第一图书网, tushu007.com

<<读懂顾客>>

图书基本信息

书名:<<读懂顾客>>

13位ISBN编号:9787563912902

10位ISBN编号:7563912908

出版时间:2004-4

出版时间:北京工业大学出版社

作者:张宇浩

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<读懂顾客>>

内容概要

《读懂顾客:写给市场一线人员的消费者心理学》主要讲述什么是高超的销售技巧? 找准顾客的需求,了解顾客的想法,并且从这方面入手,才是最高超的销售技巧! 没有什么比从顾客角度出发的建议更具吸引力,没有什么比研究顾客更具挑战性,更需要智慧! 努力工作只是成功的前提,聪明地工作才是成功的关键,不管你的工作如何的繁杂,读懂顾客,最终 的成功将会属于你!

第一图书网, tushu007.com

<<读懂顾客>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com