

<<成功商人的十大性格>>

图书基本信息

书名：<<成功商人的十大性格>>

13位ISBN编号：9787563921706

10位ISBN编号：7563921702

出版时间：2009-11

出版单位：北京工业大学

作者：万晓//清渠

页数：283

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功商人的十大性格>>

前言

在商场上打拼，最需要什么？

看一看事实，有多少商人由败而成，由成而败，或者败时就垂头丧气，成时就欢天喜地。

其实，这都是性格引发的后果。

可以说，商人大成与大败，都是由自己性格决定的。

性格决定命运，有什么样的性格，就有什么样的人生。

特别是在商场上，性格显得尤为重要，它能够左右一个商人生意的成败，能左右一个企业的兴衰。

在一个人事业成功的因素中，良好的性格往往比金钱、机遇、时间等更重要！

有位美国记者采访晚年时的摩根（投资家、企业家），问：“决定你成功的条件是什么？”

”老摩根毫不掩饰地说：“性格。

”记者又问：“资本和资金何者更为重要？”

”老摩根斩钉截铁地答道：“资本比资金重要，但最重要的还是性格。

”确实，翻开摩根的奋斗史，无论是成功地在欧洲发行美国公债、慧眼识中无名小卒的建议大搞钢铁托拉斯计划，还是力扫除议，甚至冒着生命危险推行全国铁路联合，都是由于他具有刚毅和敢于冒险的性格，如果排除这一条，恐怕有再多的资本也无法开创投资银行这一伟大事业。

性格对于摩根事业上的成功有着决定性的影响。

<<成功商人的十大性格>>

内容概要

《成功商人的十大性格》分析了大量商场上成功人士，如李嘉诚、霍英东、包玉刚、马云、史玉柱等，并运用生动、真实的商战实例来诠释他们成功的秘密——他们身上究竟具有怎样的性格特质？换言之，决定他们成功的性格因素是什么？

作者从他们的经历中，概括出了不少行之有效的“商人性格法则”，当您逐页阅读《成功商人的十大性格》时，你不但能够从中找到答案，还能够学到很多经商的知识、做生意的技巧，等等。

如果你现在刚涉足商场，《成功商人的十大性格》愿意作为你“引路”的“标牌”，帮助你改善自身性格，顺利挥戟商海；如果你是一位成功者，《成功商人的十大性格》愿意帮助你完善性格，成为指引你登上成功之巅的“魔法棒”。

<<成功商人的十大性格>>

书籍目录

第一章 雄心：相信自己一定能赢1.相信自己能赢，就一定能赢2.永远不会听老天爷的命3.知己知彼，才不会输棋4.挫折不可怕，关键要从挫折中站起来5.想办法超越自我，要做就做到最好6.发挥优势，不断追求卓越7.永不止步，积极向前冲8.有破釜沉舟、置之死地而后生的勇气9.失意不失志，吃苦能耐劳10.心比天高，有胆有识才有作为11.要靠自力更生，不等、靠、要12.踏踏实实，不急不躁

第二章 坚持：成功商人永不服输、永不放弃1.要想赢，就一定不能怕输2.永不、永不、永不放弃3.瞄准一个目标，坚持就是胜利4.全力搏击，有一颗不屈的心5.可以选择失败，但不能选择放弃6.屡败屡战，跌倒了再爬起来7.直面困难，藐视困难，打败困难8.沉着冷静，从容面对各种变局9.永争第一，做同行业中的王者10.把失败当成老师，而不是终结者11.没有什么叫做“不可能”12.坚定信念，才能飞得更高，飞得更久

第三章 目标明确：成功商人在关键时刻制定稳妥目标1.明确目标，制定金钱“蓝图”2.先做财富规划后赚钱3.对追求永无止境4.有获得成功的野心和致富的愿望5.急流勇进，追求更大的成功6.做一个追梦的人7.目标有多大，事业就能做多大8.坚定“鱼”和“熊掌”都要的信念

第四章 把握商机：成功商人像猎豹一样扑向机会1.在恰当的时候，抓住恰当的机会2.专注机会而非障碍，等待出击3.主动创造机会，而非坐等奇迹出现4.不放过一切可能的机会5.善于把握从眼前晃过的机遇6.不坐等好运上门，要出门寻找好运7.与其待时，不如乘势冲出去搏一把8.独具慧眼，在冷门中寻找商机9.利用信息，一定要走在机会的前面

第五章 敏于行动：成功商人敢想敢做1.想到更要做到，这就是成功商人2.心动不如行动，这就是成功商人3.要使世界动，一定要自己先动4.审时度势，当机立断5.快速决策，速度制胜6.不可泡时间，而要抢时间7.出手迅捷，超前行动，把他人甩在后头8.克服消极的“等”，采取积极的“行”9.勤于行动，现在不做就等于永远不做10.出手要快，拖延的人得到的只能是失败

第六章 博弈：成功商人拒绝各种借口1.坚持己见，不被别人的言行所左右2.敢于以小博大，以弱制强3.立即改变观念，没有什么不可能4.定位准确，清楚自己做什么5.先吃第一口，先迈第一步6.不拒绝小，把小事做成大事业7.苦干、实干，做一名拓荒者8.只要精神不滑坡，方法总比问题多9.适当地冒险，会有意想不到的收获

第七章 “金思维”：成功商人把创新变成一把利剑1.守旧是死，创新才是生2.不拘一格，善于借力3.灵活应变，小细节成就大市场4.打破常规，开辟新路，让思维“活”起来5.别让潜能酣睡，用思考创造奇迹6.另类思维，换个角度看问题7.突破思维定式，不按常理出牌8.避实击虚，非常规化发展9.分散投资，不在一棵树上吊死

第八章 结缘：成功商人从不忽视人脉之道1.背后的生意经：先有人脉，后有财脉2.左右逢源，抓住结识贵人的机会3.先学会处世，再学会做事4.在前进的道路上不断寻找合作伙伴5.生意场上没有永远的敌人6.和气生财，不从同行嘴里夺食7.孤军奋战不是称道，强强合作才能做大8.打仗需用父子兵9.帮客户赚钱就是帮自己赚钱10.先交朋友后做生意，助人者人皆助之11.与成功者为友，使自己变得更优秀12.一定要靠信义经营，有义才有利

第九章 防败：成功商人守住天下的法宝1.视节俭为创业守业的商道法宝2.做金钱的主人而不是奴隶3.秉持正确的金钱观4.赚干净的钱，远离不义之财5.诚实为本，不贪小便宜6.以德经商，缺什么也不能缺德

第十章 终身学习：成功商人壮大自己的高效本领1.成功商人的秘诀：用学习改变命运2.通过学习让自己增加成功资本3.懂得学习是从优秀走向卓越的关键4.永远不自满，活到老学到老5.把学习当投资，知识就是力量6.重视智力投资，靠知识提升商业素养7.“两手抓”原则：商学互补，注重财商的培养

<<成功商人的十大性格>>

章节摘录

第一章 雄心：相信自己一定能赢
1.相信自己能赢，就一定能赢为什么在相同的环境里成长、生活、学习、工作，从同一条起跑线上起步走上人生旅程的人中，最后有的人能干出一番事业，而有的人却终生平庸无为？

即使是在同一个穷乡僻壤的环境里长大的青年人也会有不同的命运，即使是同一个名牌大学毕业的本科生或研究生也会有不同的前途，即使是同一个家庭的双生兄弟或孪生姐妹也会有不同的性格和作为……凡此种种不同的人生之路是从哪里产生区别、开始“分岔”的呢？

细说起来因素众多，但决定性的因素就在于一个人是否具备自信的性格特质。

所谓性格，是人的个性心理特征的重要方面。

每个人的性格，都是一个构造独特的世界，蕴藏着巨大的能量。

这种能量的爆发，既可以将你推人万丈深渊，也可以助你走向成功的彼岸。

所以，性格在一个人的事业中起着重要作用。

综观生活中那些成功的商人，无一例外都具有自信的性格特质，相信自己一旦作出了抉择，就能够最终获取成功。

世界船王包玉刚的成功经历就是一个例证。

包玉刚不仅仅是世界船王，他的业务还包括酒店、房地产、贸易、交通运输、电子、航空运输等，形成了一个海陆空立体的多元化企业集团。

包玉刚所创立的“环球航运集团”，在世界各地设有20多家分公司，曾拥有200多艘载重量超过2000万吨的商船队。

他拥有的资产达50亿美元，曾位居香港十大财团的第二位。

回顾一下他成功的道路，他在困难和挑战面前所表现出的强烈自信，对我们每个人都是有益的启示。

包玉刚不是航运家，他的父辈也没有从事航运业的。

中学毕业后，他当过学徒、伙计，后来又学做生意，30岁时升到了上海工商银行的副经理、副行长，并小有名气。

31岁时包玉刚随全家迁到香港，他靠父亲仅有的一点资金，从事进出口贸易，但生意毫无起色，但他拒绝了父亲要他投身房地产业的要求，并表明了要从事航运的打算。

但是航运竞争激烈，风险极大，因此亲朋好友都不支持他。

但是包玉刚却信心十足，他看好航运业并非异想天开，他根据在从事进出口贸易时获得的信息，坚信海运将会有很大发展前途。

经过一番认真分析，他认为香港背靠内地、通航世界，是商业贸易的集散地，其优越的地理环境有利于从事航运业。

37岁时包玉刚正式决心从事海运，他确信自己能在大海上开创一番事业。

包玉刚离开了他所熟悉的银行业、进出口贸易，投身于自己并不熟悉的航运业，人们对他的反对多于赞同。

的确，对于穷得连一条旧船也买不起的门外汉，谁也不肯轻易把钱借给他，人们根本不信他会成功。

包玉刚四处借贷，但到处碰壁，尽管钱没借到，但他经营航运的决心却更加坚定了。

后来，在一位朋友的帮助下，他终于贷款买来一条有20年航龄的烧煤旧货船。

从此包玉刚就靠这条整修一新的破船扬帆起锚，跻身于航运业了。

包玉刚一条破船闯大海，当年曾引起不少人的嘲笑。

但包玉刚并不在乎别人的怀疑和嘲笑，他相信自己会成功。

他抓住有利时机，正确决策，不断发展壮大自己的事业，终于成为世界上最大的私营船舶所有人之一。

是什么使包玉刚获得了事业上的巨大成功？

是信心！

可见，具有自信的性格是一个人事业获得成功的核心，没有信心的人，就会在困境中消沉、堕落，无法进入成功商人的行列。

<<成功商人的十大性格>>

2.永远不会听老天爷的命每个人都有欲望和梦想，但大多数人都认为人生是上天安排的，这便是成功总是钟情于少数人的重要原因之一。

人生的胜者占总数的1%，抑或更少，但是他们都有一个明显的性格特征，即不相信自己的人生是由老天安排的。

说得具体点，就是当失败者相信“我的命，天注定！

”时，成功者则相信：“我把握我的命运，我创造我的人生！

”其实，认命不如拼命，只有去拼、去争，才能扼住命运的咽喉，才能从平凡走向成功，并彻底地改变自己的人生际遇。

浙江万里教育集团董事长徐亚芬从1993年开始创办浙江万里学院，这十几年来，徐亚芬遇到过各种各样的挫折，几乎是与泪水相伴而过的，但是，她从没有因此而认命、服输，而是决心战胜各种挫折，一定要把学校办成功，以至于这成了她人生的奋斗目标。

办学是一件非常艰辛的事情。

1993年6月18日，徐亚芬正式接手濒临倒闭的宁波市机械局职工学校，决定把它办成从幼儿园、小学、中学到大学一体化的中国一流教育集团。

当她对原宁波市机械局职工学校的15名老师讲述她的奋斗诺言时，几乎所有的老师都哄笑不断。

在他们看来，一个柔弱的女人想要创办一流的学校，这简直是一件不可能的事情。

十几名老师各奔东西，只留下一名叫应雄的老师。

不久，应雄成为万里集团的总裁。

为了实现自己的梦想，徐亚芬和应雄一起，招聘老师，添置设备。

为了节约花费，他们自己粉刷墙壁，油漆门窗，打扫厕所。

作为一家民办学校，为了获得教育部门的审批，徐亚芬不知要到主管部门跑多少次，讲多少好话。

但是，几经周折，还是有一个部门的负责人迟迟不肯盖公章，一直到最后期限的前一天。

“今天已经到了最后期限，章再敲不出来，我就完了。

”徐亚芬这样想着。

性格坚强的徐亚芬在这种挫折中并没有认命，她与当时万里集团的总裁张文燮一起守在负责人家所住的巷子口，他们眼看着这负责人进了家门，但是，当他们打电话进去时，负责人的妻子却说丈夫不在家。

一直等到半夜12时，负责人家的灯灭了，他们睡觉了。

徐亚芬的泪水止不住地流下来。

事后，她这样描述道：“那天，负责人一直跟我讲‘没空’。

我跟我们的总裁一起悄悄地跟着他，下班的时候，我们就在后面跟着他，没办法嘛。

一看到他进了家门，我就给他电话打上去，他夫人接的。

我说，我在你家楼下，我想上来一趟，请他敲个章。

她说他没回家，他人不在。

我说没问题，他不在，我就在楼下等好了。

我总期盼着我能感动他。

等啊、等啊，等到10点、11点，一直到12点。

我实在没办法了！

”在这种走投无路的情况下，徐亚芬毫不犹豫地撕下贴在墙上的告示，一口气写了3000多字的信，她把自己办学的初衷和难处统统写了下来。

“我就把（楼道）门打开了，进去之后到他楼下，我也没带纸，只有一支笔，我就把楼下居民公寓的一张纸撕下来，我那天就是趴在人家的自行车上，写了3000多字，一边写一边流泪。

我写道为什么要办这个学校，我们难到什么程度。

真的，我们把命都搭上去了，从来没有一天休息的，我只想为中国教育做些事情，你们能不能支持支持……”徐亚芬事后这样描述道。

写完后，徐亚芬把这封沾满泪水的信塞进这个负责人家的门缝里。

也许是被徐亚芬这种坚强、不屈不挠的精神感动了。

<<成功商人的十大性格>>

终于，工夫不负有心人，第二天，这个负责人给徐亚芬打电话，叫他们去盖章。

如今的万里集团和徐亚芬都成功了。

中共中央政治局常委、国务院副总理李岚清听了徐亚芬的创业过程后，动情地说：“万里精神好！

”中共中央政治局委员、全国人大常委会副委员长田纪云视察万里集团时说：“想不到徐亚芬这个女士有这么大的远见，了不起，巾帼英雄！

”从徐亚芬成功的经历中我们不难看出，她不认命、不服输的性格起到了决定性的作用。

如果不具备这种性格，在开办学校的初期，在遇到一系列阻力时，她就会放弃。

那么，也许就没有今天的万里教育集团，而她，也只是一名默默无闻的妇女。

可见，具有敢闯、敢拼的性格对一个商人是何等重要！

在现代商场上，很多人之所以遭受失败，不是他们没有遇到好的机会，也不是他们缺乏资金，而是他们本身的性格缺陷所导致的。

他们或因受宿命论的影响，凡事听天由命；或因性格懦弱，习惯依赖他人；或因责任心太差，不敢承担责任；或因惰性太强，好逸恶劳；或因缺乏理想，混日为生……总之，他们认为命运是不可逆转的，所以，一遇挫折或失败就不再奋斗，也不敢转变思路，而被一种消极心态所支配，不求进取。

在商海中打拼的每一个人都应该记住：认命的人，不会摆脱不幸，不会减弱不幸，不会驱走不幸。

只有拼命的人，才能使不幸变成幸运，才能把失败转化为成功！

3.知己知彼，才不会输棋《孙子兵法》里有这样一段著名的话：“知彼知己者，百战不殆；不知彼而知己，一胜一负；不知彼，不知己，每战必殆。

”这可谓古往今来的战争经验的总结，换句话说，精于分析问题的性格是成功之本。

所谓精于分析问题的性格，即知彼。

商场如战场，在经商的过程中，同样需要具备这种性格。

当然，在商场上“知彼”的情形更为复杂，包括对自己所处的环境、人们的消费水平，甚至某一个阶段的气候等都要非常了解，再作出决定。

“知己”就更难。

所谓“当局者迷”，人们往往很难对自己做出客观的了解和评价。

如果既能客观地评价自我又能全面地了解局势，那么就会无往而不胜了。

范蠡之所以被人们尊为中国儒商的祖师爷，就因为其具备精于分析问题的性格。

范蠡是春秋楚国人，与文种同事越王勾践二十余年，苦身戮力，卒以灭吴，尊为上将军。

后来，范蠡认为越王是个可以共患难不可以同富贵之人，便离开越国。

范蠡的智慧不仅表现在从政方面，也表现在经商方面。

<<成功商人的十大性格>>

编辑推荐

《成功商人的十大性格》编辑推荐：破译成功商人性格的秘密。
在残酷性随处可见的生意场竞争中，为什么有的商人成果辉煌，而有的商人却一败涂地？也许有的人会归咎于“运气不佳”、“准备不足”等，其实，抛开各种客观因素，失败的一个重要原因在于与生俱来的性格。

br 成功绝非偶然，每一个成功的商人，无一例外都具有良好的性格。
如自信、乐观、豁达、务实、细心等，正是这些良好的性格特质，帮助他们攀上了成功的巅峰。

br 观念改变人生 br 性格决定成败 br 豁达的性格 br 开朗的性格 br 执着的性格 br 稳重的性格 br 务实的性格 br 细心的性格 br 第一大性格 雄心：相信自己一定能赢 br 第二大性格 坚持：成功商人永不服输、永不放弃 br 第三大性格 目标明确：成功商人在关键时刻制定稳妥目标 br 第四大性格 把握商机：成功商人像猎豹一样扑向机会 br 第五大性格 敏于行动：成功商人敢想敢做 br 第六大性格 博弈：成功商人拒绝各种借口 br 第七大性格 “金思维”：成功商人把创新变成一把利剑 br 第八大性格 结缘：成功商人从不忽视人脉之道 br 第九大性格 防败：成功商人守住天下的法宝 br 第十大性格 终身学习：成功商人壮大自己的高效本领。

<<成功商人的十大性格>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>