

<<微动作>>

图书基本信息

书名：<<微动作>>

13位ISBN编号：9787550006621

10位ISBN编号：7550006628

出版时间：2013-8-1

作者：郎世荣

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<微动作>>

内容概要

微动作：世界顶尖读心侦探 公开遍布全身的心理秘密

——当他还不清楚自己在想什么时，你就已经洞悉了他的内心

让人装不成、藏不住、内心全赤裸的读心全集

检察官告诉你，如何使用心灵读眼法；

公安人员告诉你，如何解读耳部暗喻；

刑侦警察告诉你，嘴巴如何暴露疑犯信息；

FBI告诉你，手臂传达了哪些心理玄机；

CIA告诉你，脚与腿是最诚实的部位；

007告诉你，鼻子与下巴投射出何种情绪；

心理学家告诉你，口头禅显露出哪种性格特点；

律师告诉你，对问题的反应比回答更重要……

本书以“读懂人心”为基础，让人们通过细微的面部表情、身体各部位的动作，去发现其中所蕴含的信息。

为了便于读者简单理解，特将其结合世界顶尖职业高手的经验技巧，分为9个部分：从表情、眼睛、耳朵、嘴巴、手臂、腿部、鼻子与下巴、言语、微反应动作入手，以专业机构为奠基，从这些机构的“实战”案例集经验中，为读者展示微动作背后的影响和作用。

<<微动作>>

作者简介

郎世荣，畅销书作家，资深社会行为学研究员，且在企业管理、培训方面具有资深阅历。著有《斯坦福的人生经营课》、《九张底牌》、《适应力》、《有钱不如值钱》等畅销书系。

<<微动作>>

书籍目录

前言

Chapter 1 读脸，1/25秒表情背后隐藏的情绪

1. 解密刻画内心世界的面部表情
2. 如何通过表情看透内心变化
3. 记住，“无表情”并不等于“无感情”
4. 面部表情能折射出真实的内心想法
5. 读懂表情及其背后的真实含义
6. 眉毛是心情变化的“指示针”
7. 神态是鉴别表情真伪的“测谎仪”

Chapter 2 检察官告诉你，你的眼睛怎样背叛了你的心

1. 眼睛向右说真话，向左在撒谎
2. 眼球转动频率与方向代表了怎样的真实心境
3. 反贪人员如何打赢眼神交错间的“战争”
4. 心灵读眼法：从眼眸里解开心理密码
5. 通过你的瞳孔就能看见你大脑中的秘密
6. 反贪局工作人员的经验告诉你：用眼神也可以交流
7. 眨眼睛代表一个人的哪些心理活动

Chapter 3 公安人员告诉你，耳朵究竟有哪些暗喻

1. NSA的电话监听，让耳朵插上了科技的翅膀
2. 国安局如何通过脑扫描重组出安全信息
3. 美国国安局的窃听能力到底有多强
4. 不惜巨资打造情报网，美国全方位监听中国
5. 美国国安局怎样解读抓挠耳朵的心理暗喻
6. 耳朵和一个人的潜在特质有哪些关连

Chapter 4 刑侦警察告诉你，怎样通过嘴巴看穿真相

1. 刑侦警察由嘴及心的心理操控术
2. 一眼看穿嘴唇所表达的内心意图
3. 读心密码：嘴的状态不同，心情也不同
4. 下拉的嘴角怎样暴露了疑犯的双面性格
5. 用手能否遮住嘴巴传达出的信号
6. 如何从嘴巴的一开一合间读出对方的真实想法
7. 刑侦警察告诉你：如何从嘴巴上揭开谎言的外衣

Chapter 5 FBI特工告诉你，手臂语言传达心理玄机

1. 手臂是一个人情绪外延的传达者
2. 联邦探员告诉你双臂交叉的含义
3. 手触摸头部的姿势传达了哪些心理玄机
4. 不同的手势代表不同的气场

Chapter 6 CIA特工告诉你，暗藏玄机的腿部信息

1. 腿部动作是展现内心真实想法的外在体现
2. 特工识人术：腿部姿势表露出来的不同含义
3. 诠释双腿交叠的秘密：暗藏玄机的腿部信息
4. CIA的“腿语”：腿部动作泄露的信息

5. 脚与腿是身体上最诚实的部位

6. 人的走路姿势告诉你真实的心理活动

Chapter 7 007告诉你，鼻子与下巴画出的情绪图

<<微动作>>

1. 英国特工这样说：下巴是影射内心的投影机
2. 下巴的形状和姿势泄露了哪些玄机
3. 当对方掀起下巴的时候，究竟意味着什么
4. 一个人抚摸下巴时，如何观察他的微表情
5. 从鼻形和鼻势上如何看清一个人的内心世界
6. 英国特工告诉你：掩藏在鼻子背后的谎言
7. 如何从对方不动声色的鼻子上窥探其真实意图

Chapter 8 心理学家告诉你，由他的言辞语气辨别他的为人

1. 透过一个人的言辞语气如何摸透心底
2. 通过语气和语速洞察对方的心理状态
3. 言辞语气是内心情感的显示器
4. 口头禅是内心外露的无意识表现
5. 从言辞中听出对方的弦外之音
6. 从聊天习惯认识他人的性格特点

Chapter 9 律师告诉你，微反应下的内心世界

1. 小心！

微反应能准确映射你的心理状态

2. 律师的绝招：重要的不是回答而是反应
3. 微反应清楚地展现出对方的内心活动
4. 无意识反应是最真实的心灵脸谱
5. 细枝末节是泄露一个人说谎的元凶
6. 面部微反应：一闪而过的谎言信号
7. 提出要求，借以观察对方反应

参考书目

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>