

<<赢在打击>>

图书基本信息

书名：<<赢在打击>>

13位ISBN编号：9787560170817

10位ISBN编号：7560170811

出版时间：2011-3

出版时间：吉林大学出版社

作者：李劲波

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢在打击>>

内容概要

当你在迈向成功的道路上，一定会有人打击你、消磨你、阻止你、影响你、干扰你、误导你——而且还非常专业。

相对竞争而言，这些无处不在的打击才是对你最大的考验。

很多情况下，“打击”和“支持”“鼓励”几乎是同义词，区别只是看待的角度和表达的方式是否妥当而已。

有人在打击你吗？

将那些打击的消极影响祛除以后（《赢在打击：一只出头鸟的涅槃》举了很多例子），可以试着从另一个角度去观察这些打击，或许它们反而能成为你的动力。

作者简介

李劲波，中国顶尖个人状态管理讲师
人生生涯规划与个人成长咨询讲师
注册催眠师
能量学培训师
国内多家企业机构特约讲师及培训顾问
万励商务咨询有限公司首席讲师兼执行董事
2009年10月荣获“首届全球500强华人讲师”荣誉称号
2010年1月入选十年最出色的培训师(2000-2009)《全球500强华人讲师名录》
2010年度品牌讲师

<<赢在打击>>

书籍目录

【注】1：枪打出头鸟，不要太招摇

第一篇：生活，其实没有想象中那么复杂

人都有追求快乐和逃避痛苦的本能——这早就已经成为老生常谈。

奇怪的是，有人就喜欢把改变列入“痛苦”那一栏中。

如果你真心想要改变，何必还要给自己的内心设下枷锁呢？

“改变”意味着我们要摆脱昨天的自己给我们的束缚，或者说，摆脱在刚才那一刻的自己给现在的自己的束缚。

2：现实不是你想象中那么简单的

3：君子爱财，取之有道

4：你要知足常乐

5：千万不要欠人情债

6：当危险展现它本来面目的时候，你就来不及了！

7：不要太坚持自己的原则了，你应该让所有人都喜欢你

8：害人之心不可有，防人之心不可无

9：无知也可以让人很幸福

10：难道你是真心想帮助别人？

11：不要一直勉强自己，你把自己束缚得太紧了

12：不要过度膨胀

13：负债是最不好的，有多少钱就做多少事

14：好了伤疤忘了疼，没救了！

15：针对你的冷暴力、敏感、歇斯底里

16：改变是必需的，也是痛苦的

17：你现在做这些事看起来似乎很好，可说不准在以后就会给你带来麻烦

18：你可以等有钱了以后才去做善事

19：尽人事，听天命！

第二篇：把成长的契机交到你手上

人生的关键并不在于你之前做过什么或是什么时候做到，而是你现在为了达成目标还能去做些什么。

马上就行动！把焦点集中在未来，给目标设定一个更合理的达成时间，并用自己的努力去实现它。

如果你还认为稍微遇到些挑战、延迟了些时间就是失败，那你就等着失败一辈子吧。

20：我知道你有很多擅长的东西，但你也得让能力全面发展啊！

21：换了16份工作，是不是太多了一点？

22：个人英雄主义乃万恶之源，对大家都不好

23：我不明白你所谓的原则到底有什么用，根本看不到多少收益嘛！根本就是在瞎搞！

24：你去年说要达成的目标到今年还没达成呢！

25：销售并非长久之计

26：你的理念和方法都不是正确的，不可能让你成功

27：没什么大不了的，只要我认真起来，一定比你强多了

……

第三篇：我的演讲是这样练成的

第四篇：挺住，我有我的理想

第五篇：行动，就是最好的结果

<<赢在打击>>

第六篇 对话李劲波

第七篇：加油！

我们支持你

<<赢在打击>>

章节摘录

在我看来，有些人完全不明白经营人际关系的重要性和乐趣所在。他们认为人与人之间只有利益导向，经营人际关系的做法是虚伪、冠冕堂皇的，把拥有良好人际关系的人视为“戴着假面具，心灵极为疲惫的家伙”。

一般说来，这类人有一些明显的特征。

他们把自己标榜为“纯洁”或者“真性情”，完全不顾及“不重要的人”的想法和感受，不分场合和范围地表达自己对某些事物的高见。

他们不喜欢过多地出席社交场合，能免则免。

在很多问题上，他们也不愿意公开地表明自己的立场--虽然自己明确的态度早已表露无疑，却又不遗余力地试图让你明白他们并不是坚定地处于某一个立场上的。

他们一定有一个固定不变的朋友圈，并不让我们感到意外的是，这个圈子里的人或多或少都有这样的“纯洁”意识，喜欢私下对所有事物评头论足--不久之后，连他们自己也不知道为什么这些评论会流传到当事人的耳朵里去。

遗憾的是，很多人并没有足够重视自己的人际关系，直到产生了巨大的危机才会想起补救。

我见过有些人经常会在不经意间就破坏了自己重要的人际关系，事后又后悔不已，而这种懊悔往往是双方面的。

即使他们来我这里寻求帮助，要修复一度破损的人际关系也不是件容易的事。

在经营人际关系的问题上，我可能有着天分。

我不仅知道如何把大多数的人际关系经营得很好（不要奢望自己能维系住所有的人际关系，有些人就是喜欢给别人找麻烦），更重要的是，我能充分享受这个过程给我带来的乐趣。

丰富的社交生活可以让我们更乐观、更积极，让我们能更多地为别人考虑，成为一个高尚的人。

.....

<<赢在打击>>

编辑推荐

给予渴望让生命变得更精彩的人们真正的帮助，青年人必备的人生规划书。

如果你决定要成为一只出头鸟，那你是被打下来的那一只，还是挺住打击，最终涅槃，飞上蓝天的那一只？

不管有多少人在打击你，也不管他们以什么方式打击你，都没有问题。

至少有一个人愿意支持你，那就是我。

祝愿你能顺利找到属于你自己的梦想，并早日成功。

——李劲波

<<赢在打击>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>