

<<胡雪岩全传>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩全传>>

13位ISBN编号：9787560958293

10位ISBN编号：756095829X

出版时间：2010-1

出版时间：华中科技大学出版社

作者：方言

页数：262

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;胡雪岩全传&gt;&gt;

## 前言

胡光墉（1823-1885），安徽绩溪人，幼名顺官，字雪岩，徽商的代表人物之一。

胡雪岩是中国封建社会商界的一个传奇。

他以贫贱的钱庄学徒出身。

在短时间内事业崛起，创造了近代中国金融史的一个奇迹。

胡雪岩所处的时代，整个中国的社会和经济一直处于内困（太平天国起义）、外扰（西方列强入侵）的夹击中。

胡雪岩之所以能够获得成功，是因为他理解了这个时代的大背景，并不失时机地把握住了平定内乱和抵抗外患中最显赫的几位人物。

有了这两大优势，胡雪岩就能开风气、占地利、享天时，逐一己之利。

纵观胡雪岩的一生，可以分为两个重要时期。

第一个时期是倚靠何桂清、王有龄的发展期。

年轻时的胡雪岩慷慨任侠，却又目光如炬。

为了帮助落魄的王有龄走上仕途，他情愿丢了自己的饭碗。

孰料这位仁兄青云直上，反而成就了胡雪岩事业的第一步。

胡雪岩以他超人的眼光、过人的胆识和苦心经营，逐步在江、浙、沪地区形成官商一体的利益集团。

在经营阜康钱庄、蚕丝和扶助何、王等人的仕途生涯中，胡雪岩积累了宝贵经验，并结交了包括官场、商场、洋场乃至江湖人物在内的形形色色的人物，为结交左宗棠后的事业巅峰期奠定了坚实基础。

第二个时期是事业高峰期。

这个时期的起起伏伏也是与左宗棠的政治命运紧密相连的。

咸丰十一年（1861）十一月，太平军攻打杭州。

胡雪岩从上海、宁波购运军火、粮米接济清军。

左宗棠任浙江巡抚，委托胡雪岩主持全省钱粮、军饷，因此阜康钱庄获利颇丰。

当时众多朝廷要员都以阜康为外库，寄存无算。

他还协助左宗棠开办企业，主持上海采运局，兼管福州船政局。

经手购买外商机器、军火及邀请外国技术人员，从中获得大量回佣。

他还操纵江浙商业，专营丝、茶出口，操纵市场、垄断金融。

在左宗棠收复西北，成就不朽功绩之时，胡雪岩的阜康钱庄支店达二十多处，布及大江南北。

资金2000万余两，田地万亩。

他进而协助左宗棠“西征”建功，获布政使衔，戴红顶、穿黄马褂——历数清朝两百多年的历史，经商获仕、戴红顶而又穿黄马褂的，惟胡雪岩一人而已。

## <<胡雪岩全传>>

### 内容概要

胡雪岩是中国封建社会商界的一个传奇。

他以贫贱的钱庄学徒出身，在短时间内事业崛起，创造了近代中国金融事业中的一个奇迹，后世称其为红顶商圣。

本书既是传记，又有小说风格，又像研究胡雪岩的专著，读来朗朗上口，不觉枯燥而且发人深省。

全书分为三个部分，第一部分综述胡雪岩的一生和他所处时代的特点和他对后人的影响。

第二部分描述胡雪岩成就事业的详细过程，从他当小伙计开始，到他鼎盛时期赏黄马褂、一品红顶子，再到因与曾国藩发生矛盾而遭失败。

最后一篇夹叙夹议地把胡雪岩经商成功的原因一一分析。

整部书的结构、写法十分新鲜，很有特点。

<<胡雪岩全传>>

书籍目录

第一篇 官商里程碑 第一章 做官要学曾国藩 经商要学胡雪岩 第二章 乱世官商胡雪岩 第三章 纵横点上的胡雪岩 第二篇 商圣传奇 第四章 钱庄跑街 第五章 从未路到中兴 第六章 北票南庄 第七章 借师助剿 第八章 粮食问题 第九章 胡庆余堂 第十章 周瑜打黄盖 第十一章 福州船政局 第十二章 风气之先 第十三章 杨乃武与小白菜冤案 第十四章 风云再起 第三篇 成功密码 第十五章 助人者人助之 第十六章 笼络人心五要诀 第十七章 用人：皇帝要太监 老爷配跟班儿 第十八章 放宽肚皮装气 咬定牙根吃亏 第十九章 与其乘时 不若待势 第二十章 智勇仁强 商人四德 第二十一章 效法先秦商圣，成就陶朱事业 附录 与胡雪岩相关的人物志

## &lt;&lt;胡雪岩全传&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：小胡犹豫了一下，心想：不老实说了，老板可真要不高兴了。

原来，因为店里常有个伙计带他去东门一带办事，在街边他注意到了这个呆头呆脑的小渔信。

小渔信的鱼都很鲜活，可他的脑子就是转不开。

小渔信的爹爹腿脚不灵，只好自己驾船打鱼，让小渔信来卖。

每一个采办的人都很喜欢小渔信的鱼，可是一问价钱、不但比别的鱼摊高出很多，还一个子儿都不能减，一个个只好摇头而去。

鱼卖不出去，小渔信急得都要哭了。

小胡见了，就主动上前问他究竟。

听了小渔信的诉说，小胡忍不住笑了起来：“世上哪有不能讨价还价的买卖？

你不让人家占点儿便宜，人家凭什么非要买你的？

”小渔信说：“那是俺爹定的价！

”小胡说：“你今天就听我的，保你爹爹高兴。

”那天带小胡出去的伙计正好到都统衙门办理胡都统钱票京汇。

都统衙门他们常去，所以和账房、书办都很熟悉。

胡雪岩就瞅准机会，趁着账房先生和他两个人在家时，把自己的小褂袍一拎，对着账房先生行了个长喏。

账房先生倒也不客气，问他有何想法。

小胡道：“我表弟家世代捕鱼，那鱼个个都巴巴的。

我想胡都统走南闯北，什么风味没有尝过？

要是漏过了咱杭州湾这第一美味。

岂不遗憾终身？

”账房先生道：“噢！

你小小年纪，话倒说得挺溜啊！

”账房先生知道这小胡鬼机灵，对这小家伙颇有好感，就允诺他道：“我许你表弟先供衙门三月，不过价钱上你可得给采办的人体己一点儿！

”小胡明白。

心想：“不就是每次少卖几文钱嘛，这话好说。

”小胡回到东门外，对小渔信说：“你跟我来，我今天把鱼全给你销出去。

”小渔信听了高兴坏了，匆匆忙忙跟着小胡走。

到了都统衙门，小胡吩咐小渔信：“价钱你就照我说的给，对买鱼的人你就说：‘是胡大人爱吃这鱼，特意吩咐账房先生去订购的。

”其实买鱼这事，如若都统真的爱吃，只需直接派人告诉采办就可以了，何必多此一举，还要让账房先生转达。

小胡再精明，但毕竟年纪还小，事情上考虑不了这么深。

## <<胡雪岩全传>>

### 后记

每一本书的出版，都是许多人用辛勤付出换来的成果。

本书从策划开始，就受到各方人士的关照与帮助，在编写时更是得到了不少老师和作者的鼎力支持。特此向参与本书编写的人员致以诚挚的谢意，他们是：杜金霞、刘俊义、高涛、董芳、谢海峥、滕龙江、金源、马宏宇、于向勇、张宇浩、陈艳军、孙良珠、杨威、赵林、魏凤莲、孙豆豆、郭育彩、崔文英、于超英、胡燕、戚浩、沈海霞、许会玲、冯敏、谷伟伟、张晓萍、林天翔、刘坚、王海山、王豹、孙恩棣、杨运成、张文娟、肖冉、邓明、罗宇、刘振中、杨文忠、卢志丹、郭海平、胡建军、吴力强、续金健、马树全、张廷伟、张廷职、张春蓉、孟凡祥、邹之蕴、范德胜、廖小微、于富荣、王秀清、李澥洋、代学峰、房茂利、朱彤、王琳、刘惠芳、陈德中、曹晔晖、霍启军、郭晓雷、刘朝辉

。本书编写中借鉴和参阅了大量的文献作品，从中得到了不少启发和感悟。

得益于前人的劳动成果。

才使本书能够有如此之多的详实案例和丰富的理论基础。

在此向各位专家、学者以及资料的提供者表示最崇高的敬意。

然而，由于受条件限制，本书中部分作品的作者、译者未能及时联系上，更由于有些作品在原出版物上没有署名，令我们对您的姓名、地址等信息无从得知。

本着对书稿品质的追求。

不忍将美文割舍，故冒昧地将文章选录书中。

有鉴于此，恳请拥有著作权的作者、译者谅解，并请您见到本书后及时来电来函，以便支取我们为您留备的稿酬。

## <<胡雪岩全传>>

### 编辑推荐

《胡雪岩全传》编辑推荐：从钱庄跑堂到红顶商圣。

读透胡雪岩这个人，学用胡雪岩那套办法。

一个钱庄伙计，以丢掉饭碗的代价换来权贵相助，开始平步青云。

他二+几年纵横商场、江湖，出入朝廷庙堂之上，权倾一时、富可敌国。

清廷授予布政使衔，戴红顶、穿黄马褂——历数清朝两百多年的历史，经商获仕、戴红顶而又穿黄马褂的，胡雪岩一人而已。

br 要想掌控主动权，就要先驾驭时局 br 财富生命远胜于纲常伦理 br 放宽肚皮装气，夹起尾巴捞钱 br 先舍后得：靠大树就得先把树养大 br 舍小得大：领导们不是谁都能玩得转的 br

放下成见：生意场没有绝对的朋友或敌人 br 通、活、融、满，做一个喜气洋洋大富翁 br 神、通、广、大，做一个通天入地狠角色 br 冷、热、捧、赠、义，如此笼络人心最有效 br 三教九流尽精英，胡雪岩这样识人用人。

<<胡雪岩全传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>