

<<只做没把握的事>>

图书基本信息

书名：<<只做没把握的事>>

13位ISBN编号：9787563921195

10位ISBN编号：7563921192

出版时间：2009-7

出版时间：北京工业大学出版社

作者：张笑恒

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<只做没把握的事>>

前言

我做的事，没一件是有把握的……从小学到中学，我从未当过学生干部，也觉得自己不是那块料。可是在进大学后，我被选为了学生议会的议员。

这是我承担的最没把握的工作，我觉得自己肯定会干得一团糟。

可是，做起来了，却没有想象中那么生疏和困难。

当我因为表现突出被提升为学生议长后，我有一种醍醐灌顶的感悟——没把握的事情其实也能干好。

那么，为什么非得等到时机完全成熟了再去干呢？

很多事情，机会成熟的时候，也就是竞争最激烈的时候，为什么不在旁人还在观望的时候自己先出发呢？

我很想写一本小说，然后把小说改编成剧本，再组织自己的剧团上舞台演出。

写小说的时候，我开始学习剧本构造；改剧本的时候，我开始招募剧团成员；排练剧本的时候，我开始联系表演场地……写了半年、改了两个月、排练了一个月，一年之后，我组建的学生剧团在学校的大礼堂公演，大家都说这是个奇迹。

<<只做没把握的事>>

内容概要

现实生活中，总有那么一些人做事因循守旧，畏首畏尾，生怕越雷池半步。

在他们的头脑里，革故鼎新是冒天下之大不韪。

中国有句俗话说：撑死胆大的，饿死胆小的。

虽是俗语，却道破成功的天机：要想成功就要敢于尝试，那就是大胆地去做没有把握的事！

<<只做没把握的事>>

书籍目录

- 第一章 没有风险，才是最大的风险 1.不去冒险，你更危险 2.有风险，就一定有机遇 3.别人都不敢走的路，你要敢走 4.“胆识”也是一种能力 5.风险往往与收益成正比 6.承担风险才能创造奇迹 7.把所有鸡蛋放在一个篮子里 8.敢“赌”，才有赢的机会
- 第二章 真正试过，才知道自己到底行不行 1.敢做第一个吃螃蟹的人 2.敢于尝试就有机会 3.未知的领域中存在着更多机遇 4.成功源于打破常规 5.有时，“敢做”比“会做”更重要 6.对每一个偶然的机遇保持“警惕” 7.不要被专家们的“预言”所束缚 8.任何时候都不要小瞧自己 9.让“异想天开”变为事实 10.迈出第一步往往最困难 11.没试过，就不要说不行
- 第三章 潜能无限，只有想不到没有做不到 1.平庸是因为没有激发潜能 2.发动你体内的“马达” 3.说自己行的人一定行 4.只有想不到，没有做不到 5.在极限中开发自己的潜能 6.想越过高墙就先把帽子扔过去 7.创造性地解决问题 8.挖掘挑战挫折的潜能 9.没有爬不上去的山，只有不敢爬山的人 10.压力是潜能之母 11.激发潜能，成就自我
- 第四章 时机永远不会成熟，有三分的把握就去做 1.时机永远不会成熟 2.该出手时就出手 3.过分谨慎只能空手而归 4.经验有时是负担 5.大胆地去探索 6.没有把握只是因为你的准备不充分 7.三分把握，十分付出 8.抢占先机，做没把握的事情 9.机会面前要有当机立断的魄力 10.变“不可能”为“不可能” 11.抓住机会，还要下得苦功
- 第五章 自己做主，不让别人的闲话淹没你的斗志 1.你被谁控制 2.你行不行，别人说了不算 3.当别人都不看好你，你才有机会证明自己是对的 4.要有一点叛逆性 5.巴纳姆效应：谁也不能做你的镜子 6.真理总是掌握在少数人手中 7.竞争越多的地方越容易成功 8.有自己的主见，不要总是听凭他人摆布 9.别人的话，不全听，也不可不听
- 第六章 不死盯一个方向，成功可以有很多出口 1.不在一棵树上吊死 2.试着去尝试多种职业 3.东方不亮西方亮 4.许多成功来自偶然 5.告别扎堆，到别处寻找大餐 6.灵活应变让一切皆有可能 7.人生没有什么“不可能”
- 第七章 强烈的“企图心”，把成功变成一种欲望 1.拥有一颗奔腾的心 2.成功的欲望有多大，成功的几率就有多高 3.明确自己是“想要”还是“一定要” 4.激发你的内驱力 5.给自己找个对手 6.选择卓越还是平庸 7.放弃安逸，大胆追求 8.立刻去做你想做的事 9.每时每刻全力以赴
- 第八章 积极暗示，不去想自己会失败 1.积极暗示的神奇力量 2.积极暗示第一步——相信自己 3.发挥潜意识力量 4.不去想自己会失败的人才不会失败 5.甩掉畏惧与自卑 6.学会激励自己，给自己打气 7.别着急对自己说不 8.不要怀疑自己的能力 9.人生没有绝境
- 第九章 目标，必须跳起来才能够得到 1.毫不费力达成目标会让你丧失生活的乐趣 2.目标必须跳起来够得着才行 3.能跳多高完全在于你自己 4.制订明确的目标 5.学会拟定“动态目标” 6.给你的目标订一个实现计划 7.确定你真正想要实现的目标 8.抓住离你最近的目标 9.在绝望的时候设定目标
- 第十章 有挑战才有突破，成功并不像你想象的那么难 1.让困难逼你成功 2.有挑战才有突破 3.迎难而上，破釜沉舟 4.敢拼才能赢 5.从不气馁，跨越生命中的“临界点” 6.不怕输才会赢 7.信念达到了顶点，就能够产生惊人的效果 8.站起来的次数永远比跌倒的次数多一次 9.一切成功都是坚持的结果 10.成功是磨出来的

<<只做没把握的事>>

章节摘录

第一章 没有风险，才是最大的风险1.不去冒险，你更危险从不冒险，一味寻求走平坦之路的人不一定就绝对的安全，古话说得好：最安全的地方也是最危险的地方。

所谓安全，不过只是一个神话，绝对的安全是不存在的。

很多人往往认为钱放在银行是最安全的，事实上，通货膨胀将严重地侵蚀钱的实际价值，让钱躺在银行睡大觉，只会缩水，并不会增值。

投资有风险，但也不能因噎废食。

面对未来多变、不可掌控的环境，不冒险反而是在冒最大的险。

有个人问农夫是不是种了麦子，农夫回答：“没有，我担心天不下雨。

”那个人又问：“那你种了棉花了吗？

”农夫说：“没有，我担心虫子吃了棉花。

”于是那个人又问：“那你种了什么？

”农夫说：“什么也没种，我要确保安全。

”一个不冒任何风险的人，只有什么也不做。

什么也不做，表面上看是安全的，没有损失的，但实际已失去了一切收获的机会。

而冒险去做，就有成功的机会。

发端于美国的次贷危机逐步演化和扩大为一场全球金融危机，其破坏力巨大，为此，布什政府作出一个冒巨大风险的决策：7000亿美元的金融救援计划。

“这一行动确实带有风险”，前任美国总统布什说，“但我们认为这些钱终将得到偿还……这一勇敢举措带给美国家庭的风险将远远小于我们不这么做的后果——一系列相继倒下的金融机构以及冻结的信贷市场。

”时至今日，虽然我们还无法明显看到美国经济好转的趋势，但至少美国的大型金融机构没有进一步滑坡。

布什说得没错，政府此举的确是一个极大的冒险行为，但是如果不去冒险，将来形势会更加恶化。

所以布什喊出“现在不冒险，未来更危险”的口号，以鼓舞人心。

危难面前，置之死地而后生。

生命从本质上说就是一次探险，如果不是主动地迎接风险的挑战，便是被动地等待风险的降临。

翟辉从小热爱登山运动，他的梦想就是登上珠穆朗玛峰！

有一天他突然后背疼痛，就到医院照了CT，医生说是血管瘤，叮嘱他不能进行剧烈运动，因为那样可能造成血管瘤破裂，一旦破裂，下肢便要瘫痪。

更糟的是，病情是在不断发展的，过不了几年可能也要坐轮椅。

听了医生的话，翟辉一下子就蒙了，回到家躺在床上，他突然作出了一个惊人的决定：去西藏，登珠峰！

翟辉为自己的决定兴奋不已，以前总是有各种各样的原因阻止自己去实现梦想，现在，不用顾及什么了。

反正过不了几年就要坐轮椅了，不冒险尝试一回，这一辈子都不会有机会了。

接下来，他开始制订详细的锻炼计划，为登山做准备。

两年后他约了一个山友一块去西藏，在中国登山基地开始进行高山训练后开始登珠峰。

令人意外的是，这一冒险行为不仅圆了翟辉的梦，而且他一直健康地活着，根本没有坐轮椅的迹象。

不去行动才是最大的冒险，冒险一搏，总比事后因为不作为而抱憾终身强。

很多时候，风险就如一个险滩，渡过了这个险滩，就会风平浪静，就能体会胜利的喜悦。

冒险不是致富的保证，但不冒险绝对与致富无缘。

第一个吃螃蟹的人，往往能成为成功者。

2.有风险，就一定有机遇现代成功学认为，所谓危机，顾名思义，就是危险加机会。

现在世界的形势看似乱云飞渡，其实也充满各种各样的机遇，正所谓“福贵险中求”就是这个道理。

约翰·邓普顿被人称为“全球投资之父”，是历史上最成功的基金经理，邓普顿基金集团的创始人。

<<只做没把握的事>>

他曾经说过一句非常有名的话：“行情总在绝望中诞生，在半信半疑中成长，在憧憬中成熟，在希望中毁灭。”

”邓普顿小的时候就从父亲那里领略到了投资的奥秘，那是20世纪20年代，美国正处于经济大萧条时期，许多农场被迫倒闭，很多农场主就聚集在万切斯特镇的广场上，通过拍卖来还债。

邓普顿的家就在广场边上，从二楼的窗户可以将广场内的一切一览无余，邓普顿总是在窗户旁观望，每看到拍卖品无人出价时，他就会下楼，用很少的钱将其买下。

数十年之后，邓普顿的父亲再把这些资产出售给商业和住宅开发商，价钱已经比当初购买的时候翻了很多倍。

受此影响，邓普顿在后来总结了一个让他受益终身的伟大投资原则——极度悲观原则，即“在无人出价时进场”。

试想，在整个市场里，只有你一个人肯出价购买，而卖主又急切地想卖掉，那么他没有选择，你看好的商品将以低的难以想象的价格成交，甚至就跟捡来的差不多。

邓普顿因此认为，股市里的情况也是类似，股价的狂泻往往是因为无人愿意出价，而不是意味着这个股票一文不值。

而且这样的故事总是在一而再、再而三地上演。

所以，在邓普顿看来，当熊市来临时，大部分投资者认为自己站在了一条狭窄的小径上，孤身面对张牙舞爪、凶猛无比的灰熊。

此时邓普顿却觉得，熊挥舞手臂扑过来，是为了和他击掌庆贺。

因为他知道，股票又会变得很便宜。

和邓普顿持同样观点的还有另一位投资大师——沃伦·巴菲特，1973年，当全世界没有一个人认为曼图阿农场的股票能够复苏；甚至有人认为，曼图阿不出三个月就会宣告破产的时候，巴菲特不顾别人的质疑和嘲笑，以5美分一股的价格买入。

结果，不到5年的时间，他就赚了4700万美元！

巴菲特认为越是在人们对某一只股票失去信心的时候，这只股票就有可能是一座金矿。

2008年处在一个各种金融、经济因素较为复杂的时期，但危险总是孕育机会，黎明前总是太黑。

联想控股总裁柳传志也表示，经济危机从长远来看确实带来投资机会，在经济实体遭遇冲击的情况下，会有很多出口企业难以坚持，也会有很多企业找到更好的机会。

北京中雅汉洁公司是一家主要做美国HydraMaster高压蒸汽地毯清洗机的代理公司。

他们代理的清洗机虽然价格比同类产品要高一些，但这款机器清洗的地毯比普通机器要干净得多，且还能延长地毯的使用寿命。

但金融危机前，很多顾客并不接受他们的产品，只看到了表面上的高价格，产品的推广遇到了一定的阻碍。

“金融危机的到来，我觉得我们的机会来了！”

”总经理张雅菊满怀信心地说。

借着金融危机，他们大力宣传此款机器的极高性价比。

张雅菊说：“以前不精打细算的客户，开始精打细算了，虽然我们的设备价格高一些，但是我们可以使地毯的寿命由从前的4年延长到10年，省去了不少换地毯的费用，现在有不少宾馆开始接受我们的产品了，我觉得金融危机对我们企业来说是个很好的机遇。”

<<只做没把握的事>>

编辑推荐

《只做没把握的事》是由北京工业大学出版社出版的。

所谓十拿九稳的事情，往往是获得回报最少的事情。

要做，就去做那些没把握的事—你觉得没把握，别人同样觉得没把握。

但是你做了，就有成功的可能..... br 企业家追求风险，投资家追求保险 br 海尔集团首席执行官张瑞敏说：“有50%的把握就上马，获得的是巨大利润。

有80%的把握上马，获得的是平均利润。

br 有100%的把握上马，一上马就死！

” br 牛根生有句这样的话：“别人看似冒险的事情，我感觉是安全的。

什么叫安全？

超乎常人的冒险就是安全，常人没有想到的事，肯定是安全，因为别人还没有想到那个区域，那个区域就是我的！

”一个人的胆识和眼光决定了他的成就，走别人不敢走的路才是你成功的捷径。

<<只做没把握的事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>