第一图书网, tushu007.com

# <<《零基础，跟大雄一起学信贷》>>

## 图书基本信息

书名：<<《零基础，跟大雄一起学信贷》>>

13位ISBN编号：9787550220072

10位ISBN编号：7550220077

出版时间：2013-11

出版时间：北京联合出版公司

作者：周麒麟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

## 内容概要

信贷员不仅肩负着为银行创造经济效益的使命，而且也肩负着把控风险的使命。
在发展信贷业务的同时，努力把风险控制在最低水平，才算一名合格的信贷员。

本书通过某银行信贷部门的信贷业务故事，讲述了大雄在信贷主任（刘春花）和同事（美丽、王二、李四）的帮助下，不仅了解了信贷业务的操作流程，而且学会了如何阅读财务报表、如何进行信贷实务分析。
本书旨在帮助既怀有信贷员梦想，又是零基础的读者成为一名合格的信贷员。
即使已经成为信贷员的读者，一定也能从本书获益良多。

## 作者简介

周麒麟，1988年毕业于重庆邮电学院电信工程系，2003年获英国普华永道等国际知名咨询联盟信贷担保项目管理及技术3年在职培训；2004年毕业于四川经济管理学院MBA研修班，取得职业经理人证书。

先后任某信用担保公司业务部经理、四川某资信评估公司德阳办事处总经理。
2010年起，在四川尚明公益发展研究中心任职财务主管兼行政主管。

第一图书网, tushu007.com

# <<《零基础，跟大雄一起学信贷》>>

## 书籍目录

目 录
前言 / IX
故事背景 / XI
第1章 大雄的烦恼：如何推开信贷业务的门 / 001
态度决定一切 / 001
有一种贷款形式叫信贷 / 001
你是怎样理解信贷业务的 / 002
你清楚信贷业务的特征吗 / 002
信贷家族中的“六兄弟” / 003
你知道什么是金融机构吗 / 004
你知道贷款有哪些分类吗 / 005
分不清的借款、借款人和贷款、贷款人 / 006
了解信贷的基本原则 / 006
审贷分离是怎么回事 / 007
审贷分离犹如“绑腿跑”游戏 / 008
揭开信贷部门设置的面纱 / 008
“开闸”放贷十步走 / 009
信贷关系是一种平等的债权关系 / 010
客户提交贷款申请书 / 010
他符合贷款要求吗 / 011
“三查”不可缺少 / 011
风险分析评估的内容有哪些 / 012
贷与不贷，谁说了算 / 013
彼此约定——签订《借款合同》 / 013
“开闸”放贷 / 014
贷款收不回怎么办 / 014
及时处理，保证资金安全回笼 / 016
第2章 大雄第一次走进企业：开展贷前尽职调查 / 017
做足功课是前提 / 017
精彩的“碰头会” / 017
“按图索骥”搜集相关资料 / 023
对照清单，核实客户信息资料 / 023
信贷调查的常用工具——“6C”分析法 / 024
谈调查工作方法和技巧，刘春花如数家珍 / 025
尽职调查不可“走马观花” / 028
走进凤凰茶业有限公司 / 030
面对企业，我们应该怎样提问 / 031
走进“凤凰茶园” / 032
财务室里，大雄记录和学习（核账）两不误 / 035
耳闻不如眼见，全面分析更重要 / 037
第3章 大雄，美丽姐教你阅读财务报表 / 039
财务报告的组成部分 / 039
财务分析犹如会说话的大眼睛 / 040
资产= 负债+ 所有者权益 / 041
利润表：财富增减一目了然 / 041

现金流量表：资金从哪儿来，到哪儿去 / 042
如何读懂资产负债表里的“家底儿” / 044
通览全貌，破解资产负债表迷局 / 044
流动资产重点关注哪些科目 / 050
非流动资产有什么特点 / 055
欠了钱，迟早是要还的 / 058
所有者权益包括哪几项 / 063
“2+2=4”吗 / 064
如何读懂利润表里的财富增减 / 066
王二的“独门绝技”：速览利润表 / 066
李四详解利润表具体项目 / 067
关注利润表盈利结构的合理性 / 069
企业盈利结构与经营状况的8 种关系 / 070
利润表的局限性表现在哪些方面 / 071
如何读懂现金流量表里的现金流动情况 / 073
收付实现制与权责发生制 / 074
现金流量表里的现金不只是“银子” / 075
现金从哪里流入，又从哪里流出 / 076
经营活动产生的现金流具有供血功能 / 077
投资活动产生的现金流具有造血功能 / 079
筹资活动产生的现金流具有输血功能/ 079
阅读现金流量表还应重点关注什么 / 080
第4章 大雄，信用管理风险都在哪儿 / 081
开展企业经营能力分析 / 082
家族化治理模式的优势与局限 / 083
凤凰茶业有限公司遵循法人治理结构的模式 / 084
制度完善不等于没有风险 / 084
企业主要负责人信用分析 / 085
负责人的经营理念和能力决定企业生死 / 086
企业负责人的品德情况 / 087
领导层变动是企业的“地震” / 087
什么是SMART 家族 / 089
SMART 各自代表的含义 / 089
如何正确选择信贷目标客户 / 091
结合SMART 原则，辨别战略目标的合理性 / 092
你不理财，财不理你 / 093
企业财务管理模型是什么样的？
/ 093
合理评价企业，规避信贷风险 / 095
不容忽视的其他信用风险 / 096
关联企业的“多米诺骨牌效应” / 096
法律纠纷也能引起信贷风险 / 097
还存在什么信用风险？
/ 098
第5章 大雄的困惑（一）：为何先分析行业风险 / 099
不要小瞧行业分析 / 099
行业成本结构分析 / 100

可变成本PK 固定成本 / 101
行业成本结构分析的作用 / 101
高、低经营杠杆揭示了什么 / 102
行业成熟度决定企业的发展前景 / 105
行业成熟度三个主要阶段 / 105
银行对不同行业阶段企业贷款的考量 / 106
如何判断企业处于哪个行业阶段 / 107
行业也有生命周期 / 108
行业周期和经济周期 / 108
美丽的经验分享 / 109
经济周期与信贷风险关系 / 110
不可缺少的行业其他分析 / 111
同行业中，多数企业都能盈利吗 / 111
如何分析对其他行业的依赖性 / 112
怎样衡量替代产品的脆弱程度 / 112
政策环境指哪些 / 113
一张参考表总结风险评估 / 115
哪些风险预警信号值得我们注意 / 116
第6章 大雄，我们一起来寻找经营风险的答案 / 119
企业的经营六要素 / 120
产销规模是否与企业实际相符 / 121
企业发展也有三个阶段 / 122
产品单一风险大 / 123
怎样判断企业发展目标的合理性 / 124
企业战略规划书包括哪些内容 / 125
核心产品如何与市场需求匹配 / 127
供不应求，还是供大于求 / 127
市场需求的变与不变 / 128
关注产品策略环境 / 128
周而复始的经营循环风险 / 130
货源在哪里 / 131
不懂生产经营，如何判断风险 / 132
销售过程存在哪些风险 / 135
经营管理风险藏在哪里 / 140
第7章 大雄，看透财务报表要亲自“ 操刀 ” / 145
财务分析要分步走 / 146
财务分析常用的五种方法 / 147
探寻比率背后的故事 / 148
没有比较的财务分析毫无意义 / 162
预测前景，趋势分析最重要 / 166
根据差异找原因 / 168
财务报表分析的局限性 / 169
了解企业的资产转换循环 / 171
循环环节不同，活动内容差异大 / 173
货物持有期的财务反映 / 175
收款期的财务反映 / 175
付款期的财务反映 / 176

什么是现金流量时间性差异 / 177
添置设备也能导致融资需求 / 179
会计调整是怎么回事 / 179
第8章 大雄，要像“ 章鱼帝 ”那样预测财务状况 / 183
如何分析一套财务报表 / 183
了解背景很重要 / 184
怎样分析资产负债表的会计风险 / 186
好看的会计报表，水分到底有多大 / 191
偿债能力分析 / 193
资产运营能力分析 / 199
盈利是企业经营的主要目标 / 202
是否具备“ 造血 ”功能，主要看资金流动方向 / 204
财务分析不得不说的忠告 / 211
如何进行财务预测 / 212
暗藏玄机的财务预测步骤 / 213
闭门造车，怎么能行！
/ 215
好的假设是做好财务预测的基础 / 215
财务预测中的敏感度分析 / 216
敏感度分析中的关键变量 / 218
不容忽视的经验教训 / 219
基于现金流量的偿还能力预测 / 221
实战演练：现金流量偿还能力预测 / 227
第9章 记住：随时考虑借款人的借款原因及还款意愿 / 231
刘姐倾囊相授，大雄照单全收 / 232
季节性销售增长的借款原因 / 234
长期销售增长的借款原因 / 235
存货周转期为何延长了 / 237
固定资产更新需求 / 238
应收账款回收期延长的借款原因 / 239
非盈利或低盈利经营的借款原因 / 240
非预期费用支出的借款原因 / 241
借款人还款意愿的风险防范措施 / 242
“ 明修栈道，暗度陈仓 ”，风险在哪里 / 242
信用评级能直接反映还款意愿 / 244
第10章 大雄的困惑（二）：为什么要关注贷款担保 / 245
贷款担保分为哪几类 / 245
为何要向银行提供担保 / 246
怎样进行贷款担保分析 / 246
如何防范贷款担保风险 / 247
贷款担保的注意事项 / 248
案例1 ：分析保证、抵押贷款的担保风险 / 249
案例2 ：分析质押贷款的担保风险 / 251
第11章 大雄的杰作：一份完整的信贷调查分析报告 / 253
贷款发放的第一道关口——贷前调查报告 / 253
整理收集完整的资料 / 254
做好财务分析和财务预测 / 254

信贷调查分析报告的主要内容 / 255
撰写信贷调查报告有哪些要求 / 256
提出明确的融资结构方案 / 256
凤凰茶业有限公司的信贷调查分析报告出炉了 / 257
第12章 大雄，过了这关，才能成为合格的信贷员 / 265
掌握八大关键领域评估 / 266
避免两个“ 极端 ”，实现有效沟通 / 269
信贷业务分析中不可不知的禁忌 / 272

第一图书网, tushu007.com


## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com