

<<日企达人口语指南>>

图书基本信息

书名：<<日企达人口语指南>>

13位ISBN编号：9787560531854

10位ISBN编号：7560531857

出版时间：1970-1

出版时间：西安交通大学出版社

作者：张忠锋，金蕾 著

页数：218

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<日企达人口语指南>>

### 前言

本套图书分为两册，分别为《日企达人写作指南》和《日企达人口语指南》。针对工作中频繁使用的应用文写作及日常口语交流而做，帮助日企白领及正在努力成为日企白领的达人们扫清前进道路上的障碍。

为了方便达人们使用此书，我们专门将各章节内容按照主题分类，便于达人们仿照模板，随时套用，在无声无息中练好内功，让老板和同事大吃一惊。

写作一书包括了日常工作中经常会遇到的“通知”、“会议记录”、“留言条”等主题，在每一主题下配有多篇范文，帮助达人们应对老板安排的不同任务。

范文前的“引言”部分，向达人们介绍了与本章主题相关的一些简单的商务知识和重要信息。

正文之后列有与本章内容相关的“达人句型”及“达人词汇”。

并在末尾附有“达人加油站”，提醒达人们在职场之中需留心之处。

## <<日企达人口语指南>>

### 内容概要

写作一书包括了日常工作中经常会遇到的“通知”、“会议记录”、“留言条”等主题，在每一主题下配有多篇范文，帮助达人们应对老板安排的不同任务。范文前的“引言”部分，向达人们介绍了与本章主题相关的一些简单的商务知识和重要信息。正文之后列有与本章内容相关的“达人句型”及“达人词汇”。并在末尾附有“达人加油站”，提醒达人们在职场之中需留心之处。

<<日企达人口语指南>>

书籍目录

第1篇 建立业务关系第2篇 询盘第3篇 报盘与还盘第4篇 合约洽谈第5篇 代理第6篇 折扣和佣金第7篇 付款第8篇 包装第9篇 运输第10篇 保险第11篇 投诉与索赔附录 新人必会职场用语

<<日企达人口语指南>>

章节摘录

张：您好，（接受名片）我姓张，（递名片）也请多多关照。  
请坐。

木下：谢谢。

这是我从日本带来的京都人偶。

请笑纳。

张：哎呀，收到这么漂亮的艺术品，真是太感谢您了。

木下：今天得以和张经理见面，深感荣幸。

张：不敢当。

木下部长下榻在哪儿？

木下：在花园酒店。

张：哦，上海这么闷热，挺难受的吧！

木下：今年天气反常，东京和这里也差不多。

张：是吗。

对上海印象如何啊？

木下：上海变化很大啊，高层建筑层出不穷，交通也很方便了。

张：我想这都是因为改革开放的好政策。

木下：再过十年左右，我相信上海一定会成为一个名副其实的大都市。

张：这也是我的愿望。

那么，最近工作方面都还顺利吧？

木下：最近，在上海做调查还请多多关照了。

张：能够助您一臂之力，我很高兴。

您想了解些什么呢？

木下：这次我想了解一下中国的贸易政策。

张：关于这个，概括来说，总体原则不变，也就是说，我们仍然坚持“平等互利，互通有无”的原则。

木下：据报道，贵国在对外贸易领域也在进行改革，是吗？

张：是的，遵照政府“对内搞活，对外开放”的政策，我们改变了以前整齐划一的做法，正积极采用基于国际贸易习惯的贸易方式。

木下：哦，具体采用了什么方式呢？

张：具体来说，采取了与以往相比更具弹性的做法。

例如分期付款、O·E·M、委托加工、合资经营等等。

木下：这真是巨大的转变啊。

张：是的，我们还以自力更生为基础，正在积极引进外资。

木下：关于这方面，也请不吝赐教。

<<日企达人口语指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>