

<<曾仕强说人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<曾仕强说人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787550214972

10位ISBN编号：7550214972

出版时间：2013-6

出版公司：北京联合出版公司

作者：曾仕强

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<曾仕强说人性的弱点>>

### 前言

首先，让我们把人性和习惯区分开，分别认识得更清楚一些。

人的行为习惯，并不能代表人性。

譬如大多数人都喜欢讨价还价，这仅仅是一种行为习惯，而非人性。

如果有一天，大家都不喜欢讨价还价这种形式了，也就用不着讨价还价了。

见面的形式，无论是握手、拥抱，还是亲吻，都只能算是行为习惯，与人性无关。

比如人和人见面要不要向对方微笑？有什么方法，可以让别人马上喜欢上自己？到底是“请将”好呢，还是“激将”更有效？恐怕这些都不是人性的基本问题。

人类的行为习惯具有区域性特点。

每个地区，由于风土人情的差异，会逐渐形成一套约定俗成的习惯，因而彼此不同，各有特色。

那什么才是人性呢？首先贪生怕死是人性。

因为不论种族、肤色、语言、文字、居住环境或者交通设施有多大的不同，只要想到死，好像大家都会感到相当害怕。

当然，有时候某些人面对死亡会视死如归，但那属于舍生取义，需要具备一定的条件，并非人人、时时都能做得到。

我们一般情况下把人类共同的性质当作人性。

人性虽然是相近的，但是每个人因各自不同的人性所采取的策略并不相同，以致产生的行为习惯也各有不同，有些甚至相去甚远。

人性的弱点说起来最重要的只有一个，那就是人人都要求生存。

人人都要求生存，所以大家的弱点也都相近。

只不过求生存的方式不一样，因此各自的习惯相去甚远。

而求生存这个弱点逐渐衍生为贪生、怕死，最后变成了只顾自己。

顾自己顾到一定程度，就成为自私。

如果说求生存是人性的第一层弱点，那么自私便已经进入了人性的第二层弱点。

## <<曾仕强说人性的弱点>>

### 作者简介

曾仕强，中国式管理之父，当今中国极具影响力的管理大师与培训大师。  
研究中国管理哲学近三十年，首倡中国式管理，名动政、商、学界，享誉海内外。  
英国莱斯特大学管理哲学博士，美国杜鲁门州立大学行政管理硕士。  
曾任大学校长多年，并长期担任企业经营顾问、高级培训师。  
被誉为中国式管理大师、最受企业界欢迎的十大名嘴之一。  
主要著作有：《中国式管理经典》（精装本十二卷）、《做最好的干部》、《领导的真功夫》、《中国企业怎么管》、《最有效的激励艺术》、《管理的真相》、《做最好的总裁》、《被领导的艺术》等数十种。

## <<曾仕强说人性的弱点>>

### 书籍目录

前言人性的弱点并非人性的缺点第一章人人都逃不开的人性弱点人类有思想就会有弱点求生存：活着才是硬道理自私：人不为己，天诛地灭求快乐：快意人生人人向往第二章人类何以有弱点生命有限而求长生物质有限而谋利益本能需求而逐快乐因为有理想，所以有弱点第三章人类历史就是彼此利用弱点的历史神权时代利用鬼神让人敬畏君权时代利用纪律让人服从民权时代利用观念控制自由网络时代利用媒体渲染弱点第四章向错走，弱点即是缺点有钱时想自己，无钱时想别人得意时爱炫耀，失意时穷诉苦位尊时耻闻过，位卑时善讨好势强时欺侮人，势弱时很隐忍体健时不爱惜，体衰时依赖人年轻时显聪明，年老时逞固执前进时得罪人，后退时不救人为主时立威严，附从时爱逢迎施舍时很小气，受益时易忘记有理时不饶人，错误时常辩解第五章向对走，弱点也是优点有钱时想别人，无钱时想自己得意时不炫耀，失意时不诉苦位尊时不虚妄，位卑时不讨好势强时多助人，势弱时要自持体健时应爱惜，体衰时多锻炼年轻时要谦恭，年老时不固执前进时想退路，后退时要救人为主时不苛刻，附从时不逢迎施舍时要舍得，受益时要感谢有理时能恕人，错误时要坦承第六章主动示弱还是技巧藏拙隐藏弱点有大智慧主动示弱有大好处根据具体情况采取具体做法人性的弱点原本相近利用人性的弱点要适度了解人性的弱点改变自己的命运

## <<曾仕强说人性的弱点>>

### 章节摘录

人性的第一个弱点是求生存。

出于求生存的目的，首先怕死，然后贪生，结果形成顾自己。

人性的第二个弱点是自私。

因为自私，既贪利又贪名，最后归结为贪图享受。

人性的第三个弱点是求快乐。

追求快乐的人找刺激，爱争夺，要征占自己喜爱的东西。

人性具有的这三个弱点，凡人都逃不掉。

弱点不一定是缺点，有时候弱点还可能变成优点。

事在人为，一切靠自己运作。

人类有思想就会有弱点 人性的弱点，是与生俱来不可避免的。

也是自古以来，一直存在，并且没有改变的。

只要人有思想，就会触及这些弱点。

没有思想的人，不会因应这些弱点，反而令人担心。

植物求生存，但由于它们不能活动的缘故，只能就固定的位置吸取自己所需要的养分。

植物的弱点相当单纯，就是不能活动，缺乏变换生存环境的能力。

动物求生存，具有活动的本能，可以变换生存的环境，却必须完全适应外界的种种变化，并没有能力来加以改造。

动物的弱点在于不能创造，只能够适者生存。

人类就不是这样，我们能够活动，可以选择生存的环境。

同时具有创造的能力，可以把生存环境改造得更加合乎我们的需要。

然而，人类的弱点在于具有选择的能力，却缺乏判断的素养；有创造的能力，却往往走错了方向，把生存环境改造得愈来愈对人类的生存不利。

无家可归的人、穷人、妓女、酗酒者、吸毒者、谋杀者、抢劫者，基本上都是人类创造力的产物。烟草、毒品、酒类、枪支、性病、癌症、高血压、艾滋病、家庭暴力、精神失常、性侵害，等等，又何尝不是人类求生存的选择、改造方向错误所带来的后遗症？

任何一个时代，人类都会为了求生存制造出许多器物，一代又一代地传承、改造。

结果愈改造愈令人失去生存的信心。

请问：这究竟代表人类文化的进步还是退化呢？

宗教、政治、经济、军事、工业、商业、社会各方面，我们自认为愈来愈进步，而整个人类却愈来愈不安、紧张，而且孤立无援，这是什么原因？

人性弱点随着人类的生存而存在，自古以来，从没有消失过。

我们应该怎样妥为因应，岂不是兹事体大？

人类和其他动物最大的不同在于具有思想。

因为有思想，人类把地球改造成了今日的样子，创造出许多事物。

也因为有思想，人类将宇宙破坏成今日的样子，种下了许多危机。

首先看矿物，原本各安其位。

但是人类想尽办法，把它们探勘、挖掘、采集、冶炼，然后充分利用，制造出种种物品或者开发出许多用途。

一方面物尽其用，使它们的功能得以好好发挥；一方面则造成环境的破坏和污染，甚至濒临耗尽用完的厄运。

矿物是自然形成的，但是种种变化、合成、用途，显然来自人类的思想。

其次看植物，热带植物生长在气候炎热的地区，寒带植物繁衍于寒冷的地带，温带、高山和沼泽，也各有其特殊的植物点缀其间。

人类爱动脑筋，发现移植、育种等方法，把热带植物移到寒带、沼泽植物弄到室内，大的变小、高的变矮、瘦的变肥，搞得植物自己都莫名其妙，到底哪些植物才是“原住民”？

## &lt;&lt;曾仕强说人性的弱点&gt;&gt;

人类的思想，已经把植物界的自然秩序破坏了。

再看动物，原来也是划地为界各有各的生存地区，而且一物降一物，各有各的生存方式。

人类把狂野的动物训练成温驯的动物，将野生的动物饲养为家畜。

不但改变了动物的生存地区，从高山移到平地、从深海移到陆上，而且改变了动物的食物和习性，运用改良品种的技术，将动物搞得忘记了自己原本的样子。

至于人类自己，情况也大致相同。

远古时期，地球只是一大块土地的时候，由于科技不发达，自然的关山阻隔产生很大的作用。

黄、白、黑各色人种分别在不同的地区，各自创造自己的生存花样，发展出各具特色的文化。

这种相安无事的情况到底被人类自己破坏了。

动物，顾名思义，是会动的。

既然会走动，而地球上纵然有高山也有大川，动物走来走去，难免会逾越原来的生存地区。

越界的结果，如果能够适应，等于扩大自己族类的生存地区，继续繁衍下去。

若是不能适应，就会退回原地或者死亡，等于自然的力量限制了自己族类的生存地区。

人类就不是如此，凭着思想，不但要探险，对陌生地区很有兴趣，而且要适应新环境，不让环境的变化将自己难倒。

在科技尚未发达的时候，人类善用自己的两条腿，已经东奔西跑，相当不安分了。

路是人走出来的，越高山、渡大川，总是能走出一条路来。

大自然看到人类不安分，恐怕人类会弄乱自然秩序。

为了保护自然，大地开始分裂，希望以茫茫大海来隔绝人类的到处流窜。

然而人类用思想发明了飞机和轮船，可以飞越高山跨越大海，征服高山，能够乘风破浪，征服海洋。

人们一方面积极向外发展，到处展示自己的花样，说是宣扬文化；一方面又热衷于长他人威风，吹嘘自己在别处的所见所闻，把别人的花样带回来，说是他山之石，可以攻玉。

当大自然的力量逐渐丧失对人类的约束作用时，有心人开始尝试“以毒攻毒”的策略，企图以人类的思想来约束人类，因此提出若干意识形态，以规范自己的同志，形成堡垒分明的两大阵营。

意识形态的对抗已经证明人类冲破了血统、语言、宗教、生活习惯的限制，不再能够用单纯的血统、语言、宗教或生活习惯来证明彼此的不同，只好采取意识形态的标准，把世界勉强一分为二。

人类的思想，当然不是意识形态所能够限制的。

资讯爆炸，又通过各种科技化媒体深入每个家庭。

资讯交流结束了意识形态的抗争，也使人类再一次面对茫茫的前程不知如何是好。

意识形态好比上作文课时老师的命题，既然老师出了这么一个题目，学生心目中已经有了某种标准，只要尽量符合这个标准，不要文不对题，及格应该是相当有把握的。

意识形态被打倒之后，老师在黑板(白板)上面，写下两个大字：无题。

学生就既摸不清标准，也弄不清楚怎样写才能切合无题。

市场上产品的标准如果由厂商制定，顾客只能配合厂商的意识形态，称为“生产导向”，这样对厂商十分有利。

现在顾客不愿意配合厂商，要自己制定产品标准，叫作“市场导向”，这对厂商十分不利。

因为厂商难下决心，而顾客需求不一，难以捉摸。

意识形态对同志的要求十分明确，顺我者生，逆我者亡。

意识形态解除界线之后，谁是同志，谁又是敌人，几乎难以分辨。

人类为什么会弄成今天这个样子？

因为我们的思想过分集中在人性的弱点上面。

生物求生存，只是逐渐缓慢地演化，在适应中求变化。

人类求生存，由于思想发达，要求快速进步，等于在变化中求适应。

植物怕死，却勇敢地面对死亡而毫不逃避。

动物怕死，于是极力逃避死亡，但在挣扎无效、逃脱不掉的时候，也会悲哀地面对死亡。

人类怕死，凭着思想设计出很多花样。

光是清晨起床以后可以从事的活动，就包括深呼吸、柔软操、太极拳、按摩穴道、慢跑、快走、登山

## <<曾仕强说人性的弱点>>

,等等,种类繁多难以枚举。

至于求神拜佛,更是动植物难以想象的事情。

因为怕死,人类企图将责任推给别人,设法出卖朋友以嫁祸他人。

因为怕死,人类研究各种药物延长寿命。

中国人怕死,于是经常服用补药。

美国人怕死,于是在宪法中明确规定人民具有合法拥有枪支的权利。

结果呢?

中国人可能死于药物中毒,而美国人则会在一瞬间成为枪下的冤魂。

俗语有云:愈怕死的人愈快死。

是否如此?

动植物贪生,但它们要求得相当有限。

人类贪生,却开发出很多难以实现的欲望。

例如希望长生不老,希望返老还童。

不幸遭遇死亡,又企求保存躯体以待复生,能够继续原来的生命。

自己的五脏六腑出现问题,就设法移植别人的器官,并且不希望产生排斥的不良现象。

甚至通过巫术,折减他人的寿命来延长自己的生命。

动植物只是求生,人类却是贪生。

生存的条件,说起来不外乎物质和精神两方面。

但是一般人总是先想到物质而后才想起精神,甚至为了物质可以委屈自己,即使精神受伤害也认为是一种应该的忍耐。

同样依赖物质以维持生命,动物可能也会储蓄,却远不如人类那么贪得无厌。

有东西吃还要求其精致美味,吃饱了还要求保持源源不断,唯恐无以为继。

人类的贪婪,帮助媒体大幅发展,以致媒体反过来操纵人类的空间。

就动植物而言,媒体再厉害,对它们也是无能为力,无计可施。

植物顾自己,只知道自己吸收二氧化碳放出氧气,吸取自己所需要的水分。

动物顾自己之外,有时会照顾幼小的子女,比植物好像进步一些。

人类顾自己,懂得戴上假面具,假公济私还不够,还要以私害公。

原先人类还知道顾自己必须顾家庭,现在愈来愈弃家庭于不顾,仅仅顾自己。

动植物顾自己并没有发展到自私的地步。

人类自私的表现,令人类自己也觉得十分气愤,却也无可奈何。

利令智昏,为了贪利、争利,人类演变到子可以弑父、兄可以杀弟,最好的朋友也会翻脸不认人。

媒体发达之后,将各种想象得到的贪财争利的伎俩,都描述得清楚仔细,令人觉得从媒体上获得学问好像十分困难,而从媒体学习一些不良伎俩、不正当行为,却似乎非常容易。

为了贪名,人类更是无所不用其极,将礼、义、廉、耻的相关事宜都置之不顾。

为了争取学业成绩的排名,从小就知道补习,向老师求情、送礼,讨好老师,考试作弊甚至恶意中伤比自己成绩好的同学。

为了争取运动成绩排名,从四五岁开始就整天训练。

参加比赛时,服用药物以增强体力,乃至威胁利诱竞赛对手,使其放水称臣,这些都是贪名的表现。

P3-11

## <<曾仕强说人性的弱点>>

### 编辑推荐

曾仕强编著的《曾仕强说人性的弱点》是一本教你读懂人心人性的大书。人性的弱点其实就是人性的特点，每个人都有弱点，但弱点不等于缺点，如何让弱点变成优点，是我们努力的方向。通过阅读本书，你会找到正确的认识自己、读懂他人的好方法，从而发现为人处世其实不难。

<<曾仕强说人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>