

<<成功者的语言艺术>>

图书基本信息

书名：<<成功者的语言艺术>>

13位ISBN编号：9787563430727

10位ISBN编号：7563430725

出版时间：2011-6

出版时间：延边大学出版社

作者：金良灏

页数：188

译者：金莲兰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功者的语言艺术>>

内容概要

《成功者的语言艺术》由金良灏所著，人不能孤独地活在世界上，每个人都在与他人的交往中生存，而我们用来交往的基本手段就是语言。在人类的实践中，语言开始有了自己的法则，怎样说话也逐渐成了一门人类追求的艺术。本书就是通过真实生动的实例，来向我们展示怎样掌握语言这门艺术，怎样凭借自己的口才来取得成功。

<<成功者的语言艺术>>

书籍目录

卷首语/口才是成功者的翅膀

- 1.人类靠语言生
- 2.口才的威力
- 3.大师是造就出来的
- 4.适度的寒暄是人际关系的润滑剂
- 5.爱的表白，你是如何做的？

- 6.亲切是人际关系的钥匙
- 7.夫妻吵架的对话方式
- 8.子女的性格是父母造就的
- 9.须感谢的五大恩惠
- 10.倾听技巧也是一种口才
- 11.转危为安的随机应变策略
- 12.取得争辩胜利的口才
- 13.语题要因人而异
- 14.你的表述能力到底怎么样？

- 15.自我介绍，该怎样推销自己
- 16.摩登自我介绍八种
- 17.上班族，你的对话能力如何？

- 18.上班族的礼节
- 19.电话可以主宰商谈
- 20.上下同事间的沟通
- 21.命令与报告\忠告的说法
- 22.拜托与斥责的技巧
- 23.准确的对话能防止事故的发生
- 24.交谈和说服的秘诀
- 25.口才即是统率能力
- 26.领导者须具备说服能力
- 27.请说服最高层领导
- 28.说服之戏剧性效果
- 29.创造了神话的莱里·威尔逊
- 30.推销说服技巧
- 31.演讲，请这么做
- 32.能打动人心的演讲大师的秘诀
- 33.动人的口才来自于生动的例子
- 34.幽默为演讲注入活力
- 35.大众恐惧症，其实用不着怕
- 36.将你的演讲体系化
- 37.嗓音和语调的魅力
- 38.你的身体在说什么
- 39.打造强烈印象的身姿
- 40.假如你要上电视
- 41.录制影像的战略

<<成功者的语言艺术>>

结束语/您也可以成为演讲大师

<<成功者的语言艺术>>

章节摘录

招呼，一言以蔽之就是承认“对方的存在价值”。

“您好，爷爷！”

“这是承认长辈的存在价值，‘爸爸，您回来了？’

”同样也是承认父亲的存在价值。

因此，人家该打招呼而不打，这边自然要认为对方无视自己的存在价值了。

不仅是大人，孩子也有同样心理。

“哲洙，你放学了？”

”孩子下课回来，妈妈抢先打招呼，孩子的心情一定会美滋滋的。

可是，不知什么时候起我们在打招呼问题上走入误区，以为招呼就是下边人打给上边人的。

也许因为这个缘故，人们只想让别人跟自己打招呼，而不想自己和别人打招呼。

“他不理我，我干嘛先打招呼？”

”好像先打招呼是多么地有伤自尊的事。

那么，招呼到底应怎么打呢？

“你们好？”

早晨快乐！

”不妨用朗朗的声音自己先打个招呼试试。

那对方一定会高兴地回礼。

招呼要先打，这就是人际关系的润滑剂。

招呼不仅是对对方存在价值的一种承认，也是表示好意与尊敬的好方法，也算是对对方的关怀吧。

。

因此，招呼也有好多种。

从最常见的“你好”开始，“不好意思，我失礼了。”

”之类的谦让语也是一种寒暄。

邻居有好吃的送你们尝尝，用“真好吃，您怎么有那么好的手艺？”

”之类的话表示谢意，也是一种寒暄。

公共汽车上人满为患，要下车了，有些人一味地往前挤，仿佛周围都是些货物一般。

这时难免有些人想到“小子，你算老几？”

”硬是不给让道，那你自然就没法下。

“借光，我要下车了，我有点急事，您能让一让吗？”

不好意思，打扰了。

”这样换一种说法，你的面前就会豁然开出一条道来。

可有人就是不愿打招呼，那得不到别人协助也就不足为怪了。

有道是“良言一句三冬暖”，多说点好话没有一点坏处。

我们时常见到有些人不过是嘴甜，能打招呼，却能赚个好人缘。

招呼要先打，打招呼一定要用洪亮的声音，高高兴兴地打。

就从现在开始，试着先打招呼吧。

.....

<<成功者的语言艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>