

<<创业男成吉思汗>>

图书基本信息

书名：<<创业男成吉思汗>>

13位ISBN编号：9787550102491

10位ISBN编号：755010249X

出版时间：2011-8

出版时间：南方出版社

作者：吴阿仑

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;创业男成吉思汗&gt;&gt;

## 前言

850余年前的北亚某片草原上，一个极度缺乏安全感的小男孩，内心渴望强大，萌生一股创业冲动。这股冲动凝聚为最初之力，这股力量富有艺术性地吸附更多力量，犹如滚雪球般越滚越大，终于导致地球上最大的人类帝国——蒙古帝国的诞生。

这个成年后号称成吉思汗的小男孩，其所征服民族之多，开拓疆域之广，超越本星球任何其他征服者。其疆域囊括当时世界已知土地一半以上，帝国鼎盛期一百年，传承四五百年。

直到现在，成吉思汗仍是本星球被提及最多的人之一。

几百年间，世界范围内政界、军界、商界人士，对这个双手沾满鲜血的蒙古人表达出敬仰之情的，数不胜数。

拿破仑被囚于荒岛时曾感叹道：“我不如成吉思汗那么幸运。

”以“非暴力”革命著称的印度国父尼赫鲁甚至也说，“这个人确实让我着迷。

像我这样冷静、反对暴力、心慈手软、厌恶封建制度的忠良者，喜欢一个游牧民族的残暴、封建的指挥官，是一件奇怪的事情。

”牛人们将成吉思汗当做能量和启迪之源 这个星球不断从成吉思汗身上汲取能量，获得启迪。

军事借鉴当然最为便利。

第二次世界大战期间，无论是麦克阿瑟或希特勒的“闪电战”，还是日本“神风”敢死队，都打上了蒙古烙印。

“闪电战”是从蒙古军的思想里吸取的灵感，“神风”的名称则来自日本因飓风而免遭忽必烈大军攻占的那段史实。

在中国，红军擅长的游击战，也跟蒙古军所学甚多。

人类的20世纪，军事行为渐被商业行为代替，商人阶层成为新时代的“征服者”。

成吉思汗同样被众多商界巨子奉为榜样，我们不难听到“某某领域的成吉思汗”的说法。

20世纪50年代经典影片《公民凯恩》中的媒体大亨凯恩被誉为“报界忽必烈”（忽必烈为成吉思汗之孙），体现了美国商界的蒙古旋风。

从工业时代世界首富洛克菲勒，到信息时代财富榜样比尔·盖茨及拉里·埃里森，从亚洲商界巨子“糖王”郭鹤年，到中国新一代企业家——华为老板任正非、金蝶老板徐少春、蒙牛创始人牛根生、国美创始人黄光裕，都曾被称做“成吉思汗”。

“IT产品代工之王”郭台铭曾对他在内蒙古期间探访到的成吉思汗成功秘密如获至宝，并长年戴着从成吉思汗庙里得到的一串念珠，以期获得成吉思汗的灵力。

金蝶徐少春更是指出：“在全球化的今天，中国企业家要像成吉思汗一样，才能决胜未来。

”现代商业和成吉思汗的征服事业，表面大异其趣，本质上却有共同特点：它们的目标有相似性——占领未知市场或吞食他人市场；它们也都是比拼智慧、整合资源的游戏，有着方法论上的共通性。

一个创业者能否做大，关键取决于他本人的雄心、眼光、耐心，以及对外部资源的整合能力。

而成吉思汗，则是个中高手。

事实上，把成吉思汗看做一个创业者，把蒙古帝国看做一个公司，那么，透过成吉思汗创业、蒙古公司扩张的故事，你将看到一本关于创业力、执行力、企业扩张力、老板学、市场营销、国际化、家族企业问题的百科全书。

与亚历山大、恺撒、拿破仑等崛起于文明世界的军事创业者相比，成吉思汗也证明了他的强大，他不仅基础最差，近乎从零起步，而且用更不正规、数量也更少的军队，获得了大得多的领土。

这位“野蛮人”创造了本星球上一个男人所能达到的极限。

他是雄性征服意志和繁衍冲动得到最高级别发挥的案例。

如果要在地球上寻找一个雄性领袖（Alpha Male）。

舍成吉思汗其谁？

作为最强创业男，他也是本星球迄今所知最强“播种机”。

今日蒙古本土每八个人即有一个为成吉思汗后裔，而他在全球范围内的后裔达1600万。

## <<创业男成吉思汗>>

其生殖成果令现代男性望洋兴叹。

不过我认为成吉思汗本人并不是个性放纵者，他的兄弟和子孙反而更尽情地分享了他的成功所带来的性爱资源。

成吉思汗被现代人普遍误读并且面目模糊 当牛人们对成吉思汗奋起学习借鉴之际，成吉思汗在现今中国却空前遭贬。

在网络上，很容易见到围绕成吉思汗展开的骂战。

反对者将其斥为反人类的魔头，使文明倒退的野蛮人。

这种论调有其依据。

成吉思汗终其一生是个草原狩猎者，他来到文明的土地上，也推行其草原价值观，屠杀定居百姓，或者拿其当炮灰，推倒城墙，将农田变为草场，以利他心中重要资产——牲口的增加。

如今，征服者和他的帝国早已没入历史烟尘。

狼都可以成为现代人的图腾和学习的对象，作为本星球最强创业男的成吉思汗为什么又不能？

了解成吉思汗。

或许可以提升你及你的公司的生存力和竞争力。

并非所有人都是成吉思汗的好学生，我们在一些后来坍塌的商业偶像身上，很容易看到背离成吉思汗法则的痕迹，比如三度问鼎中国首富榜的黄光裕，他成功后的张扬，与成吉思汗一向的低调谨慎背道而驰；牛根生在商业上出现的信用问题，则是成吉思汗一生所极力杜绝的。

很多当今堪称优秀的大老板在企业运营管理中，用错误的行径造成了严重的后果，而一些被当今人们所推崇的领袖气质、管理模式，与成吉思汗的管理风格相比。

可谓南辕北辙。

这就导致诸如此类的问题：为什么800年前成吉思汗的全球性兼并屡屡获胜，而当今一些大企业家充满豪情跨出国门进行大收购，却落得惨败的下场？

成吉思汗的诸多思想精华之所以为之不传，正是源于我们对成吉思汗传统印象之下的无意识。

2005年底的一天，我读到一本法国东方学家格鲁塞写的成吉思汗传记，惊讶之余仍有很多谜底不明，便扎入史海，溯及源头追寻答案。

五年之后，终有本书。

通盘了解相关史料，揣摩每一个有趣的细节，我发现，成吉思汗之形象，在现代人心目中，既熟悉，又模糊。

在强大的惯性思维之下，成吉思汗已遭普遍误读。

在中国，由于伟人和作家们笔下生花，成吉思汗成为一个“只识弯弓射大雕”的武夫，或权谋过人却孤独终老的独裁者。

真实的成吉思汗形象早已模糊不堪。

我从各种源头性史料中重新认识的成吉思汗，是个没享受多少家庭温暖、严重缺乏安全感的胆怯少年。

成年之后。

他的谨慎个性亦远胜其勇悍形象。

其民主管理作风令他甚至富有一种女性气质，而不像是粗犷的“蒙古大汉”；他最惊人的部分不是武力嗜好，而是在非凡雄心支配下的超强自我管理能力。

与宽广胸怀…… 成吉思汗震撼世界的十大密码 在本书中我要展开探讨：成吉思汗是怎样从近乎一无所有的基础上开启他的事业、并成为这个星球上的最强悍创业男的。

他为何能将四分五裂、互相间怀有不共戴天之仇的一群人凝聚到一起，且战斗力强大到可怕的地步？

又为何能仅借助20万人，实现人类有飞机以前地球表面最大距离的军队移动，成为前无古人后无来者的洲际兼并大玩家？

我总结了成吉思汗获得这一成就的十大密码，这里先行简单披露。

在本书正文部分，你将会看到，成吉思汗的十大密码是如何发挥超级效应的。

前五大密码是基于创业者本人提出的： 包容力： 你的胸怀，决定着你能将多大范围的资源和力

## <<创业男成吉思汗>>

量聚拢起来。

分享力：你分享的力度，决定你对合作伙伴的吸引程度。

自砺力：你克服人性弱点的能力，决定你在多大程度上使自己成为团队的核心。

学习力：你吸收新事物的能力，决定你提升和壮大自己的空间有多大。

临场力：你的求胜意志、心力投入程度及临场发挥能力。

决定你能否将潜在优势变为结果上的领先。

后五大密码是基于创业组织提出的：筹划力：提前预见并通盘考虑和规划。

使你行动之前，已获得七分胜算。

执行力：将你的优势通过充分的行动较为彻底地发挥出来。

整合力：整合相关外部资源。

扩大自己的优势，以促进创业行动目标的实现。

营销力：让你的优势成倍放大传播出去，产生震慑对方心理的效果。

机动性：建立在轻资产运营基础上的机动灵活优势，产生的速度冲击，令对手猝不及防。

打乱对手的布局，占领先机。

事实上，即便这段创业故事已过去800年，但这十大密码仍不过时，并且依然堪称现代创业者的黄金法则。

本书没有止笔于成吉思汗本人，而是完整解析蒙古公司初创、强盛、衰败的全过程，试图揭示这个超级庞大的家族公司，其最初的创业力是如何延续、分解，并最终消散的，以便给现代创业者及家族企业管理者提供相关镜鉴。

为便于现代读者阅读和借鉴，本书尽量将蒙古帝国看做一家现代公司，将成吉思汗看做一位现代意义上的创业者来叙述，希望你能接受。

这丝毫不改变本书的严谨态度。

本书的最大目的，就是为现代男性读者提供一份来自800年前的创业力学报告，以资参考。

本书涉及话题宏大，数百万字也未必能够尽书。

本书作者尝试用最少的篇幅来勾画蒙古公司创业过程中种种强大的理念和图景。

我不只是在描述一段军事征服历程，更是在描述一个曾经无比弱小的男人，如何凭借强大心力，汇聚世间能量完成一段伟业的历程。

对于成吉思汗，我们不需要膜拜，只需要学习。

现在，就让我们出发，跟随这段伟大的创业之旅！

## <<创业男成吉思汗>>

### 内容概要

这部有点不同的成吉思汗传记，是一部创业启示录，它剖析本星球最强创业男炼成大法，以及人类最大帝国扩张力学。

本书拂去历史尘埃，让读者见识一个似曾相识、又如此不同的成吉思汗：一个史上被非议最多、背负“杀人魔头”恶名的征服者，也是800年来迷倒无数政商大鳄、各界精英的“雄性领袖”；一个运筹帷幄、令对手闻风丧胆的天才谋略家兼执行大师，也是勤于自我砥砺、精于自我管理的创业者；一个追击仇敌直到天涯海角永不放弃的狠角色，也是胸怀博大、性格细腻如女性、让表扬和感恩成为收心王道的团队领袖；一个从一无所有起步、将过期人际关系盘活为创业资本的资源经营大师，也是为基业传承问题忧心如焚的家族企业管理者；一个有500佳丽相伴的大情种，也是节制欲望的理性人……

成吉思汗创业、蒙古公司扩张的故事，也是一本关于创业力、执行力、扩张力、老板学、市场营销、国际化、家族企业问题的百科全书。

本书作者追溯波斯、蒙古、中亚、欧洲、中国源头史料，酝酿五年，始成此书，探究成吉思汗鲜为人知的精神世界，揭示成吉思汗之于现代人的意义。

本书每一个字无不源自对真实历史的理解和解读。

## <<创业男成吉思汗>>

### 作者简介

吴阿仑：十年新闻生涯，二年自主创业。  
喜从幕后观大佬，察看“伟大的隐秘一面”，其文字常真实到令大佬不悦。  
曾著《105亿传奇：黄光裕和他的国美帝国》、《打开中国锁：跨国管理咨询中国之道》等书。  
为深入人类有史以来最强悍男性成吉思汗的内心世界，领悟其扩张力的真正奥秘，广泛涉阅波斯、蒙古、中亚、欧洲、中国源头性史籍，几番行走蒙古腹地。  
历时五年，始成此书。

## <<创业男成吉思汗>>

### 书籍目录

#### 引言本星球最强创业男的成功密码

这个由“弱小虱子”到本星球最强创业男的蜕变故事，其伟大启示隐藏在十大密码中。

#### 第1章成长

##### 性格密码

早年艰辛，让成吉思汗学到其创业人生中最重要两堂课：用宽广胸怀包容一切；用整个世界的力量支撑自己。

#### 第2章创业

##### 借力之道

不要抱怨创业没有资源，且看成吉思汗如何靠盘活两段已经过气的人际关系获得创业资本，并抓住一切机会发展、做大自己。

#### 第3章巨头之战

##### 草原霸主是怎样炼成的

与他的对手相比，只有他真正做到了永不放弃，投入心力做最好的自己，并且，他的经营理念让“小人物”常常发挥大作用。

#### 第4章新型公司

##### 蒙古版“财散人聚”

别人霸业初成后卸磨杀驴，集中利益，成吉思汗却将整个草原市场分给88位有贡献的外姓经理人（家族成员先晾一旁）。  
要开创大格局，先得内心有大气象。

#### 第5章蛇吞象

##### 国际兼并大演练

打败比自己大40倍对手凭的是什么？  
亮剑精神，学习一切的态度，并将自身优势发挥到极致。

#### 第6章野蛮人的进攻

##### 扩张秘籍

轻资产运营的机动性，优异的战略规划力，超强的整合能力，惊人的恐怖营销，使蒙古公司在中亚、中东及欧洲成为一个令人闻风丧胆的团队。

#### 第7章疯狂至死

##### 创始人瓶颈

太大而无法管理，缺乏周到而清晰的传承机制——这两个困扰晚年成吉思汗的基业传承问题，也值得现代家族企业深思。

#### 第8章富二代

##### 传承与迷失

这是巨型家族企业陷入管理困境的活案例：一方面创始人的创业精神继续激发公司的扩张力，一方面公司因成长太快而失控，陷入分裂的黑洞。

#### 第9章撕裂的世界帝国

## <<创业男成吉思汗>>

最强的力是怎样消散的

原有文化已经癌变，新文化无法被催生，公司肌体造血功能坏死，最终导致蒙古公司陷入万劫不复。  
忽必烈是文化转型失败的鲜活注脚。

附录 1 世界看成吉思汗

拿破仑自叹不如，尼赫鲁为他痴迷，麦克阿瑟说只需要研究他的战记就够了……

附录 2 成吉思汗创业箴言

翻遍史料，全面收集！

成吉思汗口述创业秘籍。

后记遇见成吉思汗后裔

一位70多岁的蒙古老人，为了搜集、整理祖先的事迹，传播祖先的精神，自费行走30余个国家。



## &lt;&lt;创业男成吉思汗&gt;&gt;

## 章节摘录

见识新派企业家札木合 不过王汗动作的迟缓，导致了在孛儿帖被抢大约九个月后，军队才开始集结。

王汗的拖沓，导致了青年企业家札木合的不满。

1180年冬或1181年春，当王汗和他的弟弟札合敢不各领一万大军，会同铁木真的少量人马，赶到札木合预先定好的集合地点时，札木合已在那里等候了三天。

这是大型兼并活动的大忌，不仅令札木合的二万大军空耗数天给养，也容易令行动泄密。

札木合为此撕破了脸：“我们不是约定宁可淋雨，也绝不失约吗？

不是说好要免掉迟到者的资格吗？

”世故圆滑的王汗哈哈一笑，将误约之事带过。

这自然不会逃过铁木真敏锐的眼睛。

对于怎么运作大部落，操控数万人的军队，他可说毫无经验，还处于学习阶段。

与王汗相比，严谨认真的青年企业家札木合显然更值得他学习。

四万联军向篾儿乞部进发途中，篾儿乞部早有探子向首领脱黑脱阿报告。

篾儿乞部靠近西伯利亚森林，以打猎为生，部族成员勇悍好斗，但实力上仍然无法抵抗四万大军入侵。

因此脱黑脱阿一得到消息便安排撤离。

联军在夜间杀到，篾儿乞营地上仍有大量未撤离人员。

联军一边追击篾儿乞人，一边大肆掠夺牲口、财物、美女。

在混乱的人群中，铁木真呼喊着孛儿帖的名字，终于在篾儿乞人废弃的营地上找到了她。

阔别九个月之后，这对夫妻相拥到一起。

铁木真发现，孛儿帖有一点变化：肚子大大的，怀胎待产。

当孛儿帖九个月前被掳到篾儿乞营地后，被一个叫赤勒格儿的人霸占为妻。

他是河额仑那位可怜前夫赤列都的弟弟（赤列都此时已死）。

孛儿帖腹中孩子究竟是铁木真的，还是赤勒格儿的？

这是个谜。

铁木真把疑团留在内心深处，接受了被“玷污”过的妻子以及这个身份不明的孩子（他给这孩子起名术赤，“客人”之意）。

当初抛下孛儿帖逃命的铁木真显然心中有愧。

对孛儿帖，他一生保持尊重。

给兄弟打工：资源在哪里，便选择待在哪里 铁木真参与的第一次大型兼并行动，取得完胜。

虽然脱黑脱阿带着一批骨干人员逃跑了，但篾儿乞部落遭此重创，再也没有恢复过来。

对铁木真来说，报仇、夺回妻子是胜利的一部分，这回被两位大佬带着玩儿了一把，开阔眼界，积累经验，也是巨大收获。

，少年时代结拜兄弟札木合的惊人变化，无疑深深刺激了小业主铁木真。

几年不见，这位兄弟现在领导着这么大的部落，一派欣欣向荣之态。

许多外来人才也纷纷栖身于此。

这次札木合带来的=万部落成员，有将近半数是从前的乞颜氏族人。

铁木真的族亲们，如族叔阿勒坛、族兄忽察儿、撒察、泰出等人，如今都听命于札木合。

札木合身上也有一种青年企业家的新锐气息，这深深吸引着铁木真，他更感到自己身上有太多不足。

这怎能不叫铁木真产生紧迫感呢？

虽然背靠王汗这棵大树，使他得以踏足草原商界，但靠自己一点点积累，何日是尽头？

更要命的是：作为一个白手起家者，他没有任何大公司的运作经验！

这次与札木合的相处是令人愉快的。

项目结束了，在庆功晚宴上，两人无比缅怀小时候的深隋厚谊。

他们在一起叙旧，追忆往日时光。

## &lt;&lt;创业男成吉思汗&gt;&gt;

一个新的机会，需要铁木真拿捏，是继续回去经营自己的小作坊呢，还是暂时放弃独立发展，追随自己的结拜兄弟札木合，到他所领导的这家大型部落打工，学习大型公司运营之道？

几乎可以肯定，札木合此时也在伸出热情的双手：好兄弟，跟我一块干吧！有我吃的，绝不让你喝稀粥！

铁木真终于作出一个大胆决定：给自己结拜兄弟打工。

因此当王汗和札木合的军队告别时，铁木真选择与札木合一道放牧，他自己的上百号人马，成为札答阑部落的一个部门。

当初一个危机，就这样成为成吉思汗的高速成长机会。

并且为了获得更多资源和经验。

实现更高速发展，他甚至放弃独立发展，给自己的结拜兄弟打工。

资源在哪里。

他便选择待在哪里。

很多时候，创业者需要牺牲掉“自我”，才能借助外力获得高速发展机会。

成吉思汗深深懂得这一点。

打工者成吉思汗撞上了天花板 那是一段多么美好的时光！

哥俩一同迁移营地，一道经营畜群，一块打猎，共同沉浸在对童年的甜蜜回忆中。

两人都很动情，举行了人生中第三次结拜仪式，重申永远做兄弟的决心：“如同一生命互不离弃”。

他们犹如一对热恋中的男女，白天泡在一起还嫌不够，晚上也大被同眠。

考虑到铁木真已婚，这种出位之举，多少有些不顾孝儿帖的感受。

这段友情满足互相的需要。

札木合从小就是孤儿，没有兄弟，没有知心朋友，他需要友谊，也需要与高贵人士交往以证明自己，他的公司里聘用了阿勒坛、忽察儿、撒察、泰出等一大堆蒙古贵族，铁木真也是一个没落贵族。

直到今天，札木合的心态仍能在很多出身低微的创业家身上看到，比如那些一掷千金邀请给比尔·盖茨打过工的唐骏做公司CEO的中国本土老板们……铁木真则为打入札答阑部落，学到最有价值的东西，结交公司里的那些高级人才，他努力与札木合搞好关系。

这是一段极其重要的经历。

如果说跟王汗的结交，获得的是品牌支持及项目合作机会的话，跟札木合的情谊，则让铁木真的个人能力获得重大提升，他开始熟悉大企业运营管理之道。

而且还有其它收获。

铁木真早已练就的圆融处世技巧，他那迷人的魅力，能够赢得别人的好感和信任。

札答阑部有不下万名员工及数十位高级管理人员来自从前乞颜氏领导的蒙古部。

作为一位蒙古人经理，铁木真不可避免地会激起前蒙古部族员的好感。

当他们将札木合与铁木真进行比较时，不难发现铁木真身上的闪光点，这位懂得员工心声、知道怎么体贴员工的谦卑者，无疑是一个更好的公司领导。

相比之下，札木合恃才傲物，狂放不羁，天马行空，喜怒无常，性情多变。

他不讲究什么平衡之道，不喜欢跟外界妥协，根据个人喜好行事。

这种性格让员工紧张，无所适从。

作为一个雇主，札木合显然远远不似铁木真那么圆融通达，那么明断是非，那么宽厚待人，那么善于掩饰自己的好恶。

札木合这样的老板，在当今商界其实比比皆是——手握大权者往往都倾向于唯我独尊。

像铁木真这样的低调谦卑者，则需要打着灯笼寻找。

成吉思汗努力进行自我个性的修炼，把自己磨砺出巨大的魅力光芒。

时间一长，札木合将会发现，铁木真虽然只是他的副手，却深受部落全体人员喜爱。

这是每一个老板都很警惕的事情。

札木合不是个善于掩藏自我的人。

他的不满情绪多多少少会暴露出来。

而铁木真又是一个敏感、细致的人，他的头脑像一根灵敏的天线随时在接收信号并作出反馈。

## &lt;&lt;创业男成吉思汗&gt;&gt;

作为一个打工者，铁木真在他兄弟的部落，终有触碰到天花板的那一天。

老婆一句话，令他与札木合决裂 不过哥俩还是愉快相处了一年半。

这一年半对铁木真来说很重要，就像念了个MBA。

那个导致分歧的信号来得很微弱。

一天和铁木真一起向前迁移营地时，札木合说了一句：“到水边扎营羊可以吃饱，到山边扎营马可以吃饱。

”这可能是一句隐晦的提醒，也可能是一句无心的抱怨。

札木合实力雄厚，马是他的主要资产，铁木真实力弱小，马少羊多。

他们在一起搞经营，肯定利弊互现，对铁木真有利的放牧地，就会对札木合不利。

他偶有抱怨，也属人之常情。

铁木真对这话却敏感上了，又捉摸不透，他找到母亲诃额仑，希望她凭借丰富的人生经验来判断一下。

诃额仑还没说话，孛儿帖就在一旁抢先发言：“这意思不是很明显吗？

你兄弟嫌我们碍着他了！

你的这位兄弟是个喜新厌旧、性情不定的人，他想害我们了！

我们还是趁早离开他为好！

”孛儿帖这番话暴露了她对札木合的不喜欢。

自己丈夫与这位哥们成天泡在一起不说，孛儿帖刚刚生下的孩子的身份问题，一定也常常遭到札木合热议，以札木合的个性，怎能不质疑这个问题呢？

这无疑会引起孛儿帖的厌恶。

她恐怕早就希望自己的丈夫远离札木合。

当干预这对兄弟关系的机会出现时，她自然不会放过。

而铁木真，觉得老婆大人有理！

看起来他耳根子有点软，但这种提示的确让他谨慎的神经产生了共鸣。

宁可错怪兄弟，也不能在关键问题上犯错！

这个世界上最伟大的征服者，他的行事风格是如此谨慎，过度小心。

作为一个蒙古男人，他也丝毫没有大男子主义表现。

母亲和妻子都可以成为他请教的对象。

在解决问题方面，他完全抱着实用主义态度。

面子不重要。

正确的答案才重要。

即使在当今创业者当中，这仍是一种罕见的性格。

太多创业者宁可一意孤行而葬送自己，也不愿意当一个虚怀若谷的守拙者。

这个小心求证者，一旦决策，便马上实施。

既然认定不能继续跟札木合混了，他就在当天夜里组织本部门人员，趁着札答阑人沉浸在梦乡之际，悄然迅速撤离！

这种不辞而别的举动，多少有点缺乏风度，毕竟对方是他的结拜兄弟，并没有要害他的确凿证据。但那是一个复杂而残酷的商务时代，弄不好就人为刀俎、我为鱼肉了。

## &lt;&lt;创业男成吉思汗&gt;&gt;

## 后记

遇见成吉思汗后裔 一位70多岁的蒙古老人，为了搜集、整理祖先的事迹，传播祖先的精神。自费行走30多个国家。

为此书做研究的五年期间，我结识很多有趣的人。

这里着重提其中两位。

巴拉吉尼玛，前《内蒙古日报》高级记者、《光明日报》驻内蒙古特约记者，现年73岁，儒雅有风度，身板儿就像三十多岁。

根据家谱，他是成吉思汗嫡系第34代。

不过真正令我吃惊的是，这个为党的新闻工作奔波了几十年的老头，真正的人生巅峰是在他60岁退休之后，他开创了这样一个创举：他退休后和他的老伴张继霞一道，环游全球30多个国家，搜集与成吉思汗有关的各国图书、字画。

巴翁物质条件并不宽裕，十几年来，这项壮举耗资数十万，换回的是两千余册、各种版本的成吉思汗图书，包括很多罕见的手抄秘传版本，及上百年前的稀罕珍本。

巴翁原来的住处，一套两居室的苏式老住宅，现在变成了全世界藏书最丰富全面的成吉思汗图书馆。

每谈及成吉思汗，巴翁就两眼放光、神情振奋。

在全国各个与蒙古史有关的学术研讨会上，也经常可见到他的身影。

当然，中外蒙古史研究者及兴趣爱好者的案头，现在也少不了巴翁和老伴及朋友一道编撰出版的一本厚畅销书《千年风云第一人：世界名人眼中的成吉思汗》。

这本书除全面搜集古今中外对成吉思汗的评价外，还创造了另一项纪录：在2010年上海世博会上，巴翁和两位年少的孙女一道，拿着这本书，盖齐了230多个参会国家的图章。

有人出价30万购买这本“宝书”，巴翁回绝。

2006年我为我的书做研究时，看到巴翁的《千年风云第一人》，并写了篇读后感贴在博客上。

不久，我收到巴翁的邮件，表达感谢。

就这样，我们成了忘年交。

我一直很好奇，他为什么会在退休后举自己所有财力，干这么一件虽然伟大但似乎也有点堂吉诃德式的事情，难道就因为他是成吉思汗的后裔？

巴翁告诉我，他有个梦想，他想在自己晚年，深入研究一下自己的祖先。

他觉得成吉思汗现在被妖魔化得厉害，其精神文化遗产受到不该有的埋没。

需要发扬光大。

他想在中国留下一个完整的成吉思汗研究文库。

巴翁的精神和作为具有强烈感召力，他的身边聚集着一大批有志于推进成吉思汗精神文化传播的朋友，有官员，有企业主，有公司职员。

我接触得较多的是一位做生态绿化产业的老板，叫王建军。

这位在内蒙古牧区长大的瘦高个子汉人，完全依靠自己对生态绿化技术的钻研，创建了内蒙古和信源生态科技有限责任公司。

他学畜牧专业，在牧区当过兽医，凭着对技术的热爱进了当地科委，后来下海成为一位从事园林绿化业的企业家。

他最大的爱好是搞科技发明。

从事园林绿化行业后，他琢磨用新型技术进行养路护坡，取得了令人吃惊的专利技术成果。

如果有一天福布斯富豪榜上出现了他的名字，不值得吃惊。

除了技术，王先生对文化也有一份痴迷，他和巴翁一道，也关注着我这本书的写作，给予一些建议和提醒。

他们为我敢将蒙古人心中的神作为写作对象感到吃惊，他们虽对成吉思汗充满敬意，但对于我这本书中很多堪称“离经叛道”的观点和判断，却给予充分理解和尊重。

对我本人而言，写这本书的过程充满刺激和乐趣。

从创业视角写作成吉思汗的念头一产生，便像病毒一样扎根脑海。

## <<创业男成吉思汗>>

随着研究的深入，我看到，我曾以为熟悉的成吉思汗，变得很陌生。

成吉思汗身上蕴藏的很多力量因素。

从没被系统地提炼过，甚至没被关注过。

对我而言。

这是一项多么值得尝试的任务。

在这本书的写作中，我强调的是实用借鉴价值，我宁愿这本书是一盒充满能量的压缩饼干。

而不是拼命掺水无限发酵的系列大部头。

初稿33万字，几经删减至目前净篇幅14万字左右。

我希望本星球最强创业男的人生精华及其家族创业历程，你只需一个下午便能轻松吸收。

尽管以前也写过两本销量还不错的书，但此书我是当处女作来写的，态度格外慎重，近乎惴惴。

这本投入了我大量精力的书，希望你觉得给力！

亲爱的读者，欢迎提出你的宝贵想法和意见！

以下为我的联系方式： 邮箱：boboallen@gmail.com 博客：blog.sina.com.cn / allenwoo 微博：  
：weibo.com / allenwoo 吴阿仑，披阅五载，增删数次，于2006—2011

## <<创业男成吉思汗>>

### 编辑推荐

最给力创业史，最强雄性一生秘籍；全世界最顶尖创业大佬都从他身上汲取力量和灵感！

作为创业男的成吉思汗可谓史上最富作为最富创业男，彼时疆域曾囊括当时世界已知土地一半以上

。此不需要赘述成吉思汗的传奇经历，而以史为鉴，回到当下全民创业造富的大背景下，历史中的尘埃经过细致整理，作者透过成吉思汗创业、蒙古公司扩张的故事，穿插关于创业力、执行力、企业扩张力、老板学、市场营销、国际化、家族企业问题见解。

吴阿仑编著的《创业男成吉思汗》以时间为序列的记录方式完整再现了成吉思汗及家族的历史迁徙，所以有人说这是一本有关成吉思汗的传记或是编年版的蒙古国史，通过阅读能清晰掌握成吉思汗和他整个家族的历史脉络，不过，和那些生硬的历史典籍和人物传记不同的是，它更多的笔触以一个公司的起步、创业、崛起、烟灭为线条，重在发现那些与公司命运相关的代表故事进行穿插，这不仅大大增加了阅读快感，更重要的是，书中选取的故事多数可谓极佳的“公司场景”，这些场景随时在当下的公司中能找到影子。

<<创业男成吉思汗>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>