

<<高层饭局>>

图书基本信息

书名：<<高层饭局>>

13位ISBN编号：9787550606081

10位ISBN编号：7550606080

出版时间：2011-7

出版时间：凤凰出版社

作者：陈峰

页数：276

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<高层饭局>>

### 内容概要

本书是以高层饭局为切入点的揭秘小说，洞悉中国式饭局中的通变智慧：

兴华日化隶属于兴华集团，是南泽最大的民族日化企业。

黎仕国是兴华日化现任掌门人，但两届八年任期将满，换届在即。

萧昊、徐伯春两位副总是接班热门。

在黎仕国为退居幕后还是再来一搏间犹豫的时候，两位手下的明争暗斗已经来势汹涌。

饭局中，最容易获得情报和资源；饭局后，各方势力根据情报拟定大计，伺机而动。

为了获胜，萧昊和徐伯春各显法宝，力求出奇制胜。

大饭局，小饭局，觥筹交错，联络关系。

几经周折，几番争斗，却都是“借公家的宴，摆自己的局”。

到底谁会胜出，成功吃到总经理“这碗饭”？

## <<高层饭局>>

### 作者简介

陈峰，就职于某著名大型国企，从基层员工做起，一直做到公司高层领导，经过几多风雨，历尽几许辛酸，方摸爬滚打出一套于惊涛骇浪中立足之道，并以此书记之。

喜美食美酒，爱讲实话。

曾出版过《棋士》。

## <<高层饭局>>

### 书籍目录

- 第一章 视察
  - 第二章 餐厅风云
  - 第三章 全面公关
  - 第四章 巧妙搭线
  - 第五章 低调
  - 第六章 指点
  - 第七章 左右逢源
  - 第八章 安抚
  - 第九章 布局
  - 第十章 昔日情感
  - 第十一章 专业测评
  - 第十二章 争投标
  - 第十三章 关系网
  - 第十四章 死穴
  - 第十五章 双得意
  - 第十六章 求稳定
  - 第十七章 亮王牌
  - 第十八章 知进退
  - 第十九章 算计
  - 第二十章 投标危急
  - 第二十一章 项目流标
  - 第二十二章 尘埃落定
  - 第二十三章 反间计
  - 第二十四章 中计
  - 第二十五章 自折大将
  - 第二十六章 祭祖
  - 第二十七章 改革
  - 第二十八章 误导
  - 第二十九章 争锋
  - 第三十章 述职
  - 第三十一章 反思
  - 第三十二章 食物中毒
  - 第三十三章 媒体失控
  - 第三十四章 难如愿
  - 第三十五章 黎仕国连任
  - 第三十六章 萧昊辞职
  - 第三十七章 徐伯春调走
- 尾声

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 视察 南泽市南山街上，有一座古色古香的院落，门口土墙灰砖，并不显眼，就连“心逸轩”的牌匾，都是黑底白字，只有懂行的人，才能从朴实凝重的字体中，体会出书写者返璞归真的精湛功力，再看落款处的大名，更是如雷贯耳，书法界公认的宗师级人物，一字难求。

门口的服务生验证完会员资格，走进院落，你就发现别有洞天。只见楼阁错落有致，小桥流水，垂柳依依，琴声悠悠，一花一木、一亭一石的布置，皆恰到好处，浑然天成，毫无人工雕琢的痕迹，体现出设计师巧夺天工的思路和布局，令人叹为观止。

右侧两层楼高的假山上，建有一座凉亭，上书“忘忧”二字。一张石桌，四张石椅，古色古香，与四周融为一体。置身其中，清风习习，举目望去，院内秀丽的景色一览无余，心神顿时开阔安宁，多少忧愁随之消散，确不负“忘忧”之名。

杯子里的茶水，澄澈明亮，一股浓郁的陈香随着腾腾的热气飘散而起，闻之气味悠长，略带甜爽，正是上好的云南普洱茶。

只有招待贵宾时，黎仕国才舍得拿出来享用。

他今年已56岁，双鬓发白，身材瘦小，不过一米六三，用通用的择偶标准看，属于二级残废。

沧海桑田，在他脸上留下刀刻斧凿般的深深印痕。

他时常嘴角挂着和善的笑容，乍一看，和普通的小老头没啥两样。

只是平常的老百姓，哪个喝得起四五千元一斤的茶叶，还能在最低消费一万两千八百元的听雨阁用膳？

南泽市规模最大、名气最响的国企，是坐拥员工一万余人的兴华日化公司。它隶属于国资委，是中国排名前十的兴华集团的子公司，也是国内最大的日化用品企业，旗下的“润泽”洗发水、“玉瓷”牙膏、“爽洁”沐浴露，市场份额高居前五，毫不逊色于两大国际巨头宝洁及联合利华，是国产品牌的旗帜和骄傲。

而黎仕国，正是兴华日化的现任掌门人。比起历届前任，他是最低调的一位，从不在媒体前抛头露面，除了市政协常委和工商联副主席外，已没有其他令人仰视的头衔。

而对他的工作业绩和能力，也是褒贬不一，有人说他没魄力，只是靠两位能干的副手挑起大局，也有人能将两位副手驾驭住，足以见证他的才干。

黎仕国当然多多少少听说过这些评论，从来只是一笑置之。

无论庸才还是人才，也难敌岁月的飞刀。

黎仕国的职业生涯已渐渐走向尾声，虽然不想承认，但和对面的郑瑜比起来，他知道，年轮已忠实记录下岁月的流逝，任何力量都无法挽回。

郑瑜刚过48岁，正是年富力强的当打之年。

长年坚持网球锻炼，一米七八的身材依旧健美，头发梳理得一丝不乱，灰色西服，金边眼镜，他的儒雅和风度，令形象朴实的黎仕国相形见绌。

论级别，郑瑜也高上一级，位居兴华集团人力资源部副总，位高权重。

端上来的第一道菜，是堂灼响螺片。

石炉旁，曾获全国烹饪大赛一等奖的厨师正在现场制作，将切得厚薄适当的螺片放入熬制好的上汤中，快速烫上几下，待螺片的颜色变得白皙发亮后，立即上盘，端到客人面前，正是火候和口感最佳的时候。

蘸上心逸轩用二十九种材料秘调的酱汁，一块螺片入口，品尝着弹牙的鲜嫩，黎仕国端起仿乾隆时期皇帝御用的青瓷酒杯，里面盛的是五十年茅台，对郑瑜说：“先借这杯酒，为郑总接风。”

“谢谢黎总。”

郑瑜微笑着干了。

他在美国留学，又工作了八年，对红酒更加情有独钟。

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

不过当兵出身的黎仕国却嗜白酒，而且是集团有名的千杯不醉。醇厚的茅台顺着口腔流入，独特的香味包含着融融暖意，却无半分辛辣刺激。再不懂行，也知道这酒价格不菲。

夜幕渐渐沉下，镶嵌在柱子上的四颗夜明珠发出清淡的光芒，幽幽亮起，更添几分典雅意境。郑瑜颇有感触地说：“这儿不错，有味道。南泽虽然不算一线城市，但好东西真不少。

”这话挑起黎仕国的心事，感慨万分地附和：“就这么一眨眼，我来南泽已经八年，早就适应它的气候、饮食和文化，要离开了，还真有几分舍不得。

”“我理解，当初离开深圳到北京，我也觉得不习惯，毕竟南北的文化差异不小，一时调整不过来。

不过慢慢就好了，人嘛，只能去适应形势，而不能让形势去适应你，否则，只能是事倍功半，得不偿失。

”郑瑜说得慢声细语。

服务员端着第二道菜上来，一片片大象鼻蚌，铺在精致的冰盘上，滴上泰国的青柠汁，蘸上日本原装进口的酱油和芥末，滋味鲜美得无以复加。

又敬郑瑜一杯酒，黎仕国说：“年初到总部述职时，江总已和我交过底，对领导的决定，我完全理解。

长江后浪推前浪，八年来，集团布置的任务，我不敢说出色完成，也算不负所托。

接下来，是把接力棒交给年轻一代的时候了，只是谁来接这班定下来了没？

”“没有。

”舀一勺用名贵原材料熬制的十全大补汤，郑瑜说，“我这次来南泽最主要的任务，就是了解日化公司的情况，同时对候选人进行考察。

他们是你的副手，黎总，你可最有发言权，说说看法吧。

”“各有长处。

”黎仕国侃侃而谈，“徐伯春，跟我八年，时间最长，一直主抓人事、行政和采购，对公司了如指掌，也清楚集团的情况，人际关系好。

萧昊嘛，年纪轻，空降过来才三年，但能力强，主管销售、品牌和广告，干得有声有色。

策划的几个活动，尤其是冠名的“潮流女声”节目，在业界引起轰动，打了漂亮的一仗。

在营销方面，他确实有料。

”“这一说，我倒想起两个人来，徐伯春是萧何，长于内政管理；萧昊是韩信，长于攻城拔寨。

相辅相成能成大业，独当一面则还有所欠缺，是这意思吗？

”郑瑜慢条斯理地问。

”郑总这比喻恰如其分。

”黎仕国拍手叫绝，连声附和，“的确如此，他们都不能全方位地超越对方，二选其一，难！

”“话是这么说，但总经理只有一个，总会有一个人更适合。

”郑瑜举起杯，眼中的光芒一闪一闪，“黎总，这儿只有我们两人，有什么说什么，你倾向于哪位？

”黎仕国一仰脖子，将酒干了，沉吟了足足有三四分钟，才慢慢吐出一个名字。

沿海的南山路上，一幢幢高楼比肩而立，外墙的七彩霓虹绚烂夺目，巨大的LCD电视上播放着精美的广告。

汽车拥挤在马路上，闪烁的车灯凝聚成一条看不到边的长龙，蜿蜒前行。

装潢大气的LV、GUCCI等顶级品牌店比比皆是，灯火辉煌，街头行人涌动，奔驰、宝马、凯迪拉克等名车随处可见，好一派繁华的都市气息。

这里也是高档酒店的聚集地，不大的区域内，就有六间五星级酒店面海而建。

名气最大的迪克大酒店后面，有一间川菜馆，名气极大，叫小太阳。



## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

郑总的行程不是你在安排嘛，能不能向他提个建议，后天到厂区视察时，在吃午饭的时候，到工人的食堂去看看？

“去工人食堂？”

章俊凯皱着眉头，显得不解。

“没错，集团不是一再要求高层领导深入基层、倾听一线员工的心声嘛，我想郑总不会反对的。”

萧昊信心满满。

“可以，晚上我和他说说。”

老同学，你这葫芦里卖的是什么药？

章俊凯笑着问。

“让徐伯春吃点亏、出点丑的药。”

萧昊神秘地说，“到时你就知道了，保证看场好戏。”

“你小子，就是鬼点子多。”

多年的秘书工作，章俊凯已养成不多问的职业习惯。

举起可乐，半真半假地说，“那就祝你这未来的总经理，马到成功。”

第二章 餐厅风云 为迎接集团副总裁的到来，兴华日化在一个星期前就开始准备，总经办、人力资源部、行政部、生产部、工程部联合行动，对郑瑜可能经过的路线，无论是环境卫生、机器的运作，还是员工的着装及精神面貌，都一一进行大整顿，并反复检查，确保方方面面无懈可击，要让领导留下最美好、最深刻的印象。

而黎仕国更是一大早便率萧昊和徐伯春两位副总，亲自到酒店迎接，陪郑瑜坐上车牌为银U88888的宝马745i轿车，在前面一辆奥迪、后面一辆雷克萨斯的护驾下，浩浩荡荡地向兴华工业城驶去。

按照行程，郑瑜上午先到生产车间参观，然后回兴华大厦，由黎仕国代表公司向他进行全面的工作汇报，下午由徐伯春作人力资源专项工作汇报，第二天上午郑瑜约谈相关人员，下午再开个会作进一步的总结和指示。

一路走来，现代化管理的车间井然有序，工人们一个个精神饱满，忙而不乱地完成手头工作，一条条生产线有条不紊地运作着，一切都显得完美无瑕。

前呼后拥下的郑瑜兴致勃勃，边看边问。

走马观花地看完一圈，出了车间，郑瑜抬起手表一看时间，突然开口：“黎总，我想中午就到员工食堂，和工人们一起用餐。”

黎仕国顿感意外，还未答话，陪在郑瑜右侧，风度儒雅的徐伯春抢先开口：“郑总，工人餐的伙食标准是所有员工中最低的，虽然做得不错，但毕竟资源有限。”

要不我们去食堂看看工人用餐情况，然后再到管理层餐厅用餐？”

“不用，中午就是工作餐而已，工人能吃的，我当然也能吃。”

郑瑜笑笑说，“我一年难得来一次，年初开董事会，江总就提出要求，我们要多找机会和基层员工接触，了解他们的工作生活情况，为他们提供更好的服务。”

“郑总说得对，那就大家一起在那儿用餐吧，共同体会一下职工的伙食，也好不断作出改进。”

黎仕国不再给徐伯春插话的机会，直接说，“那大家一起去吧。”

徐伯春赔笑着，但心里突地揪紧起来，突如其来的改变，将部署完全打乱。

食堂那么大，人又多，现在已来不及安排布置，谁也不知道郑瑜会在哪儿吃，会接触到哪些工人，听到什么信息，要是有人随便地说些不该说的话，问题可就大了。

虽然心里忐忑不安，但徐伯春向来深沉，脸色丝毫不变，只是眼光偶尔落在萧昊身上时，隐隐约约的，总有种不太好的感觉，似乎有个埋好的地雷，正等着自己去引爆。

兴华日化的工人食堂，六人一桌共餐。

员工的餐费每月以补助的形式发放到餐卡里，工人根据当天菜式的价格和自己的需要刷卡购买。

四至五楼为行政员工餐厅，用餐时每人一个餐盒，食堂准备了八个菜和两份汤，员工可以自主选择菜式，不够随时补充，菜的质量和档次比工人餐要好上不少。

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

此时已是十二点零三分，正是第三段用餐高峰期。

只见将近2000平方米的大厅人头攒动，饭菜的香气夹杂着汗臭味，混杂成一股独特的味道。碗筷盘子的敲击声和工人之间的谈话声此起彼伏，整个场面拥挤嘈杂。

十几个领导在人群中就如水滴流入大海，要不是一个个西装革履，在工人深蓝色的制服中格外醒目，一时还真不好找。

郑瑜亲自拿了套餐具，和工人们一起排队打菜，并和前面的工友聊起家常。

兴华日化各位领导自从食堂建成以来，就习惯在楼上餐厅用餐，偶尔踏足这里也是以视察为名，溜达一圈就撤退的，如今一个个大眼瞪小眼，只能有样学样地跟在郑瑜后面排起队。

对这群躲在办公楼，高高在上的高层人物，绝大部分工人并不认识，很多人见过的最高领导，不过是生产部经理而已。

虽然只看光鲜的衣着就知道他们职位不低，但并没有谁放在心上，干了一上午，顾着填饱肚子要紧。

郑瑜用行政部开出的临时用餐卡，打了几样菜，找了张桌子坐下，随便吃了两口，笑着问身旁的工人：

“你好，工友，吃饭呢？”  
“这工人三十多岁，身材高大，皮肤晒得黝黑，转过头打量郑瑜，嘴里不断咀嚼着米饭，嗯了一声，算是回答了。

紧跟着郑瑜的秘书章俊凯看到对方这么没礼貌，心中不悦，立即搬出名头来：“这位是集团的郑总。

“郑瑜不以为意，看看工人挂在胸口写着名字和部门的厂牌，亲切地问：“你是牙膏车间的？”

“来公司多久了？”

“冲着郑瑜随和的态度，工人再有抵触情绪也不得不答，紧挨着他的徐树根含糊不清地说：“一年出头吧。

“这时黎仕国、徐伯春、萧昊等人纷纷过来，不过一张餐桌两边共十二个座位，五个工人加上郑瑜和章俊凯，只剩下五个位，根本坐不下那么多人。

这时级别优势再度体现出来，按着职位顺序，几个老总依次坐下，其他人只能混迹于工人堆中找座位。

。

“你负责什么工序？”

“在公司干得咋样？”

“我们几个都是产品封箱的，还行吧，反正工厂都这样，到哪儿不是干啊！”

徐树根总算把嘴里的东西吃完，口齿清楚许多，听得出带着四川口音。

“你是四川人？”

“那我们可是老乡，我母亲也是四川人，乐山的。

郑瑜立即转用四川话说，一口方言居然说得字正腔圆。

“是吗？”

“我是广安的，离得不远。

“乡音入耳，分外亲切，徐树根一改不耐烦的表情，用家乡话回答。

“没错，去年的奥运圣火传递，就是先在广安，再到乐山。

郑瑜借机打开话题，随意地和徐树根聊起来，谈过家乡的情况，又问：“平常住宿舍吧？”

“生活得习惯吗？”

“公司环境还不错，不过就吃得差。

“我以前待过的工厂，规模比这小，但伙食可要好。

不再满怀戒备的徐树根，开始发起牢骚。

兴华日化的领导们脸色有些变了，徐伯春不动声色地接话：“公司定的伙食标准，是早餐一元，晚餐和午餐各四块五，一天刚好十元，每个月按工作的天数发放到你们的餐卡里，这作过市场行情调查，比绝大部分工厂都要高。

“是啊，公司定的标准听起来是不错，但你看卖菜的价格，我们哪吃得起？”

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

“一旦打开话匣子，徐树根就刹不住发泄不满的冲动，用筷子撩拨着餐盘里的食物，”番茄和蛋才几个钱？

卖我们一块五；卤肉，还不到五片，切得这么薄，塞进嘴里还不够一口，一块五；这鱼都是市场上最便宜的，卖两块；汤更不用说，几片紫菜一扔，外面餐馆白送的，这都卖五毛。

这几样加起来，就五块五，我们还得倒贴一块，问题是还吃不饱，糊弄谁呢！

不是我吹，以前的公司三块钱的标准，吃的比这好得多。

“这句话一出，很多人的面子可挂不住了，徐伯春忍不住反驳：“你整天在公司，哪知道菜市场的行情？

物价一直在涨，和以前能比？

再说了，餐厅内这么多窗口，几十样菜，觉得贵你可以不买，便宜的菜又不是没有，选择多的是！

“得了，这些话我们可听多了，公司整天就知道找这些理由糊弄我们，当我们是三岁小孩？

徐树根对面的工人不服气地接口，“打工这么多年，啥工厂没待过，啥伙食没吃过？

不信我们到市场上去，把这几样菜买下来，看看多少钱？

何况公司是大采购，量大价格还便宜得多！

以前的分餐制，一样四块五，但可好得多！

一搞什么承包，再弄购餐制，一下子就差得远了，想吃得好些，我们肯定要倒贴！

不信问问其他工友，谁相信这几个菜对得起这价钱？

郑瑜转过头，眼神锐利地看了要继续发话的徐伯春一眼，示意他不要开口，温和地对工人说：“那这个问题，你们有向上面反映吗？

“说过，不过没用，后来听说承包食堂的老板有关系，谁还那么傻，去干见不到头的事？

反正就是混口饭吃，每个月的工资能拿到手才是正事，吃得好不好，顶多就少买两样菜，无所谓了。

旁边一个工人摇着头，话里透着不在乎，但更多的是无可奈何。

关系这两个字，顿时触动了一些人的神经，虽然已是深秋，但几个人的额头禁不住直冒冷汗，尤其是行政的最高管理人徐伯春，整个后背凉凉的满是水，眼神不知道要往哪儿放。

要不是郑瑜在，早就狠狠地将这些人训一顿。

章俊凯心中明了，眼光一扫，只见这场戏的导演萧昊表情平静，紧抿着嘴唇，不发一言，冷眼旁观。

郑瑜意味深长的眼光——扫视在场的领导，说：“行，这个问题我记下，回头进行处理。

还有什么问题，你们继续说，我相信合理的要求，公司一定会帮助解决。

“听到有解决的希望，几个工人来了劲儿，一个接一个诉说，而四周围过来的人越来越多，七嘴八舌插起话来。

郑瑜面带微笑地倾听，不时点头回应，丝毫不管分公司领导们越来越铁青的脸色。

虽然意见纷飞，但黎仕国显得镇定自若，没半点不耐烦，甚至还叫秘书拿出纸笔，将这些意见一条条记录下来，深邃的眼神中偶有几道亮光闪过，折射出内心绝非风平浪静、波澜不惊。

桌上的饭菜早就凉了，但就算眼前摆着山珍海味，领导们也没有半点儿食欲。

谁也不知道这帮不知天高地厚的工人下一句会说出什么，会不会把火引烧到自己的领域，心就这么吊在半空，只怪时间走得太慢，一个半小时的午休时间竟是漫长得如此难熬。

好不容易终于挨到上班的钟声响起，工人们纵然意犹未尽，也只得散去，准备回到岗位，黎仕国突然站起来，大声说：“大家先等一下，我说两句。

所有人的目光刷刷聚焦过来，黎仕国神情凝重地开始发言，声音洪亮而真挚：“刚刚大家反映的情况，很多是公司在管理运作上存在的不足，作为负责人，我深感惭愧和自责，更感责任重大。

这些问题公司已记录在案，将尽快采取措施进行解决，并在五个工作日内，在厂区各公告栏中公开结果，请大家给予监督。

“稍微停了停，待人群中小小的骚动停下来，黎仕国眼神炯炯地环视着四周一张张表情各异

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

的面孔，语调昂扬，铿锵有力：“食堂的改革，是立足于为员工提供更物美价廉的菜式以及更好的服务。

采用发放补贴购餐制，一是为减少浪费，以前分餐制时，很多人吃不完，或者菜式不合口味，就随手倒掉。

二是增加菜式供应，让大家的选择更多，想吃什么买什么，想吃多少买多少，希望能让大家对伙食更满意。

现在看来，操作上出现了一些问题，公司将认真检讨，加以改进。

从这件事中，我发现最大的问题，就是作为管理层，和大家的沟通渠道严重欠缺，没能及时收集和处理有益的意见和建议。

公司将马上着手建立相应的机制，安排各级管理人员与你们定期进行沟通，确保上情下达，下情上通。

在此我拜托各位，继续保持这种热情，言无不尽，帮助公司不断完善，同时希望你们在公司工作得顺利，生活得愉快，为兴华的事业多尽一份力量！

” 啪啪的两声，郑瑜嘴角挂起淡淡的笑容，眼光深远，带头鼓起掌来，紧接着如梦方醒的众人赶紧不落人后地鼓掌，带动着工人们的掌声纷至沓来，如暴雨雷鸣般轰然响起，甚至还夹杂着几声欢呼，气氛一时间热烈至极。

姜还是老的辣，看着黎仕国举重若轻地把尴尬局面扳回，借机展现出虚怀若谷的胸怀和知错即改的气度，好好一展领导风范，徐伯春脸上乌云密布，眼神如秃鹫般散发出冷冷的光芒，双手紧握成拳，猛吸几口冷气，尽量不让胸口的郁气在脸上表现出来。

看着徐伯春郁闷的表情，萧昊志得意满，嘴角浮现出几缕讥讽的笑意，在郑瑜面前出这么大丑，这记闷棍，足够他痛上好一阵了。

第三章 全面公关 晚上，参加完兴华日化的接风宴，本来还安排要去夜总会玩，但郑瑜表示要回房参加临时视频会议，婉拒邀请，大家便散了。

刚上汽车，徐伯春强撑了一天的笑容消散得无影无踪，脸色阴沉，从没见过他这副表情的司机刘辉吓得大气不敢出，小心翼翼地操控着方向盘，生怕一不小心就触大霉头。

中午的事情，一幕幕如电影般在脑海中不断回放，徐伯春越想越觉得郑瑜突然改变行程，绝不是一时心血来潮，而那群车间工人，偏偏说出那些话，句句冲着自已来&hellip;&hellip;这事玄虚得很，巧合得过头。

世上的事，从来没有太多的巧合，只有处心积虑的布置，才能制造出完美的陷阱，让自己在郑瑜面前摔个大跟头。

而最大的受益者是谁？

徐伯春不由得紧紧咬着牙，握住拳头，指节凸起，一根根青筋脉络分明。

从小他的家境就不好，父母是老实巴交的农民，生下他们兄弟姐妹八人，家人太多，饿肚子是经常的事。

徐伯春排行老五，不大不小，加上个性内敛，不出风头，根本不引人注目。

直到上学后，他的学习天赋爆发出来，年年是第一，正因为成绩太好，在哥哥姐姐都只是读完初中，或出外打工或直接嫁人时，父母才咬紧牙关，勒紧裤腰带让他读下去。

皇天不负苦心人，果然培养出村里第一个大学生，着实让家里大长面子。

风光过后，面对的就是高昂学费的困扰。

幸好大哥和三哥在东莞打工，能帮着负担一部分，加上父母找亲戚朋友东挪西借，总算让他踏入象牙塔的大门。

而少得可怜的生活费，让徐伯春恨不得将钱一块掰成两块用，就连吃饭都舍不得来点鱼肉，经常是米饭青菜便打发了，更不参加学校的任何活动，是同学圈里出了名的铁公鸡。

毕业后，徐伯春以优异的成绩考上公务员，但却因为毫无人脉关系，被安排到一个鸟不拉屎的贫穷山村当驻村干部，每个月只能靠1000元出头的微薄工资度日，别说还交学费时欠下的债，每个月寄回去的家用，还不如当工人的老大老三，着实让他这本科毕业的天之骄子汗颜不已，心头的郁闷和压力与日俱增，看着几个学习远不如自己的同学在商海中混得风生水起，收入几千元几千元地往上跳，

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

便动起了到社会中放手一搏的念头。

在一次招聘会上，他偶然遇到同学赵萍。

在校时，徐伯春虽然一穷二白，但作为文科才子，文学水平着实了得，经常在校报上发表诗词文章。才华横溢的文章，文质彬彬的外表，引来不少仰慕者，赵萍就是其中之一。

只是徐伯春自视甚高，对长相平平、性格急躁的赵萍并未在意。

没想到两年后，赵萍居然办了个广告公司，当起小老板来。

老同学见面，免不了吃饭聊天，几杯酒下肚，郁闷满胸的徐伯春，将压抑已久的苦水倾倒入来。赵萍对他本来就欣赏得很，同情心大起，便找当时担任兴华集团外贸部经理的老爹出面，轻而易举给徐伯春提供了区域销售经理的职位。

当时的兴华，已经是遐迩闻名的重量级企业，给出的薪资待遇是小公务员的两倍以上。

虽然不是铁饭碗，但好男儿志在四方，徐伯春一咬牙，眼一闭，辞职信一交，一头就往职场扎进去。

有了介绍工作的知遇之恩，他和赵萍的关系随之发展，一年后便结婚。

赵萍的父亲赵海光，自兴华成立便已加入，一手开创第一批外贸出口网络，功勋卓著，是位高权重的元老级人物。

能力很一般的赵萍办的广告公司之所以能立足，就是借助父荫，拿了不少兴华集团的广告订单。

膝下无子，一直是赵海光的遗憾，对乘龙快婿，自然是不遗余力地栽培。

11年前，兴华集团经过和南泽市政府谈判，收购濒临倒闭的海发洗涤用品厂，成立兴华日化。

兴华日化抓住国内日化市场高速发展的机遇，业绩不断上升，没几年就成为集团里炙手可热的后起之秀。

赵海光看准这个公司的前景不可限量，而一把手黎仕国能力平平，在位时间有限，便将已晋升为大区经理的徐伯春调来，先担任总经理助理，一年后顺利提为副总，直到这时，徐伯春的仕途还是一帆风顺的，但人生永远充满变化，本来扶摇直上的事业K线，突地掉了个头，开始停滞不前。

第一届任期满后，已52岁、业绩并不理想的黎仕国竟然成功连任，硬生生挡住年富力强的徐伯春，再拿四年任期。

这倒罢了，反正集团有分公司一把手不得连任两届的规定，制度摆在那儿，岁月不可能回转，老头子总有离开的一天，只要多熬四年，多积累点资历，便能功德圆满。

而令徐伯春傻眼的是，连任的第二年，黎仕国便将在竞争对手那儿担任副总的萧昊挖过来，而萧昊也不负众望，力挽狂澜，令在国外品牌穷追猛打下原本已显颓势的“润泽”洗发水、“玉瓷”牙膏重新焕发生机，还将新创立的“爽洁”沐浴露品牌，打造得有声有色，一下成为公司里的明星，连集团董事长周博、总裁江应坤都知道这号人物。

在年终会议上，还专门接见他，风头一时大起，徐伯春的接班之途，顿时蒙上层层阴影。

现在，黎仕国任期将满，交出位置已是板上钉钉，谁来接任总经理一职，大家心里明白，非徐则萧。

而随着两人竞争日渐白热化，明争暗斗层出不穷，很多事情已到撕破脸皮的边缘，一旦成为灰头土脸的败军之将，根本没法待下去，只有调离一途。

事关职场存亡，谁都没有退路，只有拼死一搏。

回到家，赵萍将画着花朵的指甲往徐伯春脸前一晃，得意地问：“刚做的指甲，好看不？”

徐伯春心不在焉地：“哦”一声，发现丈夫脸色难看，赵萍皱皱眉头，说：“晚上吃苦瓜了？”

愁成这样。

今天郑瑜去公司视察，有问题？”

“嗯。”

徐伯春极少和老婆谈公司的事，这位养尊处优的大小姐，给出的主意总让人啼笑皆非，还自以为高招，“我打个电话给爸，和他谈谈。”

电话那边，听完女婿说的情况，赵海光默然半晌，才说：“你的判断没错，萧昊肯定做了手脚，存心要你出丑。”

“可他怎么能事先知道郑瑜会改变行程，从而作好部署？”

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

我想来想去，还没想透关键在哪儿，难道郑瑜居然会听他的？

“没什么好想的，问题不在郑瑜，而在他的工作人员上，最大的可能，就是秘书，他负责安排领导的行程。”

“赵海光话中带着不满，阎王好见，小鬼难缠，秘书和司机，是和领导最近的人，对这么重要的人物，居然没有进行公关。”

“徐伯春恍然大悟，连声说：‘没错，爸，是我的疏忽。’

亡羊补牢，我想想该怎么做。”

“明天和郑瑜的谈话，你好好准备，领导责任跑不掉，主动扛下，让他觉得你有担当。”

但是，具体管理方面，得找几个人开刀，像行政部经理、食堂主管，该处理就处理，既缓解员工的怨气，也是给领导交代。

不要攻击萧昊，还要正面肯定他的能力，这是风度和胸怀。”

“赵海光字字珠玑，最重要的是，不能再让郑瑜对你有恶评。”

等他回北京后，我再想办法，能不能上，就这三个月的事，关键时刻，宁可无功，不能有过，绝不能落下任何把柄。”

“对老丈人的老谋深算，徐伯春向来心悦诚服，挂电话后，他闭着眼睛盘算着，对赵萍说：‘明天一整天我都有会，你帮我去LV买个手袋，明晚我要送人。’

“谁啊，这么大阵仗，你准备了一盒虫草，还要送LV？”

赵萍诧异地问。”

“当然是重要的人，舍不得孩子套不到狼，又不是花自己的钱，到时多拿点餐票报了就好。”

“徐伯春刚拿起衣服要去洗澡，赵萍突然说：‘你老家打电话来，你二姐的大儿子过几天结婚，让你回去喝喜酒。’

“最近我哪走得开。”

“徐伯春摇摇头，看着赵萍，‘要不你抽空回去两天？’

“不去，就你家那破房子，我哪住得惯！”

还有，七大姑八大姨的，亲戚一大堆，我见了烦！”

赵萍尖叫起来。”

徐伯春一怔，压了压心头冒起的火气：‘那我明天和妈说一声，寄点礼金回去。’

“随你，反正一接你家的电话，我就知道要花钱。”

赵萍哼哼唧唧地说。”

徐伯春不回话，走进浴室，砰的一声用力将门关上。

第二天刚上班，徐伯春立即把行政部经理廖顺风叫到办公室，不容他坐稳，劈头盖脸就问

：“食堂那边，到底是怎么回事，工人的意见怎么会这么大？”

廖顺风不自觉地用手一抹额头的汗水：“当时我们是采取公开招标，一年一签制，投标过程完全公开，监察部全程监督，得标的是报价金额最低的六家公司，旁人难以非议。”

不过……“压低声音，‘得利饮食是集团媒介部郑总监的小儿子的，自然饮食是财务徐总监的老婆的，恒发是市政府郑秘书长的关系，聚味是市工商局王副局长的儿子办得，至于好口味餐饮，还是您的侄子……’徐伯春面无表情，嗯一声说：‘是的，可是我一再强调，适当照顾公司的关系可以，但要保证菜式和服务的质量，不能借着关系，就以次充好，为所欲为，为赚取更多的利润不择手段！’

我还提醒过你，改革后更要加强管理，并做好工人的思想工作！

要是这两点你执行到位，怎么还会发生昨天的事？”

“我们有让生产部配合，到车间去宣传新的制度，工人听说改为发钱时，还高兴得很，大部分是接受的。”

9月正式实施时，员工的反响良好，这些都有调查数据可以证实。”

廖顺风垂下头说，‘正因为开头炮打响了，这两个月来，我疏忽了这方面的管理，没有继续跟进，下面的员工也没把情况反映上来，才导致这件事。’

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

“冰冻三尺非一日之寒，别把责任往下推，要你这经理是干吗用的？”

现在倒好，让我在郑总面前出个大丑！”

提起这事，徐伯春语气中隐然有怒意迸发，如刀锋出鞘，听得廖顺风心惊肉跳，鼻孔里进出的都是冷气，“你马上去把事情解决，让经销商把饭菜的价格降下来，下班之前给我回复。”

第四章 巧妙搭线 上午和郑瑜的谈话，进行得非常顺利，萧昊心情极佳，回到办公室，迫不及待地点了根万宝路，猛抽几口，才舒舒服服地将烟雾缓缓吐出。

他一直不能理解，不抽烟，不嗜酒，不喜欢到风月场所的徐伯春，生活如白开水般，有何乐趣可言。人生苦短，世道无常，需要的是刺激，正如自己一般，喝酒要浓烈醇香，抽烟要味道深厚，开车要马力轰鸣，泡妞要淋漓尽致，只有这样才算得上多姿多彩，谁也不知道明天会发生什么事，“人生得意须尽欢，莫使金樽空对月”，李白的豪迈气度，一直是萧昊向往和追求的境界。

萧昊只比徐伯春年轻一岁，成长的轨迹却无半点相似。

四岁时，父亲便因为一场工业事故去世，在他的记忆里，那个高大的背影极为模糊，留下的只有担任教师的母亲，含辛茹苦养大自己。

萧昊打小就是出名的调皮大王，不但胆大，还极为叛逆，刁钻古怪的行为层出不穷，是吓死同学、气死老师的主。

经常是母亲把他从教导处领回家，操起扫把劈头盖脸一顿狠揍，萧昊开始还嚎几声，后来习惯了，便若无其事，不哭不闹，要骂便骂，要打便打，第二天又是生龙活虎，继续想方设法折腾，没个消停。

半年下来，棍棒威吓等撒手锏用尽，老师和母亲没辙了，只能由着他去。

但他的脑子确实好用，学习成绩平时不上不下，但一到关键时刻却能超水平发挥，升学考试，几科成绩一统计，不多不少，总能恰好到录取线，搞得历届师长哭笑不得，无言以对。

大学时，他更是风云人物，乐此不疲地参加各种学社，只要有活动的地方，就有他的身影，凭着惊人的活力和组织统筹能力，大三时便成为学生会主席。

性格豪爽，长得又帅，追捧他的女孩子不计其数，女朋友换了一茬又一茬，羡慕得同宿舍的兄弟个个眼睛发红，嫉妒得牙根发痒。

虽然不是名牌大学出身，但毕业后，萧昊硬是过五关斩六将，进入赫赫有名的国际日化公司工作，从市场部小小的文员起步，做到品牌部副经理。

接到猎头公司的邀约，跳到一家国内日化用品公司，成为营销部经理。

两年后，凭借出色的业绩，官升一级，担任公司营销副总，三年内市场份额跻身全国前十，接下来，以前在市场上被打得节节败退的竞争对手，国产品牌的领头羊兴华日化抛出橄榄枝，许以副总的高薪厚禄。

在民企待腻了，经常自比孙猴子、停不下来的萧昊正想寻求新的挑战，而且由于业绩过于辉煌，他和老板之间已经有功高震主之虞，两人的关系越来越微妙，便狠下心来，一头扎进国企这汪浑水中。

应该说，黎仕国是个不错的老总，看人有眼光，做事有肚量，对萧昊全面放权，给他一个大展拳脚的舞台，配合顺畅。

当然，萧昊暗地里清楚，很大程度上因为黎仕国原先做的是内部管理工作，对销售并不懂行，不得不倚重自己。

但副总徐伯春，萧昊就无法和他说到一块。

这里面虽有个性的原因，但最直接的还是接班的冲突。

徐伯春对总经理的位置固然处心积虑、虎视眈眈，可萧昊肯跳槽，就是雄心勃勃地准备在黎仕国退下后统率一方，在市场上创造属于自己的奇迹，这才是决定性的诱因。

在最根本的切身利益上，两人打一开始就是天敌，难以合作。

而且，赤手空拳闯天下的萧昊，对靠人脉上任的徐伯春有着天然的厌恶，发自内心地看不起，他又不像徐伯春那么内敛，平常话语间难免冷嘲热讽，也令两人的关系雪上加霜，无法收拾。

实打实的工作成绩摆着，谁都无法抹杀。

在这方面，郑瑜给予充分肯定。

而对接下来公司的整体管理，萧昊看得出，郑瑜发自内心认同自己的想法和方案，看得认真，在细节上问得很细，而不是马马虎虎一带而过。

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

在集团的人脉背景和各种关系上，萧昊拍马也赶不上徐伯春，最大的竞争优势，就是能力和成绩，郑瑜的态度无疑令他信心倍增。

万事俱备，就欠那热腾腾的一把火。

想起郑瑜的嗜好，萧昊眼光一闪，拧灭烟头，拿起手机，拨通方玉岚的电话：“上次放你家酒柜的四瓶拉菲，还没喝吧？”

晚上约个地儿拿给我。

“不是说送我吗？”

说变就变，啥意思！

方玉岚不满地说。

“没什么，要送人。”

萧昊说，“别啰唆，晚上八点前一定要拿给我，别误了正事。”

乖，你不是看上个浪琴吗？”

周末去买。

方玉岚这才高兴起来，嗲嗲地答应。

挂了电话，萧昊禁不住摇头。

方玉岚是两个月前在酒吧认识的，在航空公司当空姐，人长得漂亮，尤其是喝酒后，两朵红晕印在双颊，粉粉的亮丽得很。

萧昊当时就被迷住，主动上前搭讪，开了瓶皇家礼炮，两三招下来，就把她搞上床。

小妮子骚得很，功夫不错，加上职业光鲜，说话又嗲又柔，萧昊一时舍不得放手，不知不觉发展至今。

读书时，萧昊最欣赏的，就是古龙笔下风流不羁的楚留香。

而凭着俊朗的外貌，流利的口才，成功的事业，有房有车的物质基础，一掷千金的豪气，萧昊在情场上无往不利。

而跟随着偶像的足迹，在有据可考的恋爱记录里，女朋友十个指头已算不过来，要加上无据可依的一夜情缘，那只有一个词可以形容，数不胜数。

而恋爱的时间，最长的两年，最短的三周，基本上保鲜期一过，就是SAY GOODBYE的时候。

对方玉岚，萧昊开始感觉到审美疲劳，这女孩太物质，买完LV买iPhone，买完iPhone买VAIO，买完VAIO买浪琴。

花钱博红颜一笑，萧昊绝对舍得，在他的观念里，辛辛苦苦赚钱，就是要买个开心，存在银行里，那只是数字，只有换到快乐，才叫值得。

只是物质追求得太表面化，无形中减少很多乐趣。

不过，暂时还没发现更好的目标，只能先将就着。

办公室的门被很有节奏地敲响三声，程涵真拿着一叠待批的文件走进来。

她大学毕业后就进入兴华日化，到现在已有两年时间。

原先在采购部当跟单文员，因表现良好，半年前萧昊的秘书离职后，人力资源部便将她提上来。

小妮子长得不算漂亮，但五官小巧，气质清秀，性格文静内向，属于半天挤不出点口水的主。

采购部是徐伯春的地盘，本来萧昊不太想要他的手下，不过两个月后，竟挑不出这女孩子工作上的半点毛病，不由得刮目相看，慢慢放下心结，两人配合起来也更加默契。

“萧总，明天上午，省电视台广告中心的黄经理来公司参观，中午的宴席定在四海大酒楼，你能参加吗？”

“明天中午？”

郑总是两点二十的飞机回北京吧？”

萧昊皱皱眉，不答反问。

得到程涵真明确的答复，萧昊思考着，自言自语地说：“郑总难得过来，明天我一定要去机场送机，不过省台是我们的战略合作伙伴，不能怠慢，而且《城市追击》正准备招标。

这样吧，先让蔡雪儿陪吃饭，我晚上再接待他。

准备好礼物，送黄经理一台数码DV，再加红包一万元，两个陪行人员，每人一台数码相机，红包3000

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

元，产品要好牌子，别显得寒酸，每人再加一份南泽的土特产。

&rdquo;说到这儿，一个念头忽然闪过：用不用多买台数码相机送章俊凯？

那套化妆品，他能满意吗？

嗯，算了，还是等事情定下来后，再准备份厚礼答谢吧，反正是同学，没必要计较得这么清楚。

看到程涵真要转身走出办公室，萧昊想起一事，打开柜子，拿出一个袋子说：“等等，前天我朋友送了两罐营养粉，美国进口的，听说效果不错，可我不吃这个，你妈妈不是刚做完手术吗？你拿去吧，顺便代我向她问好。

&rdquo; “&rdquo;萧总，这，这不太好吧。

&rdquo;程涵真连连摇头。

&rdquo;有什么不好的。

&rdquo;萧昊坚决地将袋子塞到她手里，不容置疑地说，“&rdquo;拿去，这是命令。

&rdquo; 程涵真拿着袋子，有点手足无措，又有些犹豫，过了一会儿才说：“&rdquo;谢谢。

&rdquo; 下午五点钟，廖顺风来到徐伯春的办公室，愁眉苦脸地说：“&rdquo;徐总，和承包商们谈了，事情有点麻烦，他们不肯降价。

&rdquo; “&rdquo;什么？

&rdquo;徐伯春眉毛一挑，意外得很，“&rdquo;他们为什么不肯降价？

&rdquo; “&rdquo;他们一致哭穷，拿出一沓沓单据，说是物价升得这么高，人工费用还不断涨，再降下来就没法做了。

&rdquo;一想起自己上午费尽口舌，依旧被那群经营商七嘴八舌驳倒，廖顺风就垂头丧气，心头窝火。

&rdquo;胡说八道！

&rdquo;徐伯春冷冷地从鼻孔里哼一声，显然对廖顺风极为不满，“&rdquo;合同上不是规定行政部对定价有监督权吗？

你就由着他们漫天要价？

&rdquo; 廖顺风递上一叠厚厚的单据和报表，说：“&rdquo;他们也不是完全无理取闹，以前公司四块五的餐费标准，是净菜金，厨房的人工、煤气、柴米油盐酱醋茶等杂项费用，全部由公司承担，没计算在里面，但这加重了公司的负担，为节省成本，才会走外包这条路。

但他们哪肯去扛这块，一把这些费用分摊进菜金，价格肯定要涨。

说穿了，工人感觉价格高了，其实就是这部分原本公司承担的费用转嫁到他们身上了。

&rdquo; 徐伯春坐下来，拿着单据随意翻了翻，指着上面的数字，冷笑着说：“&rdquo;虽然我很少去市场，但也别想糊弄我，他们报上来的价格是零售价，但进货不可能拿这个价格，每天一万多名员工的伙食，这么大的数量，肯定是大批量采购的批发价！

他们是在和我们玩数字游戏，同一个品种，拿公司以前的进货价来和他们对比，就一目了然，差额绝对不少。

&rdquo; “&rdquo;这点我也说了，不过他们仗着有关系，硬是不肯让，真撕破脸皮，我想也不太好。

&rdquo;廖顺风一脸苦涩，唉声叹气。

徐伯春忍不住就要发作，他清楚得很，自从食堂承包出去，行政部油水可没少拿，吃人家的嘴短，拿人家的手软，真有事了，哪还能把腰板挺直？

不过这帮人确实有着千丝万缕的关系，真得罪他们，到时只怕也不好收拾。

左手托着下巴沉吟一会儿，徐伯春压着怒气，面无表情地说：“&rdquo;行了，这事我来处理，你先回去，我让他们不降也得降。

&rdquo; 晚上吃完宴席，再到南泽最高档的白金汉宫夜总会唱歌，回到酒店时已经是深夜一点。

章俊凯喝了不少洋酒，正准备洗个澡休息，就听到手机响了：“&rdquo;章秘吗？

你好，我是徐伯春。

&rdquo; 章俊凯根本没想到会是徐伯春来电，不由得怔了怔，才反应过来：“&rdquo;徐总，你好。

&rdquo; “&rdquo;还没休息吧？

嗯，晚上酒一多，把我都喝糊涂了，有一份文件，是郑总下午让我交给你的，明早有急用，你看我都

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

给忘了，要是方便的话，我现在给你送上去？

“这样，那还是我下去大堂拿吧，您到了吗？”

“到了，我刚上楼，就在你房间门口，2506，没错吧？”

章俊凯没想到他动作这么快，连拖鞋都顾不上穿，赶紧走过去把门打开，徐伯春喝得脸红耳赤：“不好意思，章秘，打扰了。”

“没事，麻烦领导亲自拿过来，我才不好意思。”

章俊凯连声说，发觉把人堵在门口很不礼貌，忙让到一边，“进来坐吗？”

“不了，明天你们就要回去，还是早点休息。”

徐伯春的话语和脸色亲切万分，将手上的一个袋子塞到章俊凯怀里，“郑总需要的文件在里面。”

在人力资源工作上，没少麻烦过章秘，一点心意，希望我们能交个朋友。

这一幕发生得很意外，章俊凯被酒精侵袭过的脑袋，转得没以往那么快，一时间不知道对方在卖啥药，随口说：“徐总，您太客气了……”虽然我这人话不多，但其实我最喜欢交朋友，而且，不知怎的，我就觉得我们投缘。

徐伯春打着哈哈，“你休息吧，我也回了，明天一早还要上班呢，再见。”

章俊凯关上房门，打开袋子一看，里面有一份文件，是兴华日化的人员花名册，根本没啥特别，吸引住章俊凯眼光的，是一个灰黄色的皮包，上面画满了颜色各异的LV字母。

徐伯春说的话，腾地一下跳上章俊凯的心头：其实我最喜欢交朋友，我觉得我们投缘。

要交朋友，这手信够重，看来我的价值还真不小。

章俊凯的手掌在袋子上感受着皮质的温暖柔顺，眼神往放着SK—II化妆品的行李箱一扫，嘴角不由得露出一丝笑意。

第五章 低调 到机场送走郑瑜，黎仕国松口气，紧绷的神经松弛下来，只觉得腰背隐隐有些酸痛。

人啊，不服老真不行，年纪越大，睡眠时间却越少。

昨晚到凌晨才入眠，早上六点便醒了，翻来覆去再也睡不着，只能起身到楼下花园散步。

中午吃饭时又喝了点酒，然后赶来送机，顾不上睡午觉，此刻竟是怎么也提不起精神来。

想想下午公司没啥事，黎仕国让司机把自己送到康健按摩中心。

三十年改革开放，社会演变之快，令人瞠目结舌，老祖宗创造的词语，不少都被带上另一层迥然不同的含义。

比如小姐，已不是对女孩的称谓，而成为一个行当的代名词。

按摩也一样，以保健为名，行色情之实，是挂羊头卖狗肉的典型代表。

康健在南泽经营已有十几年，属于业界老大哥，名气不小，在于其坚持走传统路线，技师都经过正规的专业培训，手艺不俗。

请别人去按摩，难免带上暧昧的色彩，而说去康健，则谁都不会想入非非。

几经装修的环境，在越来越富丽豪华的同行面前，已显老旧，但生意依然火爆，有一群庞大的忠实客户群捧场，不少人还专程慕名前来，体验所谓的“康健手法”。

痛快地洗个热水澡，在休息大厅喝杯茶，看了会儿电视，部长便笑吟吟地走过来打招呼：“您好，黎总，今天还是安排58号吗？”

“看黎仕国点点头，部长看看排班表，礼貌地说：“58号还在上钟，得等半小时。”

要是您赶时间，不如换73号吧，她的手艺也不错，力道足。”

“不用，就58吧。”

现在有房间没？

我有点累，想先进去休息。”

“没问题，请您跟我来。”

由于是正规按摩，没什么好遮遮掩掩，康健的按摩房完全符合政府规定，留着一个透明的玻璃窗户，可以清楚看到里面的情况。

一路走过，虽然是上班时间，但房间几乎全满。



## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

“每天和形形色色的客人接触，卫菊早就练得八面玲珑，明白黎仕国要避嫌，正如自己所说，按摩师这个职业，容易引起旁人的联想：“好的，我知道怎么做了。”

“野味店看起来不大，但门前停放的却不乏保时捷、奔驰、宝马等名车。

坐在包厢内，徐伯春拿着遥控器，百无聊赖地按动，但电视画面的转换，他却一点没看在眼里，只是脑子高速旋转着。

虽然黎仕国在公司已属于倒计时，但是，在自己和萧昊僵持不下时，作为直接领导，他的意见至关重要。

从情理上说，自己从总经理助理做起，跟着他已有七年，没有功劳也有苦劳，面上的配合不错，更没直接冲突。

就算四年前黎仕国意外连任，打了徐伯春一记闷棍，但他很快就和没事人一样，该汇报的汇报，该请示的请示，看不出带有半点情绪，默默隐藏在黎仕国的光芒下，像个孤独的影子，毫不引人注目。

确实，在忍字上，他的功力要比萧昊精深十倍不止。

本来徐伯春以为忍辱负重，可以换来对方的投桃报李。

刚开始确实有这迹象，他被提拔为第一副总，分管的领域最大，三年前，黎仕国还力排众议，将油水最多的采购部放给他，而每逢出席省市或总公司的大小会议，只要黎仕国无法出席，就是由他参加，完全就是接班人的态势；可出乎徐伯春的意料，黎仕国居然不声不响地给他找了个大

敌——萧昊！

如果没有这只过江龙，现在根本不用费那么大的力气，这事也令徐伯春至今仍耿耿于怀。

他用心揣摩过，自己毕竟有不俗的背景，能力和口碑也不错，黎仕国肯定顾忌，便玩起权力平衡，让两个副手互相制衡，不至于令哪一方的权力过大。

打个比喻，黎仕国就是只经过大风大浪摔打磨炼的千年狐狸，老奸巨猾，把权术玩弄得炉火纯青，对他的深谋远虑，徐伯春经常有抓不透、摸不清的无力感，不得不敬畏三分。

相反，棱角分明的萧昊，虽然锋芒过人，但徐伯春只是忌惮，却不服气。

中国有句古话，木秀于林，风必摧之。

国企文化，从来就不喜欢只会做事、不会做人的精英，风头越盛，倒得越快。

在水火不容的徐伯春和萧昊中间，黎仕国乐于充当和事老的角色，每当两人有冲突，就这边开解几下，那边安抚几句，和起稀泥来，毫不含糊。

只有这样，两人才能向他靠拢，谁也不敢捋他的胡须，自然无法动摇他的权威。

都说领导的黄昏期权力会打折扣，但黎仕国却玩得随心所欲。

只是，在这关键时刻，他的偏向依旧滴水不漏，对谁都好，又对谁都不特别亲近，令人雾里看花，虽然焦急，却又无可奈何。

但再难的关，也得去闯，徐伯春早就下定决心，人生能有几回搏？

送走郑瑜，再拿下黎仕国，事情的把握将大得多，他有这个信心，今晚一定要好好攻关这只老狐狸，争取让天平往自己这边倾斜。

推开窗户，深深吸了口夜晚湿润的空气，徐伯春精神一振，看着一辆熟悉的宝马轿车从路口拐进来，在远处望去，黎仕国的身影很瘦小，在徐伯春眼中，却高大可畏。

第六章 指点 晚上点的菜很简单，将两只出世没多久的穿山甲用调配好的药膳炖了，一人一盅，肉嫩滑，汤鲜美，而且补肾益气。

再来两盘东星斑，鱼肉薄片，在上汤里灼几下，再蘸芥末来吃。

喝的是国窖1573，还有一份椒盐蛇尾用来佐酒。

“黎总，前天在食堂的事情，在郑总面前给公司抹黑，幸亏有您恰到好处地收尾，但我的责任不小，这杯酒，我向您赔罪。”

徐伯春举起酒杯，一口喝了，认真地说。

黎仕国摆摆手，轻描淡写地说：“一万多人的公司，一点问题没有，正常吗？”

事不算啥大事，只是内部服务问题，赔罪谈不上，吸取教训吧。”

“稍顿了顿，自嘲似的说，“要知道，以后的企业管理就靠你们年轻人了。”

“我们水平还不够，有很多方面需要向您学习。”

## &lt;&lt;高层饭局&gt;&gt;

“徐伯春满脸谦逊恭敬，”那天的事情，确实有点突然，郑总一下子改变行程，我们就措手不及，应变能力不够。

只是，现在想想，这事也太巧了点。

“话说得很隐晦，兜来转去，意思再清晰不过，只差那点睛的一笔，黎仕国笑而不语，夹了块蛇尾，放进嘴里慢慢咀嚼着，心里不以为然。

这个徐伯春，升为二把手已六年，始终缺乏领导者的胸怀和气概，说穿了就是小家子气，难成大局。

自己何尝不知道郑瑜的食堂之行有点古怪，但就算萧昊搞鬼，让徐伯春吃个暗亏又如何？

说到底还不是工作上出问题，留下把柄，才让人有机可乘？

有本事就想着怎么报这一箭之仇，絮絮叨叨的，能解决什么问题？

在这点上，萧昊就比徐伯春强得多，天生有股豪气，跌倒了爬起来，又是一条好汉，而不会去研究这个坑是谁挖的，然后再找衙门投诉这些毫无意义的蠢事。

黎仕国的念头刚转到这，对干一杯酒，便听徐伯春小心翼翼地抛出正题：“领导，这儿没外人，趁着点酒兴，我就冒昧说几句掏心窝的话。

我跟着您八年，可以说，您是老师，而我的为人您清楚，这次您到集团高升，在接任的这件事上，能帮我一把吗？

“纵横官场几十年，黎仕国不用揣摩，就知道这餐饭的内容，该怎么周旋，早就心有定数。虽然和徐伯春合作时间最长，但对这个打从一开始就虎视总经理宝座的副手，说不上有多少情谊，没人喜欢野心勃勃、紧盯着自己宝座的下属，卧榻之侧，岂容他人鼾睡？

虽然他表面上隐藏得很好，但怎么可能瞒得过阅人无数的老江湖？

对方在集团的运作，黎仕国向来心里有数，四年前他们私底下已交过手，虽然徐伯春资历很浅，但有赵海光撑腰，黎仕国费尽九牛二虎之力，经过一番激烈的斗法，才笑到最后，狠狠敲了对方一记闷棍，随后给他几颗糖吃，安抚下来，又不声不响弄个对手过来，两边的派系一立，自己便稳如泰山，怡然自得地静观虎斗。

徐伯春纵然做梦都恨不得赶自己下台，却又不得不夹紧尾巴，眼巴巴希望自己能在集团领导面前美言几句。

问题是他行吗？

当然，实话黎仕国不会说，他做人的原则，就是不到最后，绝不会表露真实的看法，只有保持着暧昧的态度，两方才得继续仰他鼻息。

而且官场风云变幻莫测，谁也不知道下一刻会出现什么变化，一个步入夕阳红的老头子，对两个少壮派的角逐，掺和越多越是被动，更何况他还有更深远的打算。

不紧不慢地喝口汤，让甜美的味道和酒的香醇混合交融，黎仕国放下勺子，从从容容地说：“伯春，这么多年，我们合作得很愉快，不用说外话。

我走后，一把手就是你和萧昊之争，这点谁都清楚。

而你们呢，对我来说，就是手心手背，如果可能，我真心希望两人都上。

可位子只有一个，那只能说，各有优劣。

集团也好，郑总也好，征询过我的意见，我都是这么说，很客观，一时瑜亮嘛，非要分个高低出来，太为难了。

“不等徐伯春接话，黎仕国紧接着说：“而

## <<高层饭局>>

### 编辑推荐

《高层饭局》是描写高层饭局的揭秘小说。  
以国企高层为切入点，透过高层饭局，洞悉官场智慧。  
入席就是入局。  
喝着酒、吃着饭，却要时刻想着守局、破局。  
一本书洞悉中国式饭局中的通变智慧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>