

<<国际贸易理论与实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易理论与实务>>

13位ISBN编号：9787560622866

10位ISBN编号：7560622860

出版时间：2009-8

出版时间：西安电子科技大学出版社

作者：鲁丹萍 主编

页数：292

字数：444000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<国际贸易理论与实务>>

### 内容概要

国际贸易理论与实务的实践教学是高职高专院校经贸类课程教学体系的中心内容，是提高国际贸易技能人才培养质量的关键所在。

本书涵盖国际贸易理论、知识、程序和业务活动的整个流程，集商品贸易、交易方式、贸易单证于一体，使读者在掌握贸易理论的同时，能够了解系统的实务知识。

此外，本书系统地阐述了国际贸易的新惯例、新知识，比较全面地介绍了国际贸易领域的一些政策措施。

本书可作为高等职业技术学院、大中专院校经贸专业的相关教材，也可作为外经贸工作者的参考书。

。

## &lt;&lt;国际贸易理论与实务&gt;&gt;

## 书籍目录

项目单元1 国际贸易概述 1.1 基本知识 1.1.1 国际贸易的概念 1.1.2 国际贸易的分类 1.1.3 国际贸易的作用 1.1.4 国际贸易的产生 1.1.5 国际贸易的发展 1.1.6 国际贸易的分工 1.2 技能训练 1.2.1 国际贸易职业要求 1.2.2 国际贸易业务准备 项目单元小结 练习项目单元2 国际贸易政策与措施 2.1 基本知识 2.1.1 国际贸易政策 2.1.2 国际贸易措施 2.2 技能训练 2.2.1 国际贸易政策调查 2.2.2 贸易壁垒应对措施 项目单元小结 练习项目单元3 国际市场 3.1 基本知识 3.1.1 国际市场的概念 3.1.2 国际市场的特征 3.1.3 国际市场的价格 3.1.4 国际市场的进入 3.1.5 国际商品展会 3.2 技能训练 3.2.1 选择国际目标市场 3.2.2 制定国际市场计划 3.2.3 参加国际商品展会 3.2.4 选择商品交易对象 项目单元小结 练习项目单元4 国际贸易磋商 4.1 基本知识 4.1.1 交易磋商的形式 4.1.2 交易磋商的内容 4.1.3 交易磋商的程序 4.2 技能训练 4.2.1 建立业务关系 4.2.2 商务函电应用 项目单元小结 练习项目单元5 国际贸易合同订立 5.1 基本知识 5.1.1 书面合同的意义 5.1.2 书面合同的形式 5.1.3 书面合同的内容 5.2 技能训练 5.2.1 缮制书面合同 5.2.2 签订书面合同 项目单元小结 练习项目单元6 国际贸易合同条款(一) 6.1 基本知识 6.1.1 品名条款 6.1.2 品质条款 6.1.3 数量条款 6.1.4 包装条款 6.1.5 贸易术语 6.1.6 价格条款 6.1.7 支付条款 6.2 技能训练 6.2.1 定价策略 6.2.2 价格核算 项目单元小结 练习项目单元7 国际贸易合同条款(二)项目单元8 国际贸易合同履行参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>