

<<口才的魅力>>

图书基本信息

书名：<<口才的魅力>>

13位ISBN编号：9787561340356

10位ISBN编号：7561340354

出版时间：2007-6

出版时间：陕西师范大学出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：236

字数：214000

译者：王剑

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口才的魅力>>

内容概要

卡耐基认为，培养自信的最佳方式，就是去做你从来都不敢做的事情，甚至是连想都不敢想的事情，从而获得成功的经验和喜悦。

因此，他在每次授课的时候，会想尽一切办法让每一个人都开口说话。

前来听课的人都有相同困扰，那就是不敢开口说话，在这种情况下，他们从来都不会相互取笑，只会给彼此更多的鼓励。

在卡耐基耐心的训练指导下，他们逐渐培养出了勇气、信心和热忱，并将这些内在精神融入到他们的语言当中。

戴尔·卡耐基所开设的这门课程并不是单纯的演讲课，这门课程最主要的作用还是帮助人们克服恐惧的心理、培养自信和勇气。

很多来参加这门课程培训的商业界人士，已经有将近30年没有进过教室了，他们当中的大多数人都是抱着一种试试看的心态来参加培训的，他们以分期付款的方式向卡耐基交付学费——因为他们希望在很短的时间内就获得实效，而且在学习的第二天就能够在商业谈判或者当众演说中使用。

因此，卡耐基必须采用快速实效的授课方式。

结果，他抛开各种呆板规则的束缚，运用多年来积累的工作、授课经验开创了一套独特的，融演讲、推销、为人处世和实用心理学为一体的非常实用的而且颇有意义的教育方式。

这门课程是十分有效的，因此也就受到了各个阶层人士的青睐。

有的人竟然开上100多英里的车，专程赶来听他的课；甚至还有一个人为了听他的课，每周都要从芝加哥不辞辛劳地赶往纽约。

哈佛大学著名教授威廉·詹姆斯说，一个人的潜在通常情况下只开发出了1/10。

戴尔·卡耐基所开设的这门课程，非常有效的帮助商业界人士发挥出了他们更多的潜能。

他也因此享誉全世界，人们都说“除了自由女神以外，或许只有戴尔·卡耐基才最能够代表美国”。

<<口才的魅力>>

作者简介

戴尔·卡耐基，美国著名心理学家和人际关系学家。

卡耐基开创的“当众演讲与交流训练班”遍布世界各地。

他以超人的智慧、严谨的思维，在道德、精神和行为准则等方面指导千千万万的读者，给人安慰，给人鼓舞，使人们从中汲取力量，从而改变人们的生活，开创崭新的人生。

他的著

<<口才的魅力>>

书籍目录

序言口才决定成败第1章 发掘勇气的自信 具备强烈的持之以恒的愿望 清楚自己要说什么 带着信心出发 将练习进行到底第2章 准备赢得一切 正确的准备途径 演讲前的准备工作 布朗主任的睿智建议 仔细的总统 演讲前有哪些准备 储备充足的资料第3章 榜样的力量 向最优秀的演讲致敬 设计演讲 著名人士如何构造演讲 让你的笔记成为璀璨的钻石 必要时借助演讲稿 切勿死记硬背 在阿帕马特斯时的格兰特 林肯“极为懒惰”第4章 全面提升记忆力 留意身边的细节 为何要大声朗读 挑战记忆力 重复记忆的意义 威廉·詹姆的奥妙 搭建事实之塔 记忆日期 如何快速记住演讲的要点 避免尴尬第5章 演讲成功的条件 坚持不懈的重要性 确立目标等于成功了一半 天道酬勤 相信自己 必胜的决心第6章 成为优秀演讲家的诀窍第7章 演讲者的气质和个性第8章 精心准备演讲的开场 第9章 如何结束一个演讲第10章 让人心领神会的表达法第11章 如何激发听众的兴趣第12章 心要的语言润饰 第13章 激励性演讲的技巧第14章 说明性演讲的技巧第15章 交流具有互动性第16章 说服性演讲的技巧第17章 即席性演讲的技巧

<<口才的魅力>>

章节摘录

插图

<<口才的魅力>>

编辑推荐

卡耐基的这部著作具有里程碑的意义。

他在书中详细讲述了人们生活中所起到的重要作用和重大意义，是作者几十年人生和教学经验的总结。

书中的描述对于读者来说是非常有价值 and 意义的。

——亚马逊网站《口才的魅力》一书将帮助人们克服恐惧，建立自信，更有效地表达自己的思想。

卡耐基的演讲模式融合了公开演讲术、推销术、心理学和商业谈判技巧等诸多方面。

他在书中没有列举死板的规则，也不教人发声法、手势法等，他也非常反对背诵讲稿，因为他认为这些都是骗人的陷阱。

他倡导人们自然地发挥自己的潜在智力，从而做到在各种场合下都可以轻松自如地发表演讲，为人们博得声誉、获得成功铺平道路。

卡耐基的这部著作通过生动的实例和严谨的语言，帮助大家在语言方面获得更大的成功，使人们受益终生。

——美国《纽约时报·书评周刊》卡耐基认为，培养自信的最佳方式，就是去做你从来都不敢做的事情，甚至是连想都不敢想的事情，从而获得成功的经验和喜悦。

因此，他在每次授课的时候，会想尽一切办法让每一个人都开口说话。

前来听课的人都有相同困扰，那就是不敢开口说话，在这种情况下，他们从来都不会相互取笑，只会给彼此更多的鼓励。

在卡耐基耐心的训练指导下，他们逐渐培养出了勇气、信心和热忱，并将这些内在精神融入到他们的语言当中。

<<口才的魅力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>