

<<国际技术转让指南>>

图书基本信息

书名：<<国际技术转让指南>>

13位ISBN编号：9787562019343

10位ISBN编号：7562019347

出版时间：2000-01

出版时间：中国政法大学出版社

作者：中华人民共和国科

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际技术转让指南>>

书籍目录

总目录

第一分册 技术转让的基本概念

第二分册 知识产权和技术转让

第三分册 技术获取的过程

第四分册 理解合同 国际合同实践介绍

第五分册 专利许可协议、工业工程建造合同和其他标准协议中的技术转让

第六分册 技术转让：技术获取合同范本

第七分册 技术获取合同的谈判

附录1：技术获取合同中文范本

附录2：技术获取合同英文范本

附录3：英汉术语对照表

分册目录

第一分册 技术转让的基本概念

本分册内容简介

第一部分 技术转让的动机

(一) 常用术语

(二) 技术转让：受让方的观点

(三) 技术转让：转让方的观点

(四) 技术转让：其他方的意图

总结流程图一：技术转让的动机

第二部分 技术转让协议的有利因素

(一) 有普遍的发展愿望

(二) 政治稳定

(三) 经济稳定

(四) 熟练的劳动力

(五) 雄厚的基础设施

(六) 投资或转让自由

(七) 合同签订自由

(八) 对转让方充分的法律保护

(九) 法律与条例之间的正确平衡

总结流程图二：技术转让协议的有利因素

第三部分 技术向发展中国家流动

(一) 信息自由流通

(二) 伴随产品购买的技术流通

(三) 资金赞助的技术转让

(四) 通过带有技术成分的商业合同的流通

(五) 通过技术获取商业合同的流通

总结流程图三：技术向发展中国家流动

第二分册 知识产权和技术转让

本分册内容简介

第一部分 知识产权简介

(一) 许可证贸易：重要术语回顾

(二) 知识产权和贸易战

(三) 什么是知识产权

(四) 四种类型的知识产权

<<国际技术转让指南>>

- (五) 知识产权和自由贸易
- (六) 知识产权和技术流动
- (七) 国际公约和世界知识产权组织的作用

第二部分 商标权

- (一) 商标许可和技术获取
- (二) 有商标权或无商标权 利益何在
- (三) 为什么要注册商标
- (四) 怎样注册商标
- (五) 特许经销权
- (六) 商标注册中存在的问题

第三部分 专利权

- (一) 专利持有者的权利和义务
- (二) 专利注册
- (三) 强制许可
- (四) 国际专利权的注册和控制

第四部分 版权

- (一) 版权系统
- (二) 版权和技术获取
- (三) 计算机芯片 一种新型的知识产权

第五部分 商业秘密

- (一) 商业秘密、技术诀窍和产权信息
- (二) 商业秘密的法律保护

第六部分 一揽子合同

- (一) 技术诀窍对于使用专利是必需的
- (二) 所有必要的诀窍和专利
- (三) 靠专利权和商标权增加保护
- (四) 靠商业秘密来增加依赖性

第七部分 受限许可

- (一) 独家或非独家许可
- (二) 许可的活动
- (三) 许可地域
- (四) 使用领域
- (五) 期限
- (六) 搭卖
- (七) 搭限
- (八) 回授

第八部分 交互许可贸易：在技术转让中的特殊问题

第三分册 技术获取的过程

本分册内容简介

第一部分 成功与失败 一些基本假定

- (一) 技术转让的问题：五种失败
- (二) 成功技术转让的第一步：就技术诀窍作出计划

第二部分 政府的作用

- (一) 国家的技术与工业计划
- (二) 技术计划：设定优先顺序
- (三) 技术计划：建立控制
- (四) 自力更生与民族的技术：最终目标

<<国际技术转让指南>>

第三部分 技术转让过程

- (一) 分析与计划
- (二) 寻求技术来源：六项策略
- (三) 评估技术I：价值与价格
- (四) 评估技术II：确定价格
- (五) 决策

第四分册 理解合同 国际合同实践介绍

本分册内容简介

第一部分 合同与法律

- (一) 公法、私法和宪法
- (二) 合同与法律
- (三) 适用法律
- (四) 法系
- (五) 何时协议不是合同

第二部分 合同内容、当事各方与合同主要条款

- (一) 合同包括哪些内容
- (二) 合同当事各方
- (三) 合同的主要条款

第三部分 保证条款

- (一) 保证条款

总结流程图

第五分册 专利许可协议、工业工程建造合同和其他标准协议中的技术转让

本分册内容简介

第一部分 技术转让与专利许可协议

- (一) 专利许可
- (二) 专利许可协议：特殊条款
- (三) 专利许可协议与技术转让

第二部分 工业工程建造合同

- (一) 工业工程建造合同的类型
- (二) 招标与谈判
- (三) 短合同：长的一般条款
- (四) 招标：一种规范程序
- (五) 工程建造合同的专门条款
- (六) 工程建造合同与技术转让

第三部分 其他协议中的技术转让

- (一) 代理、经销、特许和商标协议
- (二) 咨询协议

第六分册 技术转让：技术获取合同范本

本分册内容简介

第六分册的结构

第七分册 技术获取合同的谈判

本分册内容简介

第一部分 谈判：立场和利益

- (一) 引言
- (二) 哈佛谈判项目 一种可替代的方式
- (三) 基于立场的谈判和基于利益的谈判

第二部分 谈判与谈判者

<<国际技术转让指南>>

(一) 不能从另一方的角度看问题 (问题一)

(二) 不能沟通 (问题二)

(三) 东西方文化背景的差异 (问题三)

第三部分 谈判：策略和战术

(一) 发现利益

(二) 陈述利益

(三) 提出论据

(四) 制定满足利益的选择方案

(五) 解决利益的冲突：正确答案策略

(六) 与强大的供应商谈判：打破垄断

(七) 不公平谈判：揭露的方法

<<国际技术转让指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>