

<<居无止境II-调控下的破局-第一>>

图书基本信息

书名：<<居无止境II-调控下的破局-第一册>>

13位ISBN编号：9787560980096

10位ISBN编号：7560980090

出版时间：2012-6

出版时间：华中科技大学出版社

作者：广州市唐艺设计资讯集团有限公司

页数：299

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<居无止境II-调控下的破局-第一>>

内容概要

随着调控政策步步紧逼，开发商纷纷亮出了自己的战略部署，备战2012楼市寒冬。万科、金地等国内标杆房企更是纷纷开启“过冬模式”，一方面改变产品类型，做好市场区域定位和产品定位，另一方面针对客户的需求进行产品的设计与创新，在品质上做好文章，以品质、服务和性价比来赢得市场。

为此，《居无止境II》精选了目前备受客户青睐的121个最新高端产品，通过近6000张高清图片，全景式图文并茂地剖析了整个项目设计构思的全过程，引领最新住宅开发与设计趋势，并有效传达知名房企在行业困境中的“破局之道”。

<<居无止境II-调控下的破局-第一>>

书籍目录

顶级豪宅典范常州新城首府豪华平层大宅欧式皇家园林上海丰盛皇朝卓越江景优势奢华会所配套深圳熙园山院双首层立体空间城央低密双拼墅杭州龙湖·滟澜山五重园林景观钻石级高端物业重庆协信公馆奢华Art-Deco风格成就豪宅典范漂阳光城市新古典主义风格大尺度景观系统北京龙湖时代天街半人车分流设计缔造全景观豪宅西安中海御湖1号环湖一字规划平层高端豪宅上海绿地新南路一号典雅法式风格豪宅官邸气质新加坡乌节景园一层一户设计3600观景豪宅北京合生·霄云路8号三重园林规划构筑城市公园豪宅上海金地·佘山天境四六法则居住概念平墅享受型豪宅地域特色社区杭州金都·夏宫融入本土文脉打造高品质现代社区北京首创·禧瑞都以中式建筑美学建现代都市新筑苏州桃坞才苑挖掘吴地艺术风貌再现古街水乡生活杭州万科郡西别墅承传良渚文化构建精工别墅桂林奥元·水印长廊植入本土元素打造后现代建筑江阴爱家华府尊重当地居住习俗布局北高南低上海万科金色公馆承袭老上海韵味筑就诗意栖居天津金地·格林世界结合北方本土气息演绎现代宜居生活无锡九龙仓·玺园中轴对称园林江南水乡建筑北京亿城燕西华府“四水归堂”格局东方意境纯别墅区上海仁恒怡庭现代海派韵味都市人居典范昆山中星·外滩印象花园沉淀外滩文化打造海派新形建筑黄山禾园·清华坊提取徽派民居元素塑造现代中式高尚住宅黄山黟县公园首府传承徽派文化构筑人居典范昆明万科白沙润园提炼云南建筑元素营建绿色人文社区重庆华润二十四城传承城市历史脉络缔造大型高档社区青岛万科四季花城结合当地城市风情打造大型高尚社区

<<居无止境II-调控下的破局-第一>>

媒体关注与评论

《居无止境II》以“居无止境”为出发点，汇总了国内大量经过市场考验的优质住宅产品，借以体现住宅的各种使用风范，为居住产品的更好开发提供了很好的借鉴。

——李莹（金地集团华北区域地产公司设计管理部经理） 《居无止境II》以详实的资料，通过11大类，集中展现了当今国内地产界的发展，既是对项目的概括，也传达出地产发展的趋势。

——周静媛（富力地产北京设计研发中心副总经理） 《居无止境II》以其独到的视角，全面的选题，带你穿越内地地产项目，引领你跨越市场冰冻带，更将见证你超越自我的步伐！

——张灯（华润置地上海大区设计管理部负责人） 《居无止境II》系列丛书，用大量的实景图片系统介绍了国内较有代表性的最新各类住宅项目案例，系统分析了如何从规划、户型、建筑风格、景观、室内设计等五方面打造住宅产品的差异化价值，从而形成项目的特色与亮点。

规划设计可以提升项目的土地价值，户型设计可以提升项目的产品价值，立面风格及景观设计可以提升项目的形象价值，正是对各个案例精准、专业的分析，使该书具有较强的专业可读性；而提炼每个项目特点为各个项目案例的主题条目与分类目录，也使该书阅读起来一目了然，是房地产从业人员及相关设计单位值得一读的专业参考书，具有较强的实战参考价值。

——周柏生（亿城集团副总裁） 《居无止境II》整合国内众多知名楼盘，建筑与景观唯美融合，编排新颖独特，图文并茂，含金量很高，还针对一些项目加入大量导视系统，对楼盘开发的趋势有着重要意义。

——张孝风（新城地产景观总监）

<<居无止境II-调控下的破局-第一>>

编辑推荐

万科总裁郁亮：盖有人住的房子。
金地总裁黄俊灿：系列化产品创新。
保利高层：产品创新为突破口。
龙湖设计总监：用产品善待你一生。
绿城总裁寿柏年：产品创新升级、多元化。
绿地董事长张玉良：坚持产品研发与技术创新。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>