

高个子看着矮个子的行为不由得露出了鄙夷的神情，他想：真没出息，一枚硬币也要捡，哪像干大事业的人！

矮个子却想：看着钱白白地从身边溜走，怎么能成就事业呢？两个人又同时走进一家小公司。

这里工作很累，工资也低，高个子不屑一顾地走了，而矮个子却高兴地留了下来，努力地工作着。

高个子换了一家又一家的公司，他在不断地寻找着机会做“大事”。

两年后的一天，两人在街上相遇了，矮个子由于努力工作，已经干出了一番事业，自己成了老板，而高个子却仍然没有一个固定的工作。

高个子很不理解地问：“你是一个连硬币都捡的人，这么没出息，怎么可能做出一番事业了呢？”

矮个子说：“像你这样的人注定不能成功，因为你连一枚硬币都不要，只是一味地盯着大钱。

小钱都抓不住，怎么能抓住大钱呢？”

上述故事中的高个子一味地寻找他自以为的大事来做，轻视身边的小事，到头来什么也没做成。

而那个矮个子，从简单的小事做起，并且一丝不苟、认真对待，最后成就了自己的一番事业。

的确，千里之行，始于足下，任何大事都是由一件件小事发展起来的，任何一个成大事者都是从小事做起的。

以下两个故事正是说明了这一点。

美国商人斯太菲克本是一个退役军人，在医院疗养期间，他读了《思考和致富》一书，深受启发，他很想实践一下书中所说的话，通过自己的思考变成一个有钱人。

躺在医院的床上，他苦思冥想，一连想了许多主意：创办一个信息中心、开办一所疗养院、与别人合伙搞一个广告公司、建立一个电视台……他为自己的种种想法兴奋不已。

可是，他很快就高兴不起来了，因为他发现要做的事情虽然都是能引起轰动效应的大事，但尽快实现的可能性极小，自己连起码的资金都不具备。

经过一夜的辗转反侧，他认识到自己还是应该先从小事着手，等到把资金筹够了再做大生意也不迟。

一天，护士给他送来了洗好的衣服。

衣服是送到洗衣店里去洗的，洗衣店洗完熨烫好以后由护士帮助领回来。

看到叠得整整齐齐的衣服，斯太菲克的眼睛一亮。

原来，洗衣店总是把烫好的衣服折叠在一块硬纸板上，以保持衬衣的硬度，避免打皱。

正是这块纸板点燃了斯太菲克智慧的火花。

他有了一个新奇的想法。

他给洗衣店写了信，得悉这种衬衣纸板每千张的价格需要四美元。

他想以每千张一美元的价格出售纸板，但要在每张纸板上刊登广告。

登广告的人所付的费用归他所有。

这件事在许多人看来都是一件小得不能再小的事情了，谁会在意每千张纸板才一美元的生意呢？

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

斯太菲克的朋友甚至讽刺他说：“如果你不是做生意的材料就认输吧，站在马路上说不定一天也不止捡到一美元！”

”可斯太菲克却不这样看，他知道自己还有更大的目标，但是无论什么样的目标都必须从小事做起。从医院出来后，他就把全部精力投入到行动中，把想象的事情变成了现实。

过了一段时间，斯太菲克的客户越来越多，他自己也积累了一些经验，这时，他决定把生意做得再大一些。

他发现衬衣上的纸板一旦被撤除后，就不会被洗衣的顾客所保留。

怎样才能使顾客保留登有广告的纸板呢？他又想出了一个新办法：在衬衣纸板的一面仍然印广告，另一面印上有趣的儿童游戏或菜谱、字谜、谚语、小常识等。

这一招果然很奏效。

许多家庭主妇为了得到纸板，不等衣服穿脏就又送到洗衣店去洗。

洗衣店一看生意多了起来，也很高兴，十分愿意订购斯太菲克的纸板，因此，斯太菲克的生意也跟着越做越大。

李嘉诚是赫赫有名的房地产巨头，但他的成功也是从小事开始的。

1950年，他决心学做生意。

他用自己节衣缩食省下来的钱，开设了一家专门生产玩具和家庭用品的小塑料厂。

刚开始，大家都嘲笑他，说他没出息。

的确，那家小厂根本没有使李嘉诚赚到钱，惨淡经营了几年，李嘉诚也就赚了吆喝声。

但是，李嘉诚对这样的“小事”始终孜孜不倦，做起来极为认真。

通过锻炼，他积累了丰富的经验。

50年代后期，李嘉诚终于抓住了机遇，取得了非凡的成功。

<<二十几岁必须知道的77条做事经验>>

编辑推荐

《二十几岁必须知道的77条做事经验》编辑推荐：做人要心无边行有度，做事需进有招退有术。二十几岁的年轻人，首先要练就为人处世的真本事！人生之路漫长而坎坷，但只要我们掌握了《二十几岁必须知道的77条做事经验》所列的做事的经验，就能变坎坷为通途，无往而不顺，无事而不成！二十几岁的年轻人，有些规矩不可不知，有些学问不可不懂，有些本事不可不会。做事有尺度，事事才能不偏不倚，做事有分寸，桩桩才会恰到好处。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>