第一图书网, tushu007.com

<<我是特朗普接班人>>

图书基本信息

<<我是特朗普接班人>>

内容概要

本书非常契合当下中国的社会现实，大学毕业生就业形势严峻，创业已成为国家和高校大力推崇的渠道．谁说非要等到毕业、出了社会才能赚大钱或开创梦想的事业？
如果在学校就能从事梦想的工作，不需等到走入现实社会，那不是很棒吗？
不管你信与不信，其实只要边求学边创业，你就可以马上——而不是在遥远的未来——拥有一份人人称羡的工作。
无论你是现年十四岁、正准备升高中的天才中学生，还是意气风发、指点江山的大学新生或是五十五岁再回校园攻读MBA的资深主管，都不例外，校园创业将使你的未来更加无可限量。
他，就是活生生的例子，他的经历证明，在学校创业也可以是向更富足、充实生活（无论对自我成长或专业发展上）迈进的一大跳板。
　　兰德尔•品科特要向你证明，学业与事业可以兼顾，而创办及经营能获利的校园事业，更是许多卓越企业家的最佳起点！
建立创业家的思考模式，了解并善用校园及社会的丰富资源，你也可以实践梦想、创造价值。
当全世界都在等待下个世代的接班人，你的梦想不必等到学校毕业才开始！

作者简介

兰德尔·品科特在罗格斯大学就读期间，兰德尔·品科特就创立了BCT顾问公司（www.bctpartners.com），担任董事长和首席执行官。
这家营收百万的顾问公司在教育、住宅、社区发展、经济发展、医疗保健、公共事业等领域，提供管理、技术及政策方面的咨询服务。

兰德尔·品科特是成功的创业家、演说家、学者和作家，曾接受《今日秀》、《雷吉斯和凯利脱口秀》、CNN、《大观杂志》（parade Magazine）、《纽约时报》以及其他知名媒体的专访。
目前担任新泽西州公共政策研究会（NJPPRI）及非营利科技企业网（N-TEN）的董事，并身兼自闭症之声（Autism Speaks）国际组织、全国黑人MBA协会、新泽西州识字计划，以及青少年成就组织纽约分会的发言人。
多项荣誉还包括：下一代领导人才奖学金、新泽西州领导人才奖学金、全国黑人工程师年度成员奖。

书籍目录

【引言】 校园新思维——用创业家的头脑思考 会读书+有创业头脑=《学徒》得主 毕业前就创业的好处 摒弃校园旧思维 校园新思维：创业家的思考模式 还需要上大学吗？
如何较好使用这本书 为什么创业家会失败？
跻身富豪名流之列第一部分 开创事业 第1章 学校并非生而平等——慎重选校 但我连主修都还没选定！
校园创业的十个条件 提升校园创业的优势 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第2章 该创什么业——又该何时创业？
创业的“时机” 我第一次创业的经历 回答有关“what”的问题 最后一步：决定做还是不做？
校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第3章 白纸黑字写下来——撰写出色的运营计划书 确立你的经营模式 撰写出色的运营计划书 了解运营计划书的读者是谁 运营计划书大纲 精简版运营计划书 要与人分享运营计划书 最后的提醒 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第4章 组织是成功之本——打稳根基 名称代表一切 登记公司名称 公司的法律架构 公司的组织架构 实体架构和虚拟架构 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第5章 高科技、低成本——善用科技的优势 科技在公司中扮演的角色：三个E 校园创业家可利用的科技产品 掌握科技优势的五个诀窍 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第二部分 募集资金 第6章 钱从哪里来——筹措资金 三种融资方法 其他融资方法 最后的提醒 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第7章 认识财务报表——掌握财务要点 财务报表及财务分析 股权投资者和债权人如何看财务报表？
校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第8章 步步为营——管理你的风险 现金流量比什么都重要 认清自己的价值 学会说“不” 何时应该借钱？
尽可能缩短销售流程：最少阻力之路 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第三部分 兼顾事业和学业 第9章 建立必胜团队——挑选优秀的员工 建立必胜的团队 组成优秀的工作团队 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第10章 别客气，尽量用——善用学校资源 认识学校资源 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第11章 “A型行为”——保持好成绩和正确的目标 把学业照顾好 保持正确的目标 融合学业和事业 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第12章 善用人脉——向教授和顾问学习 你的事业需要顾问 人脉：有用的人际关系 校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第四部分 拓展事业 第13章 为什么要打响名号——营销和公关 营销和公关的利器 营销和公关的策略 从小做起，把眼光放远 校园创业起步走！

实战高手经验分享！
第14章　更上一层楼一把事业延伸到校园之外　在其他校园或地区开分店　拓展消费群　公司成长也需要管理　毕业之后，公司何去何从？
校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第15章　校园创业家容易犯的十一大错误——该如何避免　错误一：外强中干，表里不一　错误二：不清楚自己产品或服务的价值　错误三：不敢往最高的目标冲刺　错误四：忘了可向亲友求助　错误五：不愿意自助融资　错误六：没查清楚学校对校园事业的规定　错误七：固守经营方法，不知变通　错误八：盲目的选课　错误九：找来不胜任的员工、义工、实习生或合伙人　错误十：低估人脉的重要性　错误十一：停滞不前　校园创业起步走！
实战高手经验分享！
第16章　最后的建议——给创业家的七个经验谈　现身说法一：与团队合作，但要确立职责，善尽本分　现身说法二：甘冒风险，接受变数　现身说法三：不屈不挠，以错误为师　现身说法四：必要时就重新投资自己　现身说法五：重要的不是你懂什么，而是你学到什么　现身说法六：重要的不是你认识谁，而是谁认识你　现身说法七：忠于创业家的思考模式　最后的提醒：坚定信心永不放弃
校园创业起步走！
实战高手经验分享！
致谢

章节摘录

插图：第1章学校并非生而平等——慎重选校我们希望所有学生，而不只是商学院学生，都了解到创业家的思考模式有多么重要。
——卡尔·施拉姆，考夫曼基金会主席暨首席执行官，《堪萨斯城星报》工作期间，我对全美和全世界逾一百所学校、估计数十万名莘莘学子发表过演说。
与不同年龄层、背景、兴趣和专长的学生见面是相当愉快的经验。
这么密集的演讲行程有个好处，我可以直接从有意创业的学生口中，听到各个学校在支持学生创业方面的优劣利弊。
根据和学生的交流互动，我可以肯定地告诉你，在帮助学生成为一流的校园创业家这一点上，并非每所学校都站在平等的起跑点上。
所以让我先发表一些后见之明，谈谈假如我是个高中生，正在烦恼该选哪所大学（要能帮助我的校园事业大放光芒的大学），我会希望自己知道哪些事。
有些人可能有好老师或好榜样鼓励你创业，即使你本来就在充满创业精神的家庭里长大，我还是要提醒你进大学之前应该衡量的事，并评估不同校园作为创业起点的优劣。
本章的目的是帮助你在踏入大学之前，先评估校园作为创业基地的潜力。
那么如果你已经是大学生了呢？
在如何充分利用校园环境这点，你要学的东西还不少！
此外，我也要提醒你，分析过你学校的优劣利弊之后，有些人会产生这种想法：我们学校在帮助学生创业上还有待加强！
在你号召同学发起抗议活动，或冲去注册组要求全额退还学费之前，先暂停一秒想想：你的学校跟其他创业活跃的大学相比较，可能真的落后许多，但也许该有人（就是你！
）发起行动、改变现状了。
谁说你不能自组社团，集合有心创业的同学？
为什么你不能尽其所能，使自己的学校在学生创业上打响名声？
毕竟，引进新的观念、产品和服务，不也是创业家的工作吗？
你不已经蓄势待发，预备创造不存在的新事物？
那么，在校园中掀起一场创业革命，可能就是你落实新事业、开创个人独一无二品牌的大好机会。
但我连主修都还没选定！
这时候，即使你还不确定自己是否具备成为创业家的条件，也别马上认输。
你可能对要选什么当主修，或要开创何种有潜力的事业，一点头绪也没有。
就算这样也别心慌。
有些人甚至会想：我连后半辈子想干什么都不知道！
同样的，把烦恼暂搁一旁。
如果你隐隐约约有自己创业的念头，这一章会对你帮助很大。
你会从中发现某些学校与校园生活的可能性和可用资源。
等你读完这一章，未来有意创业的人会更清楚自己想进什么样的大学。
校园创业的十个条件如果你想在求学期间创业，这里有十个方法可评估学校的创业潜力。
其实评估的方法还有多，但你毕竟有考试要准备、有报告要写，更何况又要开创事业，哪来那么多时间？
所以我们只就最重要的项目来评估你可能就读或正在就读的大学。
这十个重要项目是：1.全国创业表现排名2.师资3.课程和对创业的重视程度4.特殊补助5.运营计划书竞赛6.投资活动7.奖励和补助8.校园环境9.孵化中心10.校友资源让我们一一深入这些项目。
同时也别忘了，要公正诚实地评估自己学校或可能就读的学校在各项目的表现。
一、全国创业表现排名：你的学校有何优势？
每次参观大学校园，学校的行政单位、教职员工都会尽心尽力表现出学校最好的一面。
不过吹捧自己多么支持学生创业是一回事，由中立的第三者来为学校背书又是另外一回事。

许多全国性杂志针对数百所大专院校的创业条件进行评比，例如《财富小企业》杂志、《创业家》杂志、《美国新闻与世界报道》、福布斯网站。
《财富小企业》2006年3月8日的一篇文章中，撰稿者帕特丽夏·格雷（PatriciaB.Gray）选出了“最适合创业家的十所大学”。
入选的杰出大学中，罗切斯特大学几乎所有科系都设有创业课程，连音乐、宗教和工程也不例外。
《创业家》也在同年选出表现突出的学校，如哥伦比亚大学、德保罗大学、俄亥俄州立大学。
同时，《美国新闻与世界报道》也提出自己的排名，巴布森学院名列前茅，几乎在全国创业课程的评比中都拔得头筹，成绩令人妒羡。
不过，排名显然只是评估学校的一种方法。
只看排名其实有点偷懒，至少是种求快不求精的方法，只能大概得知其他人对一所学校的看法。
如果以你希望的标准来看，你给学校打几分？
继续往下读，下列项目应该会比排名中列出的商学院或创业课程，能给你更精准的观察。
二、师资一定要仔细评量你就读（或打算就读）学校的师资。
先打听学校里教创业学的教授有几位？
答案应该很值得参考。
如果听到的答案是“一两位”，你马上就知道这所大学可能不是有利创业的环境。
然而，这并不表示这所大学对抱负远大的创业家来说没有其他强烈的吸引力。
但相信我，有雄厚的师资传授你一两件事绝对有益。
接不来你应该评估师资好不好，教创业学的到底有2位、25位还是更多的教授。
不用说，好不好多少带有推测性质。
我说的“好”，是指教学经验丰不丰富？
他们有没有创业的经验？
是否处理过公司负责人会面临的实际问题？
能否从个人经验说明创业会遇到的困难？
同样的，如果有教授能够分享“实战”经验，就是你的福气。
如果没有，你可能就要往别处去寻求指导和建议。
询问教授的人脉也有帮助。
比如，问他们在商界有没有什么朋友或事业伙伴。
如果有，也许可以请教授帮你介绍。
接不来就要想办法让教授的朋友或事业伙伴认识你。
当然，认识教授需要时间，我会在第12章提供一些诀窍。
三、课程和对创业的重视程度有些学校把创业学视为学生生活不可或缺的一部分，也有学校只提供野心勃勃的创业者极少的支援和资源，甚至没有。
1970年，一份对全国商学院所做的调查显示，全美商学院一共只开了16堂创业课。
但根据考夫曼基金会的资料，目前全美有超过2，000所大专院校开了创业课或提供创业训练。
看一所学校开设的课程，应该把重点放在衡量这所院校对创业课程的重视程度，如从“创业简介”与“撰写运营计划书”这类入门课程，到“技术转移”和“创业的法律问题”这些进阶课程。
学校提供的创业训练和课程可能十分密集，也可能几乎没有，要看你是大学生、研究生，甚至是高中生还是初中生而定。
以哈佛大学为例，哈佛有17位创业学讲座教授，企管所学生都必须在第一学期修1堂创业课。
在教导学生创业的方法上，哈佛特别着重个案研究。
为了跟上时代，校方还邀请创业家参与讨论，这么一来就更能掌握潮流，训练课程也更具真实感。
近年来更邀请来自各产业的演讲者，从航空业（捷蓝航空公司的首席执行官大卫·尼尔曼（DavidNeeleman）到时尚业（KateSpade服饰的首席执行官凯特·史佩德）都有。
创业中心：还有另一一个指标可用来考察学校对创业的重视程度，那就是校园的创业中心。
《小企业管理期刊》中（考察全美创业中心：全国性调查）这篇文章指出，校内设有创业中心就表示，“校园里设有创业的咨询中心，名称可能是‘自由企业“家庭企业’或‘创新中心’，另外也有创

业方面的课程、校外活动，和从事创业研究的师资。
”比如，创业研究学会（IES）就是芝加哥伊利诺大学所设的创业中心。
学生可经由IES研修各种创业课程、参加有关创业的年度座谈会、与创业学教授讨论，并参与学会举办的运营计划书竞赛。
IES也为创业的学生提供企管证书，并赞助创立芝加哥创业名人馆。
学生创业组织：也可注意校内有没有创业方面的学生组织。
说不定会发现一些校园独有的学生团体，如威斯康辛大学麦迪逊分校的创业协会。
也可能找到全国性或国际性组织的分会，例如：◎大学创业家组织（CE0，www.c—e—o.org）：这是一个全球性的创业网络，服务超过500所大专院校，优于前面提过的IES。
其任务是提供资讯、支持并鼓励大学生创业。
另外也为青年创业家举办事业简报竞赛。
◎自由企业学生组织（SIFE，www.sire.org）：全球性的非营利组织，活跃于47个国家和地区。
它和全球许多商业机构和高等教育单位合作，在大学校园成立学生团队。
由指导老师带领团队，激励学生发展符合四个教育主题（市场经济、创业、成功的经商技巧、商业伦理）之一的社区服务计划。

媒体关注与评论

从研究生蜕变为企业家是我们最大的挑战，这种经验我们前所未有。
——杨致远，雅虎酋长、创始人我们当时很年轻。
但拥有好的建议和好的构想，以及满腔的热血。
——比尔·盖茨，微软创始人如果当初只是为了赚钱，我们早就卖掉公司，到哪个海滩逍遥去了。
——拉里·佩奇，Google创始人愿意开创新局，我想是我事业得以成功的一个原因……其他成功的关键呢？
一份严谨又可行的营销计划书是绝不可少的。
——弗雷德里克·史密斯，联邦快递创始人

编辑推荐

《我是特朗普接班人》：富爸爸清崎说：这本好书会创造出许多百万富翁！
会读书+有创业头脑＝美国NBC实况竞赛节目《学徒》优胜者，记得房增和大亨唐纳德·特朗普赞誉，掌握人生梦想，继奥巴马之后又一位出类拔萃的非裔美国人。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com